

## В НОМЕРЕ:

### НОВОСТИ

2-3

#### Космические покрытия

В ЦАГИ испытаны новые спецматериалы

стр. 2

#### Недельный срез

Итоги работы оптового рынка

стр. 2

#### На земле и в небе

ПМЗ: планы и свершения моторостроения

стр. 2

#### Финские инновации

«Сколково» и Nokia подписали меморандум

стр. 3

#### Саратовский опыт

Утилизация сероуглерода

стр. 3

### СТРАТЕГИИ

4-5

#### Реальный оптимизм

Итоги работы «Металл-Экспо 2010»

стр. 4

#### Бережливая победа

Кубок Российского Лин-форума

стр. 4

#### Юбилейная в Аммане

EXPO-RUSSIA JORDAN 2011

стр. 4

#### Розничная торговля

Темпы роста оборота обгоняют цены

стр. 5

#### Инструменты инвестирования

Общие фонды банковского управления

стр. 5

#### ФАС обяжет подешеветь

Давление на сотовых операторов

стр. 5

### АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6

#### К зиме готовы

Паспорт к ОЗП

стр. 6

#### Признаки эффективности

Работа выездной коллегии

стр. 6

#### Blower Door

Тепловизор энергосбережения

стр. 6

### СТРОИТЕЛЬСТВО И ЖКХ

8

#### Регулируемое отопление

Как добиться максимальной эффективности

стр. 8

#### Английский прецедент

Дворцы можно сделать энергосберегающими

стр. 8

#### Продолжаем экономить

Обустройство офисного интерьера

стр. 8

### ВАЖНАЯ ТЕМА

Отмена всех налоговых льгот позволила бы выйти на нулевой дефицит бюджета без повышения ставок налогов, считает министр финансов Алексей Кудрин: «Думаю, что если нам нужно пройти путь снижения дефицита бюджета на 4,6% ВВП, то отмена всех льгот позволила бы без повышения ставок решить эту проблему. Льготы в России захватывают более 5% ВВП, но я не предлагаю их отменить в данном случае. Многие льготы — социального характера, для населения, есть льготы, которые, мы все равно считаем, должны быть сохранены на некоторый период». Ранее заместитель министра финансов Сергей Шаталов высказал мнение, что бюджетное финансирование компаний во многих случаях значительно более эффективно, чем предоставление им налоговых льгот, которые плохо поддаются контролю, и их предоставление редко приводит к достижению цели, ради которой они были выданы. Аналогом бюджетного финансирования является налоговый кредит.

## Ноябрьский реализм

### Непогода не помешала осуществить исторический запуск НППЭ

Валерий Стольников,  
Москва — Сургут — Москва

Под занавес прошлой недели в жизни Ямало-Ненецкого автономного округа и российской Севера вообще, в жизни российской энергетики и российского машиностроения произошло без преувеличения историческое событие: запуск

построенным за счет частных капиталовложений после реформы энергетики страны. Строительство осуществила группа компаний «Интертехэлектро — Новая генерация». Привлекалось финансирование Среднерусского и Западно-Сибирского банков Сбербанка России и КБ «Агропромкредит».

в эксплуатацию Ноябрьской парогазовой электростанции. Дистанционно. Руководили процессом также не попавшие в Ноябрьск министр регионального развития Российской Федерации Виктор Басаргин и председатель совета директоров ООО «Интертехэлектро — Новая генерация» Артем Биков. Соответствующее достижение, пример и прецедент, достойный всячески быть популяризован.

«Ноябрьская ПГЭ стала первым энергообъектом, построенным за счет частных капиталовложений после реформы энергетики страны, — отметил Артем Биков. — Возведение станции является ярким примером реализации основ-

ект тепловой и электрической генерации на территории Ямало-Ненецкого автономного округа, введенный в эксплуатацию с 1992 года. Станция построена «с нуля» (т.н. greenfield project), с созданием всей необходимой инфраструктуры, в то время как подавляющее большинство реализуемых в настоящее время проек-



Город Сургут, «Тюменьэнерго», команда к запуску Ноябрьской парогазовой электростанции

рическое событие: запуск в эксплуатацию Ноябрьской парогазовой электростанции (НППЭ). И хотя непогода в самом Ноябрьске существовала, торжественно и дистанционно из Сургута, масштабность экономического реализма данного события от этого ничуть не снизилась. НППЭ стала первым энергообъек-

том, построенным за счет частных капиталовложений после реформы энергетики страны. Строительство осуществила группа компаний «Интертехэлектро — Новая генерация». Привлекалось финансирование Среднерусского и Западно-Сибирского банков Сбербанка России и КБ «Агропромкредит».

Репортаж с торжественного запуска на этот раз не получился, чему виной стал сильный боковой ветер, наглухо закрывший аэропорт Ноябрьска. Чартерный Ту-134 сделал попытку захода на полосу, но после изрядной встряски уверенно вернулся в наблабачный эшелон и взял курс на Сургут. Там, в Сургуте, в здании «Тюменьэнерго» у диспетчерского щита и был произведен исторический за-

пуск НППЭ лампочки на щите весело загорелись, обозначая дополнительные мощности в регионе. Однако помимо чисто утилитарного генерирующего смысла факт запуска станции имеет куда более важное общеэкономическое значение. В сегодняшнем контексте запуск НППЭ — факт уникального производственно-конструкторского реализма. Воплощенный проект такого уровня — весомое националь-

ное достижение, пример и прецедент, достойный всячески быть популяризован. «Ноябрьская ПГЭ стала первым энергообъектом, построенным за счет частных капиталовложений после реформы энергетики страны, — отметил Артем Биков. — Возведение станции является ярким примером реализации основ-

ных положений реформы и выполнения программ Правительства по строительству новых энергоэффективных мощностей с применением новейших технологий». Виктор Басаргин также крайне высоко оценил смысл и значение запуска станции, сделав акцент в том числе и на роли новой генерации для развития северных районов страны.

Кроме того, Ноябрьская ПГЭ — первый крупный объ-

ект по строительству энерго-

мощностей являются рекон-

струкцией или расширением

уже существующих энерго-

объектов. «Интертехэлектро

— Новая генерация» осуществ-

ила строительство Ноябрь-

ской ПГЭ в соответствии с пер-

воначальным проектом, без

уменьшения объема вводимой

мощности или замены обо-

рудования более дешевыми ана-

логами.

(Окончание на стр. 3)

### ЦИФРА НЕДЕЛИ

Дефицит российского бюджета по итогам года может составить 4,6% ВВП. Это на 0,7 п.п. ниже утвержденных правительством 5,3%. К 2015 году стоит задача выхода на нулевой дефицит бюджета. По итогам года ожидается дефицит бюджета на уровне 2,38 трлн руб. при объеме российского ВВП на уровне 45,175 трлн руб. В 2011 году ожидается дефицит бюджета на уровне 3,6% от ВВП, в 2012 году — 3,1%, а в 2013 году — 2,9% от ВВП.

## Малый бизнес

### Нужно помочь или хотя бы не мешать

Владислав Исаев

Информационная группа Finam.ru провела конференцию «Малый бизнес в России: предсказуемость власти важнее поддержки?» Ее участники уверены, что МСБ будет полезен, если государство станет не мешать работать.

Малый и средний бизнес являются жизненно необходимыми элементами для нормально развивающейся экономики. «В ряде отраслей экономики, в принципе, только малый бизнес и может существовать», — утверждает профессор Российской экономической школы, экономист ЦЭФИР Наталья Волчкова. — Помимо этого, важным преимуществом малого бизнеса является его более высокая мобильность — он быстрее реагирует на изменение спроса, больше готов рисковать, менять методы ведения бизнеса. Это, в свою очередь, обеспечивает большую стабильность экономики в условиях внутренних и внешних шоков. Из наиболее успешных представителей малого бизнеса в дальнейшем вырастают и крупные предприятия». По мнению г-жи Волчковой, любая сфера деятельности, не тре-

бующая значительных инвестиций в создание бизнеса, доступна для малого бизнеса.

Тем не менее, основная масса предприятий МСБ относится к сфере торговли и услуг. Лишь около 20-30% из них работает вне потребительского сектора — например, в переработке продукции нефтехимии, в автопроме, говорит главный экономист УК «Финам Менеджмент» Александр Осин: «Поиск таких ниш развития актуален в текущих условиях, когда прирост реальных доходов населения сократился». Однако, отмечает эксперт, поиск новых ниш в экономике сдерживает проблема спроса на продукцию МСБ, который, для того чтобы выжить и развиваться, должен поддерживаться государственными инвестициями или вложениями крупных частных игроков, в чем у нас в стране пока наблюдается отставание.

Развитие МСБ требует не только создания благоприятных условий для ведения бизнеса, но и разработки государством мер, которые бы непосредственно защищали интересы его представителей. «Доля малого и среднего бизнеса в ВВП развитых стран доходит до 70%, у нас 4,5% — и это прямой результат политики в основном на региональном уров-

не, — говорит член правления Московской ассоциации предприятий быстрого питания Евгений Кобзарь. — Без жестких мер правительства и президента по защите интересов малого бизнеса, стимулирования его роста и смягчения административного прессинга ситуация вряд ли изменится». С ним согласна г-жа Волчкова, называющая в числе основных проблем МСБ административные барьеры, высокие налоги, нехватку внешнего финансирования, конкуренцию со стороны теневого сектора.

«Самый основной принцип поддержки малого бизнеса, который должен быть провозглашен на федеральном уровне. — Нужно дать людям возможность работать, — уверен зампреда Комиссии «ОПОРЫ РОССИИ» по мелкорозничной и ярмарочной торговле Никита Кузнецов. — Не мешайте. Не чините препон. Не устраивайте конкурсов на места под палатки, когда в России полно места. Не устраивайте монополизма в строительстве, в результате чего цены на недвижимость просто космические. Дайте почувствовать нам стабильность и уверенность в завтрашнем дне. Дальше мы, предприниматели, сами все сделаем».

726-03-03

# PolisCorp

корпоративная полиграфия

- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

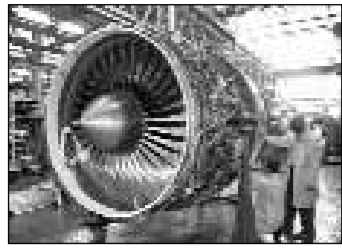
■ Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет

■ Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки

■ Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.poliscorp.ru  
e-mail: info@poliscorp.ru  
факс: +7 (495) 151-61-50

# НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Текущие дела и перспективы одного из ведущих предприятий российского машиностроения



Страда покажет, кто является лучшим механизатором на отечественном комбайне

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

## НОВОСТИ

### Конкурс моделей

В Балтийском государственном техническом университете «Военмех» им. Д.Ф. Устинова прошел первый конкурс моделей боевой техники и военно-исторической миниатюры, посвященный Дню ракетных войск и артиллерии. В конкурсе участвовали более 60 миниатюрных моделей образцов военной техники, представленных представителями города. Важно отметить, что впервые в масштабах города проводятся открытые соревнования по стендовому моделизму. Конкурс организован студенческим конструкторским бюро БГТУ и призван возродить интерес к моделизму и опытным моделям техники, к этому интересному и полезному хобби. Военмеховцы внесли существенный вклад в развитие стендового моделизма, регулярно занимали призовые места на выставках и конкурсах, правда, было это в середине 80-х гг. Тогда в вузе активно работало студенческое конструкторское бюро ракетомоделизма.

### Свои морские пути

Дизель-электродвигатель «Мончегорск» ледового класса, принадлежащий ОАО «ГМК «Норильский никель», вернулся из Шанхая в порт Дунинга из первого коммерческого рейса по восточной части Северного морского пути. 16 сентября этого года контейнеровоз «Мончегорск» вышел из порта Мурманска в первый рейс по маршруту Мурманск-Дунинга-Пусан-Шанхай. Этот путь является самым коротким для транспортировки продукции Норильска от мест ее производства до потребителей в Юго-восточной Азии. Таким образом, рейс стал уникальным, поскольку впервые в истории судоходства в акватории Северного морского пути и в истории ГМК «Норильский никель» коммерческое судно российской металлургической компании под флагом России совершило рейс по восточной части Северного морского пути без сторонней ледокольной поддержки.

### Готовность к зиме

Кубзасский филиал МЕЧЕЛ-ЭНЕРГО направит свыше 5 млн руб. на ремонтные промышленные котельные и теплотельные ОАО «ГМЗ» Кубзасского филиала МЕЧЕЛ-ЭНЕРГО, расположенных в городе Гурьевске. Во время летней ремонтной кампании специалистами участка был проделан значительный объем работ, необходимый для безаварийной работы в осенне-зимний период. Так, на котлоагрегатах осуществлен ремонт фронтальной обмуровки котлов, ремонт и замена запорно-регулирующей арматуры, на главном паропроводов котельной №1 проведена ревизия и т.д. Как рассказал директор Кубзасского филиала МЕЧЕЛ-ЭНЕРГО Олег Опариц: «Котельная ОАО «ГМЗ» вошла в структуру МЕЧЕЛ-ЭНЕРГО с 16 апреля 2010 года. Это объединение позволит повысить экономическую эффективность работы участка промышленных котельных и теплотелей за счет внедрения выверенной политики управления энергообъектами МЕЧЕЛ-ЭНЕРГО. На сегодняшний день энергетики нашего филиала обслуживают тринадцать крупных котельных общей мощностью 315 гигакалорий в час, уже есть успешные результаты работы».

### Кадровые назначения

Управляющим директором — первым заместителем генерального директора дочернего общества «МРСК Сибири» — ОАО «Тываэнерго» назначен Вадим Пешкуров. Вадим Ильич окончил Дальневосточный государственный технический университет по специальности «электроснабжение». В течение 15 лет работал на предприятиях электроэнергетики Сахалина, прошел путь от электромонтера до начальника групп подстанций. С ноября 1997 года продолжил карьеру в Омской энергосистеме в должности начальника подстанции, затем — начальника районного предприятия электрических сетей (РЭС) г. Омска. В 2010 году получил второе высшее образование в Московско-финансовой промышленной академии по специальности «антикризисное управление». До назначения на должность управляющего директора «Тываэнерго» Вадим Пешкуров работал заместителем начальника департамента эксплуатации и ремонта «МРСК Сибири».

### AspenTech объявил о выпуске новой версии

AspenTechnology, Inc., ведущий поставщик программного обеспечения и услуг для нефтегазовой, химической и других перерабатывающих отраслей промышленности, объявила о выпуске версии 7.2 AspenONE V7. Благодаря ей упрощается и ускоряется оптимизация процессов проектирования, производства и управления цепочками поставок. Так, например, AspenONE Engineering располагает новыми функциями экономической оценки, позволяющими крупным предприятиям и проектным фирмам сократить затраты времени на составление точных проектных смет на 75%. Новая версия позволяет также предприятиям поддерживать высокую производительность: затраты времени и усилий на поддержание систем управления при пиковой производительности значительно сокращены. Для лучшей оптимизации перерабатывающих производств решение позволяет моделировать реальные физические параметры и ограничения процесса. Кроме того, новый продукт позволяет осуществлять интеллектуальное управление нефтеперерабатывающим производством, обеспечивая быстрое принятие оптимальных решений.

### Повышая надежность управления энергосистемами

Успешно произведен перевод оперативно-диспетчерского управления электроэнергетическими режимами ЕЭС России в операционной зоне Филиала ОАО «СО ЕЭС» «Региональное диспетчерское управление энергосистемами Санкт-Петербурга и Ленинградской области» (Ленинградское РДУ) в здание нового диспетчерского центра. Перевод оперативно-диспетчерского управления Ленинградского РДУ стал заключительным этапом 15-летней работы по созданию комплекса знаний диспетчерских центров в Санкт-Петербурге, которая была инициирована РАО «ЕЭС России» еще в 1995 году. Первая очередь здания для размещения Филиала ОАО «СО ЕЭС» ОДУ Северо-Запада была введена в эксплуатацию в 2002 году. Реализация проекта строительства второй очереди заняла длительный срок в связи с началом реформирования энергетической отрасли и передачей прав и обязанностей по исполнению договора об инвестиционной деятельности от РАО «ЕЭС России» Системному оператору.

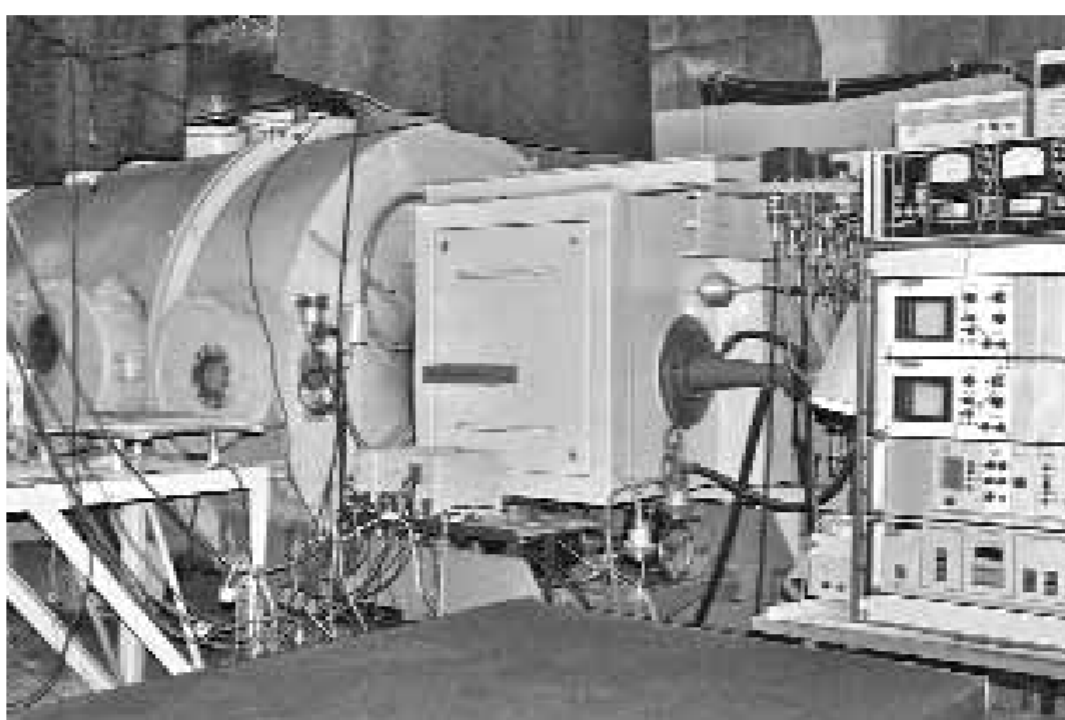
## Космические покрытия

В ЦАГИ испытали теплозащитные спецматериалы

В ФГУП «Центральный аэрогидродинамический институт имени профессора Н.Е. Жуковского» (ЦАГИ) завершен цикл испытаний специальных теплозащитных материалов, используемых для покрытий аэрокосмических аппаратов. В результате испытаний специалисты ЦАГИ выдали разработчику ряд технических рекомендаций.

Эксперименты проходили в высокоскоростной вакуумной аэродинамической трубе ВАТ-104 при температуре на поверхности моделей до 1700С. В ВАТ-104 специалисты ЦАГИ моделировали полет экспериментального космического летательного аппарата с гиперзвуковой скоростью в верхних слоях атмосферы. В таких условиях атомы газов, образующих атмосферу, на поверхности материалов вступают в химическую реакцию с атомами теплозащитных покрытий, что приводит к интенсивному окислению и эрозии их поверхности.

«Мы определили каталитическую активность покрытий — это особое свойство, существенно влияющее на тепловой поток и способствующее термодинамической устойчивости материала к разрушению. От каталитической активности материалов, используемых в качестве покрытий, в конечном итоге зависит эффектив-



ность тепловой защиты всего космического аппарата», — прокомментировал Борис Жестков, начальник лаборатории отделения аэротермодинамики гиперзвуковых летательных аппаратов и объектов ракетно-космической техники. Центральный аэрогидродинамический институт им. проф. Н.Е. Жуковского основан в 1918 году. Сегодня ЦАГИ — крупнейший государствен-

ный научный центр авиационной и ракетно-космической отрасли Российской Федерации, где успешно решаются сложнейшие задачи фундаментального и прикладного характера в областях аэро- и гидродинамики, аэроакустики, динамики полета и прочности конструкций летательных аппаратов. Институт обладает уникальной экспериментальной базой, отвечающей самым высоким международным тре-

бованиям. ЦАГИ осуществляет государственную экспертизу всех летательных аппаратов, разрабатываемых в российских КБ, и дает окончательное заключение о возможности и безопасности первого полета. ЦАГИ принимает участие в формировании государственных программ развития авиационной техники, а также в создании норм летной годности и регламентирующих государственных документов.

## Недельный срез

Итоги работы оптового рынка электроэнергии и мощности

Анна Таран

По данным НП «Совет рынка», неделя 12-18 ноября характеризуется ростом объемов планового электропотребления по сравнению с предыдущей неделей в обеих ценовых зонах. Однако данное обстоятельство не привело к росту индексов равновесных цен ценовых зон. В сравнении с аналогичным периодом прошлого года отмечено существенное снижение планового электропотребления, которое объясняется, в частности, значительно большей температурой воздуха установившейся на всей территории России. Плановое электропотребление по сравнению с предыдущей неделей увеличилось на 1,5%, а по сравнению с аналогичным периодом прошлого года — снизилось на 3,5%.

Уменьшение планового электропотребления в сравнении с прошлым годом отмечено в 46 из 64 субъектов федерации, объединенных в ценовые зоны оптового рынка. Общий объем планового электропотребления на рынке на сутки вперед за прошедшую неделю составил 18,57 млрд МВт·ч. В Европейской части РФ и на Урале плановое электропотребление составило 14,65 млрд МВт·ч, что на 0,8% больше, чем неделей ранее, и на 2,3% меньше, чем за аналогичный период прошлого года. В Сибири плановое электропотребление составило 3,92 млрд МВт·ч, увеличившись на 3,7% по отношению к прошлой неделе и снизившись на 7,7% по отношению к аналогичному периоду прошлого

года. За истекшую неделю в структуре плановой выработки Европейской части России и Урала отмечен рост доли АЭС на 0,8 п.п. относительно предыдущей недели и на 1,4 п.п. в сравнении с аналогичным периодом прошлого года.

В структуре плановой выработки Сибири доля ТЭС выросла на 1,4 п.п. по отношению к предыдущей неделе, и сократилась на 2,4 п.п. в сравнении с аналогичным периодом прошлого года. В Европейской части РФ и на Урале на ТЭС пришлось 69,31% выработки, на ГЭС и АЭС — 5,94% и 24,75% соответственно. В Сибири структура выработки сформировалась следующим образом: ТЭС — 59,92%, ГЭС — 40,08%.

По отношению к предыдущей неделе индекс равновесных цен снизился в обеих ценовых зонах. В региональном разрезе снижение индексов равновесных цен затронуло 33 субъекта федерации. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года индексы равновесных цен выросли в 57 из 64 регионов, объединенных в ценовые зоны. Индекс равновесной цены в Европейской части РФ и на Урале за неделю снизился на 0,5% (и вырос на 18,7% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года) — до 822,08 руб./МВт·ч. В Сибири индекс за неделю снизился на 1,2% (и вырос на 28% по сравнению с прошлым годом) — до 562,36 руб./МВт·ч.

По состоянию на 18 ноября 2010 года, общая задолженность участников рынка составила 24,1 млрд руб., увеличившись с 11 ноября на 1 млрд руб. Изменение задолженности на ОРЭМ было обусловлено ростом в ценовых зонах на 1,2 млрд руб. и снижением в неценовых зонах на 0,2 млрд руб.

## На земле и в небе

Планы и свершения «Пермского моторного завода»

Екатерина Лебедева, Пермь

В ОАО «Пермский моторный завод» состоялась пресс-конференция управляющего директора Михаила Дическула. Общение с журналистами было посвящено обсуждению текущих дел и перспектив предприятия.

В этом году согласно бизнес-плану на ОАО «Пермский моторный завод» будет произведено 24 авиационных двигателя ПС-90А и 36 газотурбинных установок. По сравнению с прошлым годом объем производства сохранился на прежнем уровне. Однако в 2010 году завод приступил к серийному выпуску новых изделий — авиационных двигателей ПС-90А2 и газотурбинных установок мощностью 25 МВт», — рассказал Михаил Дическул.

Двигатель ПС-90А2, сертификация которого завершилась в 2009 году, создавалась специально для нового самолета Ту-204СМ. Именно поэтому на пресс-конференции возник вопрос о возможности закрытия программы создания этого лайнера.

«Сейчас главная проблема Ту-204СМ — цена, — отметил Михаил Дическул. — Мы со своей стороны уже определили стоимость одного двигателя: она должна составлять 11% от цены всего самолета. Сейчас ведутся переговоры с ОАК по стоимости летного часа. Насколько я знаю, переговоры по согласованию цены ведутся и с другими поставщиками. Нам всем терпеливо нужно пройти этот непростой этап и приступить к выпуску Ту-204СМ. Лайнер конкурентоспособен, с хорошими характеристиками — его нужно выпускать».

Помимо Ту-204СМ пермские двигатели будут устанавливаться на новый военный транспортный самолет Ил-476, кото-

рый является глубокой высокотехнологичной модернизацией Ил-76. В качестве силовой установки самолета будут применяться 4 двигателя ПС-90А-76. «Основным заказчиком Ил-476 является Министерство обороны России. Государственная программа вооружений РФ на 2011-2020 годы предусматривает закупку оборонных ведомством свыше 30 таких самолетов», — рассказал Михаил Дическул.

Рассказал Михаил Дическул и об участии ОАО «Пермский моторный завод» в Программе по созданию семейства перспективных двигателей на базе единого газогенератора (базовый двигатель семейства — ПД-14). ОАО «ПМЗ» определен как головной серийный производитель семейства перспективных двигателей. Пермское конструкторское бюро ОАО «Авиадвигатель» является головным разработчиком проекта, научное сопровождение обеспечивает ФГУП «ЦИАМ».

«В течение 2010 года на ОАО «ПМЗ» велись работы по изготовлению деталей и узлов для газогенератора-демонстратора двигателя ПД-14. Со своими обязательствами предприятие справилось в срок, и 28 октября в ОАО «Авиадвигатель» была завершена сборка газогенератора. Сейчас в конструкторском бюро проходят испытания газогенератора, — сказал Михаил Дическул. — Особенность двигателя ПД-14 заключается в том, что он создается в широкой кооперации с предприятиями Объединенной двигателестроительной корпорации. В ходе создания газогенератора ОАО «ПМЗ» и ОАО «Авиадвигатель» тесно сотрудничали с ОАО «УМПО», ОАО «НПО «Сатурн», ФГУП «ММПП «Салют», ОАО «НПП «Мотор». В дальнейшем кооперация будет расширяться, однако головным производителем газогенератора будет ОАО «Пермский моторный завод».

Что касается второго направления бизнеса ОАО «Пермский моторный завод» — газотурбинный установки промышленного применения, — то оно развивается весьма успешно. В 2011 году запланирован рост объема производства ГТУ: с 36 до 43 штук. Основным заказчиком пермских установок является ОАО «Газпром». Пермские моторостроители участвуют в крупнейших проектах ОАО «Газпром» по строительству Северо-Европейского газопровода, газопроводов «Бованенково — Ухта — Торжок», «Сахалин-Хабаровск-Владивосток».

«В портфеле заказов ОАО «Газпром» наши ГТУ занимают значительную часть, — отметил Михаил Дическул. — Так существенная часть Северо-Европейского газопровода включает в себя 7 компрессорных станций, из которых 4 комплектуются ГТУ пермского производства. Магистральный газопровод «Бованенково-Ухта-Торжок» на данном этапе включает в себя 16 компрессорных станций, из которых 5 будут оборудованы нашими установками. Все установки, которые мы сегодня поставляем на объекты ОАО «Газпром» большой мощности — 16 и 25 МВт.

В заключении Михаил Дическул рассказал об экономических показателях деятельности предприятия: «Прошлый год был для ОАО «Пермский моторный завод» и технологически связанных предприятий (ТСП) непростым: он закончился с убытком. В этом году мы должны выйти на безубыточность. По итогам трех кварталов 2010 года мы имеем следующие показатели: выручка составила 10129 млн руб. (за 9 месяцев 2009 года — 9207 млн руб.), убыток по сравнению с прошлым годом уменьшился в 2 раза. По прогнозу ОАО «Пермский моторный завод» и ТСП должны закончить 2010 год с выручкой в размере 15,1 млрд руб. и прибылью в 11 млн руб.



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев, Президент Российской Федерации

«Россия по-прежнему считает, что для дальнейшего развития необходима профильная региональная структура, которая сможет объединить нас всех. Мы рассчитываем на то, что эта инициатива получит заинтересованное обсуждение со стороны наших коллег. Эта структура не только может активизировать региональные интеграционные процессы, но и стимулировать решение самых разных вопросов, которые стоят в повестке дня».

## НОВОСТИ

### Первые утиль-авто

«Объединенная автомобильная группа» продала первые 46 автомобилей ВАЗ-2104 по государственной программе утилизации устаревших транспортных средств. На сегодняшний день Министерством промышленности и торговли России зарезервированы 46 сертификатов на покупку с утилизационной премией автомобилей, произведенных на Ижевском автозаводе. «После запуска производства в августе, мы старались как можно быстрее вступить в программу утилизации: буквально неделю назад были определены дилеры, которые нам будут в этом помогать, и вот уже проданы первые автомобили, — пояснил заместитель директора по маркетингу и координации материально-технического снабжения, начальник центра ситуационного анализа Виктор Лашкарев. — Важно, чтобы потребители знали, что по программе утилизации они действительно могут купить качественный и недорогой ижевский автомобиль».

### «Синтерра» организует сеть для «СИБУРа»

Компания «Синтерра» выиграла конкурс на предоставление услуг по организации и сопровождению защищенной сети передачи данных для предприятий компании «СИБУР — Минудобренья», входящей в структуру «СИБУР Холдинга». В рамках контракта «Синтерра» организует VPN-сеть, которая свяжет офис «СИБУР — Минудобренья» в Москве и площадки в Кемерово, Перми и Ангарске. VPN-сеть будет полностью построена на магистральных ресурсах «Синтерры». «Среди клиентов «Синтерры» много крупных предприятий, бизнес которых в многом определяет развитие государства, — говорит Константин Солодухин, генеральный директор «Синтерры» и заместитель гендиректора ОАО «МегаФон». — Мы рады началу сотрудничества с «СИБУР — Минудобренья» и готовы предложить компании другие телекоммуникационные услуги от «Синтерры» и «МегаФона».

### РосБР финансирует модернизацию

Российский банк развития и Инвесторбанк приступили к финансированию модернизационного проекта «Организация производства стеклопакетов, отвечающей евростандартам» в Республике Дагестан. Инвесторбанк заключил соглашение с ООО «Дагестан Стекло Тара» (г. Дагестанские Огни) о финансировании модернизации производства предприятия. Кредитные ресурсы в размере 150 млн руб. сроком на 7 лет выделяются на условиях программы «Финансирование для инноваций и модернизации». Общая сумма капитальных вложений для реализации проекта превышает 935 млн руб. Чешская компания Sklostroj Turnov (основной поставщик технологического оборудования) совместно с Чешским Экспортным Банком (СЕВ) привлекает на реализацию проекта более 700 млн руб. Инициатор проекта ООО «Дагестан Стекло Тара» — одно из старейших предприятий России. Основанный в 1926 году, завод являлся флагманом отечественной стекольной промышленности. В настоящее время проводится восстановление и модернизация цехов на основе чешского оборудования.

## «Лучший механизатор России — 2010»

Людмила Шаповалова

Завершается уборочная кампания в центральном и сибирских регионах страны. Механизаторы на комбайнах Ростсельмаш проводят уборку эффективно и быстро, так что даже в нелегких климатических условиях сохраняются высокие показатели урожайности. Конкурс «Лучший механизатор России 2010» подходит к завершающему этапу, и в пятерках лидеров каждой категории конкурса уверенные позиции занимают представители Поволжья, Центрального федерального округа и Сибири.

Успех уборочной кампании целиком и полностью определяется техникой, которая используется, — убеждены сами участники. Комбайны Ростсельмаш позволяют добиваться высоких результатов вне зависимости от погодных условий этого сезона. Иван Фильчаков из Курской области, механизатор с 15-летним стажем, работающий на ACROS, отмечает, что комбайн удобен в управлении: «Система компьютеризирована, вся информация о работе выводится на датчики. По сравнению с техникой других производителей — небо и земля! Таких показателей раньше в хозяйстве не было — даже с учетом того, какая жара стояла весь сезон».

Валерий Одинцов, главный инженер крупного хозяйства в Саратовской области, говорит о том, что техника Ростсельмаш не оставляет простора для конкуренции другим маркам, в том числе иностранным: «Комбайны у нас работают круглосуточно, за сезон выработывают двойную-тройную норму. ACROS отлично справляется с круглосуточным режимом, с двигателем «Камениш» у него очень и очень внушительный запас прочности и мощности. Хочу поблагодарить конструкторов режущего аппарата жатки: ножи прокашивают — как бритвой срезают. Бывает, что на отдельных скоростях некоторые комбайны не справляются, начинают поднимать колоса. У ACROS на максимально возможных скоростях сохраняется идеальное качество среза. Так что и потерь за жаткой нет», — отмечает специалист.

Почти половину общего списка участников составили представители Поволжского округа, ЦФО и Сибири. Соревнование продолжается, данные намолотов обновляются ежедневно — ежедневно меняются и лидеры в каждой из категорий. Разница между первыми и вторыми позициями не превышает 10 тонн. Имена победителей администрации конкурса определит 5 декабря.

Конкурс проводится в четырех номинациях: лидером в своей профессии будет признан механизатор, добившийся рекордных показателей на комбайнах TORUM, ACROS, VECTOR или NIVA во время уборочной кампании 2010 года. Ключи от внедорожников-четверо победителей получат в декабре в Ростове-на-Дону.



# НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



В Москве будет создан научно-исследовательский центр Nokia

## Масштабные перевозки

Вторая грузовая заключила первое соглашение

ОАО «Вторая грузовая компания» (ОАО «ВГК») и ЗАО «Тихвинский вагоностроительный завод» (ЗАО «ТВСЗ») заключили соглашение сроком на пять лет о сотрудничестве в сфере внедрения инновационных продуктов железнодорожного машиностроения, способных обеспечить высокую экономическую эффективность железнодорожных перевозок. Со стороны ОАО «ВГК» документ подписал генеральный директор Виталий Евдокименко, от ЗАО «ТВСЗ» — председатель совета директоров Игорь Цыплаков. Тихвинский вагоностроительный завод стал первым вагоностроительным предприятием, с которым ОАО «Вторая грузовая компания» заключило подобное соглашение.



ОАО «Вторая грузовая компания» (ОАО «ВГК») — один из крупнейших операторов железнодорожных перевозок в России. Компания основана в 2010 году с целью обеспечить конкурентоспособность и инвестиционную привлекательность грузовых перевозок. Основным учредителем и владельцем обыкновенных акций ОАО «ВГК» является ОАО «Российские железные дороги». Уставной капитал ОАО «ВГК» в 2011 году составит 46,4 млрд руб., в собственности ОАО «ВГК» будет свыше 180000 единиц подвижного состава разного типа. Доля компании в структуре вагонного парка РФ составит около 18%.

Согласно достигнутой между партнерами договоренности, в период 2011-2012 годов ОАО «ВГК» готово приобрести у ЗАО «ТВСЗ» грузовые

вагоны, в том числе на инновационной тележке типа Varber S-2-R. В дальнейшем ОАО «ВГК» намерено установить объемы закупок подвижного состава и комплектующих у ЗАО «ТВСЗ» на среднесрочную и долгосрочную перспективу. Кроме того, для прохождения опытной подназорной эксплуатации предприятия направит оператору партии грузовых полувагонов на тележке Varber S-2-R с осевой нагрузкой 23,5 т и 25 т, прошедших сертификационные испытания.

Тихвинский вагоностроительный завод является самым масштабным из строящихся в Европе промышленных объектов в области машиностроения с объемом инвестиций более \$1 млрд. В этом году предприятие уже подписало соглашение на поставку железнодорожных вагонов, в том числе на инновационной тележке типа Varber S-2-R. В дальнейшем ОАО «ВГК» намерено установить объемы закупок подвижного состава и комплектующих у ЗАО «ТВСЗ» на среднесрочную и долгосрочную перспективу. Кроме того, для прохождения опытной подназорной эксплуатации предприятия направит оператору партии грузовых полувагонов на тележке Varber S-2-R с осевой нагрузкой 23,5 т и 25 т, прошедших сертификационные испытания.

рожной техники нового поколения с ОАО «Первая грузовая компания» и ООО «Фирма «Трансгрант».

По словам председателя Совета директоров ЗАО «ТВСЗ» Игоря Цыплакова «масштабы производства ТВСЗ позволят нам массово внедрять новую технику, которая обеспечит высокие экономические показатели грузоперевозок и будет способствовать дальнейшему развитию железнодорожной отрасли».

Комментируя подписание соглашения, генеральный директор ОАО «ВГК» Виталий Евдокименко отметил, что «соглашение с Тихвинским вагоностроительным заводом позволит добиться обновления вагонного парка ВГК качественно новым подвижным составом, что отражает ориентир компании на развитие через инновации».

Справка «ПЕ»: Тихвинский вагоностроительный завод (ТВСЗ) строится в Тихвине Ленинградской области. Запуск завода запланирован в начале 2011 года. Завод будет производить 4 типа грузовых железнодорожных вагонов новой конструкции совместной разработки компании Starffe Engineering&Technologies (США) и Инженерного Центра Объединения Вагоностроителей (Россия). Производственная мощность ТВСЗ — 13000 вагонов, 65000 колесных пар и 90000 т стального железнодорожного литья в год. Общий объем инвестиций — более \$1 млрд.



Прецедент реализации региональной политики химической безопасности

## Ноябрьский реализм

(Окончание. Начало на стр. 1)

Строительство Ноябрьской парогазовой электростанции осуществлено полностью за счет частных инвестиций — это первый энергообъект средней мощности, построенный независимым инвестором после реформирования энергетики Российской Федерации. В официальном релизе к мероприятию приводятся слова и.о. председателя Среднерусского банка Сбербанка России Юрия Исмагилова: «Банк не мог остаться в стороне и оказал посильную помощь компании, рискнувшей реализовать столь непростой проект в не самое благоприятное для экономики страны время. Ноябрьская ПГЭ была «первой ласточкой» реформы энергетической отрасли. Не случайно экс-министр промышленности и энергетики Виктор Христенко назвал строительство станции ноябрьской мини-революцией».

Ноябрьская ПГЭ является одним из наиболее передовых в техническом отношении объектов подобного типа в России и отвечает самым современным требованиям по энергоэффективности и экологичности. Электрическая мощность станции составляет 122 МВт, тепловая — 95 Гкал/ч. На станции установлены газовые турбины General Electric, прошедшие специальную подготовку для работы в суровых климатических условиях Ямала.

По словам исполнительного директора GE Energy в России Руслана Пахомова (надо ли говорить, что также попавшего не в Ноябрьск, а в Сургут, чему также не расстроился), «для GE это один из самых значительных энергетических проектов в России, реализуемых после 1980-х годов. Для GE Energy в России компания «Интертехэлектро» является основным заказчиком. Этот проект — прекрасный пример того, как частный бизнес и Правительство РФ осуществляют модернизацию энергетической инфраструктуры России и занимаются повышением энергетической эффективности страны». Паровые турбины и котлы-утилизаторы

и способны выдерживать колебания температуры наружного воздуха от минус 60 до плюс 30 градусов. Используемое топливо — природный газ (объем потребления — 200 млн кубометров в год). Годовая выработка электрической энергии составит порядка 1 млрд кВт•ч, тепловой — около 560 тыс. Ккал.

НПГЭ имеет в 1,5-2 раза более низкий удельный расход топлива на выработку электрической энергии, чем действующие станции на территории ХМАО, ЯНАО и юга Тюменской области с паросильным циклом (220 г условного топлива на кВт•ч, вместо 300-400 у традиционных пар-

чской энергии для потребителей ЯНАО и потери в сетях. Ввод Ноябрьской ПГЭ позволит вывести из эксплуатации (с постановой в резерв) устаревшие и значительно менее эффективные источники теплоснабжения г. Ноябрьска.

Ноябрьская ПГЭ является первым этапом реализации энергетического блока проекта «Урал Промышленный» — Урал Полярный» и включена в сводный прогнозный баланс производства и поставки электроэнергии (мощности) в рамках ЕЭС России. Ввод станции в эксплуатацию позволит ликвидировать большую часть дефицита электрической мощности, существующего в

не. Подавление шума на входе и на выходе из газотурбинного установки (ГТУ) и котла-утилизатора (КУ) обеспечивается путем установки шумоглушителей, которые снижают уровень шума на границе электростанции до 35 дБ

Кроме экономических, у проекта НПГЭ очень весома социальная составляющая. В период строительства электростанции на объекте постоянно было занято более 500 специалистов и рабочих. В период эксплуатации электростанции численность персонала станции составит 130 человек. В процессе привлечения персонала предпочтение отдается местным специалистам. Планируется привлечение будущих выпускников Ноябрьского филиала Московского государственного открытого университета по специальности «Тепловые электрические станции». В рамках реализации проекта было осуществлено строительство объектов внешней инженерной инфраструктуры, газопровода-отвода с АГРС «Исток», обеспечивающего резервирование газоснабжения города, реконструкция прилегающих электрических сетей 110-220 кВ ОАО «ФСК ЕЭС» и ОАО «Тюменьэнерго».

Что любопытно: при развитии нефте- и газодобычи Ямало-Ненецкий автономный округ до этого фактически не имел собственных крупных генерирующих мощностей: 80% потребляемой округом электроэнергии поступает по сетям ОАО «Тюменьэнерго» с Сургутских ГРЭС, а оставшиеся 20% потребления обеспечивают автономные энергостанции.

По данным Агентства по прогнозированию балансов в электроэнергетике Тюменская энергосистема в настоящее время демонстрирует стабильный рост энергопотребления. В ЯНАО сохраняется тенденция увеличения добычи нефти и природного газа, растет энергоемкость нефтедобычи, численность населения. Все это способствует увеличению энергопотребления и требует скорейшего ввода новых генерирующих и сетевых мощностей.

Ввод Ноябрьской ПГЭ в эксплуатацию призван покрыть существующий дефицит и обеспечить растущий спрос на электрическую энергию и мощность предприятий нефтегазового комплекса региона, а также надежность и бесперебойность тепло- и электроснабжения потребителей города Ноябрьска. Ноябрьская ПГЭ полностью покрывает потребность электростанции г. Ноябрьска и с началом следующего отопительного сезона сможет обеспечить резервирование городской системы теплоснабжения. Расположение источника генерации средней мощности вблизи основных потребителей позволит значительно сократить потери в сетях при передаче тепловой и электрической энергии.

Ввод Ноябрьской ПГЭ в эксплуатацию призван покрыть существующий дефицит и обеспечить растущий спрос на электрическую энергию и мощность предприятий нефтегазового комплекса региона, а также надежность и бесперебойность тепло- и электроснабжения потребителей города Ноябрьска. Ноябрьская ПГЭ полностью покрывает потребность электростанции г. Ноябрьска и с началом следующего отопительного сезона сможет обеспечить резервирование городской системы теплоснабжения. Расположение источника генерации средней мощности вблизи основных потребителей позволит значительно сократить потери в сетях при передаче тепловой и электрической энергии.

Группа компаний «Интертехэлектро — Новая генерация» с 2001 года обеспечивает формирование, развитие и комплексную реализацию инвестиционных проектов в энергетике, включая комплекс работ по проектированию и подготовке рабочей документации, непосредственно строительству, поставке основного и вспомогательного оборудования, эксплуатации и сервису энергообъектами, управлению энергообъектами. В группу входят: ООО «Интертехэлектро — Новая генерация», ЗАО «Интертехэлектро», ООО «Инженерно-проектный центр Новой генерации», ООО «Сервис Новой генерации», «Интертехэлектро — Новая генерация» реализует проекты по строительству Курганской ТЭЦ-2 222 МВт/250 Гкал/ч, ПГУ-110 МВт на Вологодской ТЭЦ (для ОАО «ТК-2»), ПГУ-220 МВт на Челябинской ТЭЦ-3 (для ОАО «Фортум»), Приобской ГТЭС мощностью 315 МВт (для ОАО «НК «Роснефть»), реконструкции и техническому перевооружению подстанции 220 кВ «Районная» в г. Владимир (для ОАО «ФСК ЕЭС»). Также группа компаний выполняет работы по строительству и реконструкции энергообъектов для ОАО «ФСК ЕЭС», ОАО «МРСК Урала», ОАО «МРСК Центра и Приволжья» и ОАО «Тюменьэнерго».

## Саратовский опыт

Утилизированы накопления сероуглерода

Анна Фадеева, Саратов

В Саратовской области утилизировано 1200 т сероуглерода, который остался после производственной деятельности ООО «Балаковский завод волоконных материалов». Это стало возможным благодаря реализации областной целевой программы «Система химической и биологической безопасности Саратовской области на 2010-2013 годы», разработанной Минпромэнерго области.

В начале 2008 года на ООО «Балаковский завод волоконных материалов» прекращено производство вискозного волокна. Это привело к накоплению на складе предприятия 1200 т сероуглерода.

Сероуглерод транспортирован на ОАО «Волжский оргсинтез» (г. Волгоград), где очищен и использован в качестве полифабриката для собственного производства. Для его перевозки используются

специальные цистерны, весь парк которых принадлежит ОАО «Волжский Оргсинтез». Положительному решению данного вопроса способствовала продолжительная и кропотливая работа Правительства области по поиску предприятия, использующего в производстве это вещество. В ходе этой работы были направлены письма и обращения в различные федеральные структуры и ведомства, проведены встречи и переговоры, касающиеся вопросов транспортировки, хранения и переработки данного продукта.

Как отметил министр промышленности и энергетики области Кирилл Горшелин, «вопросы химической и биологической безопасности региона находятся под пристальным вниманием Правительства области. Данное мероприятие только начало работы в этом направлении. Сейчас мы работаем над систематизацией перечня опасных веществ, используемых на производственных объектах. В перспективе будет составлен региональный пере-

чень таких веществ. Что-то будет утилизировано, что-то вывезено с территории области на соответствующие полигоны, нам предстоит провести масштабную работу по обеспечению безопасности промышленного производства. Сегодня эти вопросы являются приоритетными».

Справка «ПЕ»: Сероуглерод (CS<sub>2</sub>) соединение серы с углеродом, бесцветная жидкость с неприятным запахом. Пары его ядовиты и очень легко воспламеняются. В промышленном производстве сероуглерод применяется в качестве растворителя жиров, масел, смолы, каучука и других химических веществ. Большая часть (80%) производимого сероуглерода идет в производство искусственного шелка — вискозы. Кроме того, его используют для получения различных химических веществ.

## Финские инновации

Фонд «Сколково» и Nokia подписали меморандум

На прошлой неделе в Москве президент Фонда «Сколково» Виктор Вексельберг и исполнительный вице-президент по корпоративным отношениям и ответственности, член правления Nokia Corp. Эско Ахо подписали Меморандум о взаимопонимании, в котором договорились об основных направлениях сотрудничества в рамках работы российского инновационного центра.

Согласно достигнутой договоренности, в следующем году Nokia откроет в Инновационном центре «Сколково» научно-исследовательский центр, который станет частью глобальной инновационной сети компании. Такие центры на настоящий момент существуют только в семи странах мира: Великобритания, Индия, Кения, Кита, США, Швейцария и Финляндия. Размер центра и масштаб стоящих перед ним задач будут сопоставимы с крупнейшими научно-исследовательскими центрами Nokia, расположенных в британском Кембридже и швейцарской Лозанне.

Проекты центра будут нацелены на развитие научных разработок в следующих областях: мобильные вычисления и платформы высокой производительности; мобильные сенсоры и решения для анализа данных, а также связанные с этим исследования в области охраны

здоровья, социальных сетей и мониторинга окружающей среды; нано- и квантовые технологии для будущих мобильных устройств и решений; потребительские тренды и бизнес-модели для мобильных решений. В планы центра входит развитие взаимодействия Nokia с ведущими российскими университетами, с которыми компания активно сотрудничает в области научных исследований. В рамках «Сколково» Nokia продолжит работу по поддержке российских разработчиков. В настоящее время Fortum Nokia сотрудничает с более чем 200 российскими компаниями — разработчиками программного обеспечения.

Участники Инновационного центра «Сколково» получат доступ к венчурному капиталу Nokia согласно достигнутому договоренностям. Nokia намерена принять участие в разработке и реализации образовательной программы на площадке технологического университетского комплекса в «Сколково». Учитывая внимание, которое российское руководство и менеджмент Фонда «Сколково» уделяют развитию проекта, мы убеждены, что российская кремниевая долина придаст существенный импульс развитию новой экономики страны, — заявил Эско Ахо. — Являясь лидером глобального телекоммуникационного рынка, наша компания вносит свой вклад в поддержку модерни-

зации экономики России и готова в дальнейшем оказывать содействие реализации интеллектуального потенциала российских ученых и специалистов, а также развивать сотрудничество с новыми партнерами в Сколково».

Президент Фонда «Сколково» Виктор Вексельберг отметил, что «развитие Инновационного центра «Сколково» во многом зависит от участия в нем глобальных инновационных компаний, и подписанное сегодня соглашение о сотрудничестве с таким телекоммуникационным гигантом, как Nokia, задает высокую планку реализации проекта. Мы уверены, что в «Сколково» Nokia будет использовать свой уникальный опыт разработки новейших технологий в сфере мобильной связи, а также сможет создать свою бизнес-модель, основанную на быстрой реализации всего инновационного цикла — от инженерного замысла до коммерциализации».

По словам управляющего директора по ключевым партнерам Инновационного центра «Сколково» Романа Романовского, «подписание Меморандума — первый шаг в развитии системного институционального взаимодействия между Сколково и Nokia. Сразу после этого предстоит значительная кропотливая работа с обеих сторон по совместной разработке дорожной карты».



Ноябрьской ПГЭ изготовлены отечественными производителями и практически не уступают по своим техническим характеристикам и надежности мировым аналогам.

При проектировании Ноябрьской ПГЭ в основу были положены принципы энергоэффективности. Станция имеет в 1,5-2 раза более низкие удельные расходы топлива на выработку электрической энергии, чем действующие станции, работающие на основе паросильного цикла. КПД станции при работе в конденсационном режиме (только электрическая составляющая) составляет более 50%, а в комбинированном режиме (с учетом выработки тепла) более 80%, что так же значительно превосходит показатели существующих станций. Коэффициент надежности и доступности оборудования позволяет Ноябрьской ПГЭ нести нагрузку до 8000 часов/год против 6000-7100 у действующих станций. Расположение станции в центре нагрузок позволяет минимизировать расходы на передачу электри-

чества — инженерно-строительная компания ЗАО «Интертехэлектро», функции инженера-заказчика осуществил «Инженерно — проектный центр Новой генерации», пусконаладочные работы, разработку и внедрение АСУ ТП осуществила эксплуатационно-сервисная компания ООО «Сервис Новой генерации».

Установленная электрическая мощность электростанции составляет 122 МВт, тепловая — 95 Гкал/ч. В главном корпусе электростанции установлены два парогазовых энергоблока на базе газовых турбин производства компании GE Energy. В состав каждого блока входит: газовая турбина PG 6581 мощностью 42 МВт (General Electric, США); паровая теплофикационная турбина Т-15,5/20,3-5,4/0,2 мощностью 20 МВт (ОАО «Калужский турбинный завод»); котел-утилизатор паровой (ОАО «ЗИОМАР» г. Подольск).

Впервые в России используются газовые турбины GE такого класса, подготовленные специально с учетом суровых климатических условий Ямала

действующих станций рассматриваемых регионов. Все это позволяет говорить об энергоэффективности станции на этапе генерации. НПГЭ отвечает самым жестким экологическим требованиям, что особенно важно в условиях нынешней экологической ситуации на Ямале. Станция максимально эффективно использует природный газ, что значительно сокращает выбросы CO<sub>2</sub> в сравнении с аналогичными действующими станциями.

В целях предотвращения загрязнения воздуха, воды и почв и развития опасных природных процессов проектом НПГЭ предусмотрена организация сбора всех отходов деятельности станции и передача их специализированным организациям для вторичной переработки или утилизации. Работа парового цикла станции обеспечивается обессоленной водой, для приготовления которой установлена водоподготовительная установка, в которой вода проходит осветление на механических фильтрах и дополнительное обессолива-

# Реальный оптимизм

## «Металл-Экспо'2010»: 25% роста — не предел

Дмитрий Ляховский

С 9 по 12 ноября в Москве, на ВВЦ, проходила 16-я Международная промышленная выставка «Металл-Экспо'2010», участие в которой приняли свыше 550 компаний из 28 стран мира. Представительный форум металлургов посетили более 23 000 руководителей и специалистов металлургических, машиностроительных, нефтегазовых, транспортных и строительных предприятий.

Международная промышленная выставка «Металл-Экспо» является ключевой индустриальной выставкой, основной переговорной площадкой для ведущих металлургических и металлопотребляющих компаний. «Металл-Экспо» обеспечивает диалог между производителями и потребителями металлургической промышленности, позволяет делать эффективные шаги в развитии отрасли в целом и отдельных компаний в частности. На «Металл-Экспо'2010» свои экспозиции представили ведущие российские и зарубежные производители и поставщики черных и цветных металлов, производители оборудования и инжиниринговые компании: MMK, Северсталь, Metalinvest, PT-Металлургия, Мечел, ТМК, ОМК, Группа ЧТПЗ, УГМК, Корпорация ВСМПО-Ависма, Кумз, ЧЗЗ, БМЗ, Днепропеталь, ArcelorMittal, SMS Group, Anshan Iron & Steel Group Corporation, Marcegaglia, Acerinox, Ruukki, RHI, Vesuvius, Metal-Forme, Padana Tubi, Dango & Dienenthal, Henkel, China First Heavy Industries и другие лидеры индустрии.

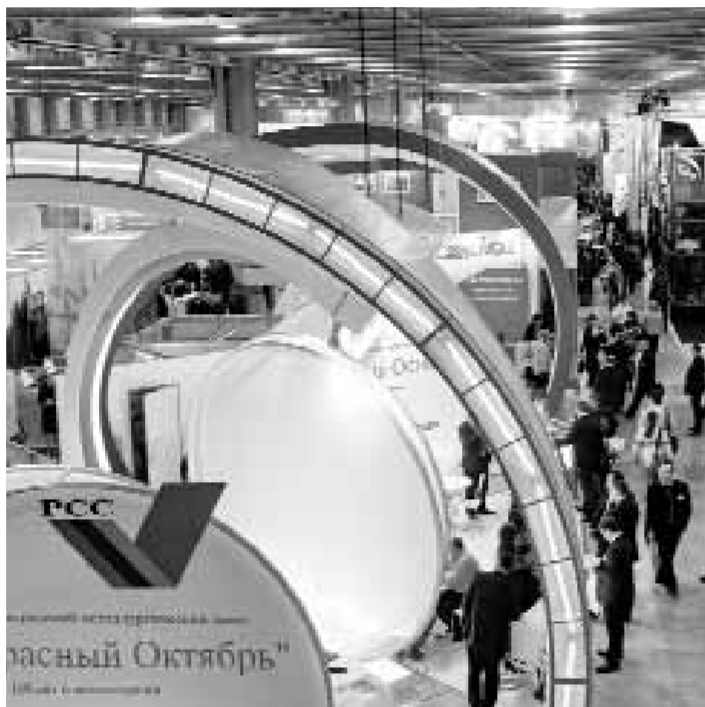
В рамках конгресс-части форума прошли важные отраслевые научно-практические конференции с участием представителей бизнеса и государственных структур — свыше 40 мероприятий. На площадке «Металл-Экспо» состоялся координационный Совет металлургической промышленности при Министерстве промышленности и торговли РФ, на котором состоялось первое публичное обсуждение проекта плана развития металлургического комплекса страны на 2011–2013 гг. «Основной частью плана развития металлургического комплекса страны должно стать стимулирование спроса на металлопродукцию на внутреннем рынке. На мой взгляд, это самая актуальная задача на ближайшие три года», — заявил замминистра промышленности и торговли Андрей Дементьев. По его словам, план развития металлургического комплекса будет увязан со стратегиями развития смежных отраслей — судостроения, ТЭКа и автопрома. Как рассказал директор департамента базовых отраслей промышленности Минпромторга Виктор Семенов, около 200 предложений поступили от игроков рынка. Они систематизированы, структурированы по направлениям: стимулирование потребления, создание условий для модернизации и инноваций, поддержка экспортеров на внешних рынках. Объемы производства металлопродукции вплотную приблизились к докризисным. Катализатором дальнейшего роста должно стать развитие внутреннего потребления. Руководители «Русала», «Баззала», НЛМК, «Северстали», MMK, ТМК, ОМК, Группы ЧТПЗ и других крупнейших компаний страны рассмотрели актуальные проблемы отрасли, проанализировали состояние черной и цветной металлургии.

«На основании решения координационного совета Минпромторга можно говорить о новых важных векторах развития отрасли», — заметил Дмитрий Горюхов, директор по сбыту «Северстали». «Стало хорошей традицией присутствовать на Металл-Экспо не только в лице Череповецкого металлургического комбината, но и другими активами Северстали, входящими в дивизион «Российская сталь» — это и «Северсталь-Метиз», и Ижорский трубный завод, и «Северсталь-Инвест». Каждой компании есть, что рассказать о ноу-хау последнего времени — как по новым продуктам, так и по новым видам сервиса.

Большинство компаний — участники форума металлургов, машиностроителей и строите-

лей дали положительную оценку «Металл-Экспо'2010»: «Мы присутствуем на «Металл-Экспо», начиная с 2001 года. Надеюсь, что будем принимать участие и в 20-ой выставке «Металл-Экспо!» Нас вполне удовлетворяет высокий уровень участников, — поделился планами крупнейшей металлургической компании мира, контролирующей порядка 8% мирового рынка стали, глава ее московского представительства ArcelorMittal Сергей Шукин. — Для развития как рынка металлопотребления, так и российской металлургии выставка «Металл-Экспо» является важной и перспективной».

С ним согласен президент ОМК Владимир Маркин: «Обычно в это время сюда съезжаются металлурги с разных уголков России, со всего мира, и можно буквально за 2-3 дня увидеться с людьми, которых потом год не увидишь. Это полезно — обновить старые связи,



Выставка «Металл-Экспо» является полноправным членом Всемирной Ассоциации Выставочной Индустрии (UFI) и Российской Ассоциации выставок и ярмарок (РСВЯ), ассоциированным членом Российского союза промышленников и предпринимателей. Это одна из немногих российских выставок, прошедших международный выставочный аудит. Выставка проводится при поддержке Министерства промышленности и торговли РФ, Союза машиностроителей России, Международного союза металлургов, Союза экспортеров металлопродукции России, Российского Союза Поставщиков Металлопродукции, Международного союза производителей металлургического оборудования (Металлургомаш), Ассоциации строителей России, проходит под патронажем Торгово-промышленной палаты РФ.

установить новые, обменяться мнениями, какими-то пожеланиями, это очень важно». Трубная металлургическая компания традиционно уже 5-й год подвела итоги работы на площадке выставки встречи с дилерами, на которую собрались более 200 руководителей металлоторговых компаний из всех регионов России. Заместитель генерального директора Сергей Билан отметил, что в 2010 году компании-дилеры увеличили объемы закупок и продаж трубной продукции. ТМК продолжит в следующем году развивать взаимовыгодное сотрудничество со своими региональными дилерами. Холдинг Metalinvest планирует в 2010 году увеличить производство железорудного концентрата на 20% — до 38,4 млн т; окатышей на 14% — до 21,66 млн т по сравнению с 2009 годом (32 млн т и 19 млн т соответственно). Об этом сообщил на прошедшей в рамках «Металл-Экспо'2010» пресс-конференции генеральный директор компании Эдуард Попатов. По его словам, компания намерена в течение следующих 5 лет увеличить добычу железной руды на 30–40%.

Участие в форуме металлургов приняли ведущие российские компании и предприятия, специализирующиеся на производстве и дистрибуции цветных металлов и продукции их глубокой переработки, в том числе ВСМПО-Ависма, Каменск-Уральский металлургический завод, Ступинская металлургическая компания, УГМК-ОЦМ, Челябинский цинковый завод, Агрисовгаз, Алунекст, ВМК Инвест, Арте-

мовский, Балхашский и Калужский заводы ОЦМ, Альфа-Металл, ПилотПро, Гейфест, Мост-1, Русалит и многие другие. Во время выставки прошел ряд конференций и семинаров, посвященных различным вопросам производства и применения цветных металлов. Важным событием стало совещание руководителей крупнейших предприятий по производству алюминия профилей с топ-менеджерами Русала, Кумза, Алкоа Рус. Принято решение в течение двух месяцев разработать и начать реализовывать комплексную программу стимулирования потребления легких металлов во всех отраслях экономики страны.

На «Металл-Экспо'2010» был представлен объединенный стенд ГК Ростехнологии, где продемонстрированы производственные и сбытовые возможности Корпорации «ВСМПО-АВИСМА», Оборонпром, ВМЗ «Красный Ок-

то» традиционно является основной презентационной площадкой. В свою очередь, выставка «Металл-Экспо» одной из своих целей видит продвижение инновационных машиностроительных решений и инжиниринговых услуг на рынок России. Для развития этой тематики в 2011 году в рамках «Металл-Экспо» появится новая выставка оборудования и технологий для металлургии и металлообработки «Металлургомаш». Данное направление будет развиваться в тесном взаимодействии с Международным союзом производителей металлургического оборудования (Металлургомаш), который традиционно принимает активное участие в «Металл-Экспо».

Зарубежные компании стремятся расширить свое присутствие на национальном рынке, емкость которого будет только увеличиваться. SMS Group, Voortman, Guss-Ex, Z&J Technologies, Olimpia 80, Gustav Eirich Maschinenfabrik, VSM, Ideal Werke, Beijing CMRC, S.M.A.C. и другие ведущие поставщики металлургического оборудования, технологий и инжиниринговых решений приняли участие в «Металл-Экспо'2010», наряду с финской, чешской и китайской национальными экспозициями. Как рассказал руководитель отдела продаж в странах СНГ SMS Group Райнхард Редель, до кризиса около 20–25% всего поставляемого оборудования приходилось на долю российского рынка, в кризис сократилась до 4–5%. SMS Group надеется вернуться на уровень 20–25%, поскольку в 2011–2012 гг., по прогнозам, наступит оживление рынка.

Ключевой рынок внутреннего потребления металлургической продукции — строительный комплекс. Поэтому многие поставщики металлопродукции ориентированы на стройку. Строители в свою очередь волнуют вопросы качества и безопасности металлопродукции, освоение новых технологий производства и видов металлопродукции строительного назначения. Именно эти актуальные вопросы позволяет обсудить металлургам и строителям площадка «МеталлСтройФорум». «МеталлСтройФорум'2010» — 2-я выставка металлопродукции и металлоконструкций для строительной отрасли, которая прошла в рамках «Металл-Экспо».

В России наблюдается существенный недостаток жилья, колоссальный спрос на инфраструктуру. Стройиндустрия в ближайшее время станет мощным стимулом роста российской экономики в целом и увеличения потребления металлопродукции на внутреннем рынке в частности. Чтобы удовлетворить спрос и восполнить дефицит жилья, все больше и больше компаний будут вводить новые мощности по изготовлению металлоконструкций, оцинкованию металлопродукции, производству строительных материалов. Так, компания «СтальИнвест» специально к выставке изготовила стальную арку весом более 20 т, продемонстрировав тем самым возможности нового актива компании — завода металлоконструкций вблизи Тулы.

15–18 ноября 2011 года на «Металл-Экспо» будет представлено все многообразие современного оборудования, продукции черной и цветной металлургии, технологий и металлообработки. Усилия организаторов направлены на активное привлечение автопрома, транспортного машиностроения, нефтегазового комплекса и стройиндустрии, металлоизделий и алюминия для строительства. Прогнозируется, что площадь «Металл-Экспо'2011» увеличится на 25%. Под эгидой Минпромторга России будет организованная экспозиция инновационных разработок в сфере металлургии, получивших гранты государства. Обсуждаются варианты проведения масштабных конференций, посвященной развитию трубопроводных транспортных проектов в России и странах СНГ. Конференция-программа 2011 года значительно усилит, что повлияет на качество участников и посетителей выставки. «Впереди у нас второе десятилетие 21 века — пора начинать отстраивать Россию», — убежден сопредседатель оргкомитета «Металл-Экспо» Александр Романов.

«Я и многие ярославцы осознали, что у нас есть надежный партнер — МРСК Центра. С нами надежность электроснабжения многих населенных пунктов улучшилась. Даже в ходе последних стихийных бедствий мы, сотрудничая, очень быстро решали все вопросы по устранению последствий урагана в отличие от многих соседних территорий. МРСК Центра подключила для этого возможности других филиалов, что очень важно. Никто не может такого себе позволить! В результате мы быстро устранили последствия непогоды и подали энергию во все населенные пункты Ярославской области. В отопительный сезон мы вошли без проблем, и это тоже

# Бережливая победа

## Кубок Российского Лин-форума отправился в Санкт-Петербург

В Москве завершился работу V Российский Лин-форум «Бережливая Россия», который прошел при поддержке Министерства экономического развития РФ, Союза машиностроителей России и партнерском участии Российских железных дорог и Сбербанка РФ.

Всего в мероприятиях форума — экскурсиях на Лин-предприятия, конференциях и мастер-классах — приняли участие 253 представителя компаний России и ближнего зарубежья. Среди них — Оборонпром, Группа ГАЗ, Евразхолдинг, Боинг Раша, Русские краски, Сухой, Сбербанк, Сатурн Газовые турбины, ОГК-3, МРСК Центра, Иркутскэнерго, Газпромнефть, Пакер и многие другие.

Изюминкой нынешнего мероприятия стал турнир бережливых команд на кубок Лин-форума. Победителем конкурса по итогам рассмотренных проектов стала команда Октябрьского завода дорожной техники ОАО «РЖД». Оценивало выступление жу-



ри, с состав которого вошли участники совета межрегионального общественного движения «Лин-форум. Профессоры бережливого производства», авторитетные эксперты и консультанты Лин-

По их мнению, все команды, представляющие Уфимское моторостроительное производственное объединение, Концерн Энергомаш, Гранд Гифт, Газпромнефть и Боинг-Раша, представили очень ин-

тересные проекты повышения эффективности на основе бережливого производства. И очень сложно было выбрать лучших. Все участники конкурса награждены памятными дипломами.

# Юбилейная выставка

## «EXPO-RUSSIA JORDAN 2011»: 10 лет успешного сотрудничества

7-9 марта 2011 года в столице Иорданского Хашимитского Королевства городе Аммане состоится Юбилейная, 10-я российская промышленная выставка «EXPO-RUSSIA JORDAN 2011». В основу концепции выставки положены инновационные подходы к процессу дальнейшего развития российско-иорданского сотрудничества в области экономики, определенные в ходе последней встречи в Кремле Президента России Д.А.Медведева и Короля Иордании Абдаллы II 12 марта 2010 года. Организаторами выставки выступают ОАО «Зарубеж-Экспо», Торговая Палата Иордании и Международная Ассоциация Фондов Мира при содействии Министерства экономического развития, Россотрудничества, Российско-Иорданского Делового Совета (РИДС). Выставка проходит под патронажем Торгово-промышленной палаты России.

Торжественная церемония открытия выставки состоится 7 марта 2011 года в 12:00 в лучшем выставочном комплексе Ам-

мана — «Royal Convention Centre». Экспозиция «EXPO-RUSSIA JORDAN 2011» представляет все основные отрасли российской промышленности: нефть и газ; энергетику; машиностроение; металлургия; строительство; транспорт и технику; химико; геологическое хозяйство и продовольствие; водные технологии; лесоматериалы; технологии безопасности; телекоммуникации и связь; туризм, информационные технологии; инновации и инвестиции; медицину и образование.

В рамках деловой программы выставки состоится международная конференция «Россия — Иордания — Ирак: перспективы экономического сотрудничества», а также тематические круглые столы с участием представителей министерств, федеральных агентств, ТПП России, официальных лиц наших стран, руководителей российских компаний, бизнесменов Иордании, Ирака, Саудовской Аравии, Сирии, других стран Ближневосточного региона, будут организованы деловые встречи с партнерами и представителями компаний стран Ближнего Востока, а также пресс-конференция.

За прошедшие 10 лет выставка «EXPO-RUSSIA JORDAN 2011» приобрела заслуженный авторитет в качестве одного из наиболее значимых российских мероприятий на Ближнем Востоке, стала важной вехой на пути укрепления российско-иорданских экономических отношений. С помощью выставки в этом регионе активно формируются необходимые условия для развития взаимовыгодного сотрудничества российских предприятий с государствами Ближнего Востока: Ираком, Саудовской Аравией, Сирией, Израилем. При этом политическая и экономическая стабильность позволила Иордании стать «краеугольным камнем» в деловых отношениях между странами региона и остальным миром. В результате, за 10 лет существования выставки в ее работе приняли участие более 100 представителей свыше тысячи российских компаний; за эти годы «EXPO-RUSSIA JORDAN» посетило более 50 тыс. бизнесменов и официальных лиц стран Ближнего Востока. По экспертным оценкам, товарооборот между Российской Федерацией и странами региона неуклонно растет, в том числе, благодаря выставке «EXPO-RUSSIA JORDAN».

# Социальный отчет

## «МРСК Сибири» проанализировала влияние компании

Светлана Черногубова, Красноярск

«МРСК Сибири» опубликовала на своем сайте первый нефинансовый отчет сетевой компании. При его создании компания ставила целью проанализировать влияние своей деятельности на экономику, социальную сферу и окружающую среду регионов присутствия. В отчете приведены данные за 2009 год, а также за более ранние периоды, что позволяет четко проследить динамику многих важных процессов в работе сетевой компании.

«Все это время мы работали для того, чтобы, развивая электросетевую компанию, присоединяя новых потреби-

лей и обеспечивая устойчивое развитие экономики регионов присутствия, сделать электроснабжение территорий Сибири качественным и надежным. Именно в этом состоит наша главная ответственность перед государством и обществом», — комментирует генеральный директор «МРСК Сибири» Александр Антропенко.

«Социальный отчет ОАО «МРСК Сибири» по итогам 2009 года» раскрывает информацию об основных показателях деятельности компании в прошедшем году, о мерах, предпринимаемых для обеспечения надежного и бесперебойного электроснабжения потребителей. Основные разделы документа отражают важнейшие принципы ответственности компании перед потребителями, сотрудниками и государством.

В частности, на страницах отчета освещаются вопросы охраны окружающей среды: «МРСК Сибири» оценивает воздействие процессов передачи и распределения электроэнергии на экологию, рассказывает о действующей в Обществе Системе экологического менеджмента и о проводимых природоохранных мероприятиях.

В разделе социального отчета «Компания и потребитель» подробно говорится о формировании тарифов на передачу электрической энергии и технологическое присоединение, о созданной в компании системе централизованного обслуживания клиентов.

Важнейшим аспектом деятельности «МРСК Сибири» является работа с персоналом. Компания уделяет пристальное внимание подбору сотруд-

ников, создает им условия для обучения и повышения профессиональной квалификации, дает возможность карьерного роста: самые перспективные специалисты зачисляются в кадровый резерв. Постоянно совершенствуются методы обеспечения производственной безопасности и охраны труда.

Значимая тема, нашедшая отражение в социальном отчете, — взаимодействие «МРСК Сибири» с органами власти. Компания заключила соглашения о социально-экономическом сотрудничестве с правительствами и администрациями сибирских регионов, что позволяет более точно формировать инвестиционную и ремонтную программы Общества в соответствии с потребностями регионов присутствия «МРСК Сибири».

# Соглашение работает

## ОАО «МРСК Центра» и правительство Ярославской области

В Ярославле генеральный директор ОАО «МРСК Центра» Евгений Макаров и губернатор Ярославской области Сергей Вахруков подписали соглашение о взаимодействии, подписанного в июне этого года. Стороны признали, что намеченные планы реализуются в полном объеме и в указанные сроки.

«Я и многие ярославцы осознали, что у нас есть надежный партнер — МРСК Центра. С нами надежность электроснабжения многих населенных пунктов улучшилась. Даже в ходе последних стихийных бедствий мы, сотрудничая, очень быстро решали все вопросы по устранению последствий урагана в отличие от многих соседних территорий. МРСК Центра подключила для этого возможности других филиалов, что очень важно. Никто не может такого себе позволить! В результате мы быстро устранили последствия непогоды и подали энергию во все населенные пункты Ярославской области. В отопительный сезон мы вошли без проблем, и это тоже

одна из характеристик реализации нашего соглашения», — отметил Сергей Вахруков.

В 2010 году в ремонтную программу ярославского энергокомплекса МРСК Центра запланировано вложить свыше 116 млн руб. В рамках подготовки к зиме за девять месяцев 2010 года расширено 586,3 тр. просек вдоль воздушных линий, отремонтированы 15 подстанций, 564 трансформаторных пункта, 174,6 км линий электропередачи, 1,3 тыс. км распределительных сетей 0,4–10 кВ. При подготовке к осенне-зимнему максимуму нагрузок для оперативного персонала филиала проведены специализированные тренировки по отработке действий при временном отключении электроэнергетики. Аварийный запас оборудования и материалов укомплектован в полном объеме.

Губернатор области отметил, что уже реализован ряд инвестиционных проектов, крупнейшим из которых является ПС «Которосль». Современный энергообъект не только обеспечил электроснабжение объектов тысячелетия, но и повысил энергонадежность предприятий, находящихся в центре Ярославля.

Процесс интеграции электросетевых комплексов в Ярославской области продолжается. «В этом году МРСК Центра приобрела Яргорэлектросеть, горюд получил надежного партнера по развитию и содержанию электросетевого хозяйства. То же самое у нас произошло по Уличу. Я считаю, это крайне перспективная задача, которую мы совместными усилиями реализуем», — сказал в своем выступлении Сергей Вахруков.

Одним из важных направлений является совместная работа по повышению энергоэффективности. Внедрение новейшего оборудования, технологии «умного» учета будут способствовать уменьшению потерь в сетях, снижению затрат населения и промышленных предприятий на электроэнергию.

Кроме технических задач на территории области реализуются и благотворительные программы. «Это тоже одна из составляющих нашей работы, и в этом направлении мы имеем конкретные планы. Поэтому сегодня, предварительно подводя итоги реализации нашего соглашения, могу выразить удовлетворение совместной работой и ее результатами», — подчеркнул губернатор Ярославской области.



# Фондовый рынок

## совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

### НОВОСТИ

#### «Калина» представила сильные финансовые результаты

Один из ведущих российских производителей косметической продукции, парфюмерии и бытовой химии, концерн «Калина», раскрыл результаты финансовой деятельности за первые три квартала 2010 года, подготовленные в соответствии с требованиями РСБУ. Выручка концерна увеличилась на 38% год к году — до 2,55 млрд руб., чему способствовал рост внутреннего спроса на продукцию компании. Доналоговая прибыль «Калины» увеличилась на 211% до 1,39 млрд руб. в результате сокращения управленческих, финансовых и прочих операционных расходов. Чистая прибыль за отчетный период выросла на 212% до 1,09 млрд руб.

Несмотря на то, что отчетность по российским стандартам бухгалтерии представляется нам не вполне показательной, мы весьма позитивно оцениваем результаты «Калины», говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Эльдар Вагабов: «Мы отмечаем здоровый рост основных финансовых показателей компании, растущую маржу бизнеса (чистая рентабельность увеличилась с 19% в январе-сентябре 2009 года — до 42,9% в отчетном периоде). Мы также обращаем внимание инвесторов на 6,2%-е снижение уровня общего долга компании (с 4,97 млрд руб. до 4,66 млрд руб.), а также заметное улучшение его структуры (доля долгосрочного долга выросла с 28% до 38%)».

Напомним, что неделей ранее «Калина» объявила о продаже своего дочернего предприятия «Dr. Scheller Cosmetics AG», расположенного в Германии (доля компании на местном рынке составляет порядка 10%). В «ФИНАМе» считают, что это позволит «Калине» еще больше снизить уровень долга и улучшить его структуру, а также сделать больший акцент на внутренний рынок в сегменте бюджетной косметики.

#### «У-УАЗ»: негативная отчетность по итогам квартала

«Улан-Удэнский вертолетный завод» (У-УАЗ) опубликовал ежеквартальный отчет эмитента по итогам 9 месяцев 2010 года. В отчетном периоде выручка компании увеличилась на 6,9%, по сравнению с 9 месяцами 2009 года, до \$325 млн. Прибыль от продаж снизилась на 6,3% год к году до \$85,5 млн. Рост чистой прибыли за январь-сентябрь 2010 года составил 10,4%, по сравнению с аналогичным периодом 2009 года, до \$75,1 млн.

«Мы оцениваем вышеуказанную отчетность как негативную, — сообщает старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — Выручка компании в 3-м квартале упала на 74% квартал к кварталу до \$50,5 млн. Темпы снижения прибыли от продаж (-87,3%) обогнали темпы падения выручки (-73,7%), составив \$6,9 млн. Также среди негативных моментов мы отмечаем снижение рентабельности компании в 3-м квартале. Так, рентабельность по валовой прибыли упала на 3,7 п.п. с 37,2% во II квартале до 33,5%».

Аналитики инвестиционной компании считают, что давление на рентабельность «У-УАЗа» до конца 2010 года сохранится вследствие давления со стороны цен на сталь и цветные металлы. «Тем не менее, мы ожидаем, что большая часть контрактов 2010 года будет закрыта в 4-м квартале, что окажет позитивное влияние на финансовые показатели компании текущего года», — добавил г-н Романов.

#### «Мостотрест» опубликовал результаты по РСБУ



«Мостотрест» опубликовал финансовые результаты за 3-й квартал и 9 месяцев 2010 года. Выручка компании в 3-м квартале выросла на 7% квартал к кварталу, однако операционная рентабельность существенно снизилась, с 17% до 12%. Чистая прибыль составила 582 млн руб., на 5% превысив показатель предыдущего квартала. «Среди важных позитивных аспектов мы выделяем рост выручки и чистой прибыли квартал к кварталу, — говорит стратег ИК «ФИНАМ» Владимир Сергеевский. — Ключевыми негативными факторами мы считаем ошутимое снижение финансовых результатов за январь-сентябрь 2010 года относительно аналогичного периода предыдущего года. Также мы обращаем внимание инвесторов, что в ходе IPO «Мостотрест» таргетировал валовую рентабельность головной компании (бизнес которой и отражает отчетность РСБУ) на уровне 25%, а уже в 3-м квартале этот показатель опустился до 20%. Мы нейтрально оцениваем опубликованные финансовые результаты «Мостотреста», и считаем, что они не окажут значимого влияния на котировки акций компании».

#### Михаил Прохоров приобрел 42% «Открытых инвестиций»

По данным деловых СМИ, структуры В.Потанина («Интеррос») и М.Прохорова («ОНЭКСИМ») завершили раздел совместных активов, продолжавшийся более 2,5 лет, заключив ряд сделок по прекращению совместного траста, и освободив тем самым друг друга от взаимных претензий. Среди сделок была сделка, по условиям которой М.Прохоров отшел 42%-й пакет акций «Открытых инвестиций» (ОПИИ), принадлежавший компании В.Потанина «ПрофЭстейт». Ее сумма не раскрывается.

«Мы позитивно оцениваем новость о разделе совместных активов бизнесменов, поскольку, на наш взгляд, это является концом периода зстоя ОПИИ (в последние два года компания практически свернула деятельность, распродав большую часть наиболее привлекательных девелоперских активов), — отмечает аналитик ИК «ФИНАМ» Эльдар Вагабов. — Мы полагаем, что консолидация структурами М.Прохорова 72% акций ОПИИ будет способствовать улучшению качества менеджмента компании, ее возрождению и росту интереса инвесторов к ней».

Впервые новости о договоренности о разделе совместного бизнеса М.Прохорова и В.Потанина появились около месяца назад, после чего котировки акций ОПИИ на ММВБ выросли на

## Розничная торговля

### Темпы роста оборота обгоняют динамику цен

Эльдар Вагабов, аналитик ИК «ФИНАМ»

Помесячная динамика розничного оборота демонстрирует увеличивающийся отрыв от динамики потребительских цен. В четвертом квартале рынок продолжит демонстрировать качественный рост, в основе которого будет лежать растущая потребительская активность.

ственных культур, в результате чего оптовые цены на них выросли в 2-3 раза. Результатом этого стал 15-20%-ый рост цен на молоко, хлеб, подсолнечное масло, мясо и другие продукты питания. В целях противодействия росту цен на потребительском рынке, с 1 сентября правительство России ввело эмбарго на экспорт зерна, а Федеральная антимонопольная служба (ФАС) инициировала заведение уголовных дел про-

судов за период, стоит отметить покупку «Протексом» аптечной сети «Панацея» и приобретение финским фармдистрибутором и ритейлером «Oriola KD» 100% акций российской аптечной сети «03». Кроме того, за отчетный период ФАС одобрила ряд сделок, которые могут быть закрыты уже до конца этого года: покупка крупнейшим российским фармпроизводителем «Фармстандарт» произ-

водства к нему. Что касается прогнозов, то мы ожидаем ухудшения операционных и финансовых показателей российских фармпроизводителей. Вступивший в силу 1 сентября закон «Об обороте лекарственных средств» обявляет производителей лекарств сменить внешний вид их упаковок. Теперь лекарства в старых упаковках могут продаваться в России до тех пор, пока новые упаковки не пройдут

других игроков розничного рынка. В частности, речь идет о запрете расширения непрофильных сетей, доля которых в границах административного субъекта достигла 25%. До сих пор по данному вопросу не наблюдалось практически никакой активности, в связи с чем мы полагаем, что до конца года возможны некоторые подвижки. Вероятность того, что поправки могут быть внесены в закон, мы оцениваем как достаточ-



Сектор розничной торговли демонстрирует активный рост потребительского спроса

Рост потребительских цен в июле 2010 года составил 5,5% год к году соответственно, а оборот розничной торговли в июле увеличился на 12,9% год к году, составив 1,38 трлн руб. Помесячная динамика розничного оборота демонстрирует увеличивающийся отрыв от динамики потребительских цен, что может свидетельствовать о росте реальной потребительской активности населения. Мы полагаем, что в IV квартале тенденция сохранится — рынок продолжит демонстрировать качественный рост, в основе которого будет лежать растущая потребительская активность.

Жаркая засушливая погода, продержавшаяся на европейской части России практически на протяжении двух месяцев, привела к серьезному неурожаю зерновых культур, гречихи, подсолнечника и ряда других сельскохозяй-

ств ряда оптовых поставщиков гречихи, вследствие в их действиях элементы сговора. Несмотря на принятые властями меры, цены на ряд сельскохозяйственных культур снижались на 5-10%, а продукты питания пока не спешат дешеветь. Мы полагаем, что в среднесрочной перспективе (после окончания подведения

исследовательской фирмы «Виндекс-фарм», покупка «Аптечной сетью 36,6» девяти фармацевтических компаний, приобретение «ВБД» 100% головок акций ЗАО «Молоко Ислыкуля», приобретение «X5 Retail Group» розничных сетей «Копейка» и «Остров», а также ряда компаний-франчайзи «Копейки» (на покупку

процедуру госрегистрации. В преддверии вступления закона в силу, ряд зарубежных фармкомпаний увеличили ввоз в Россию отдельных лекарств, создав их запас на несколько месяцев вперед. Мы полагаем, что в перспективе 3-9 месяцев избыток предложения на рынке может негативно сказаться на операционных и финансовых пока-

но высокую. В то же время мы считаем, что недовольственным розничным сетям (например, «М.Видео») особо нечего опасаться, поскольку, в отличие от розничных ритейлеров, их рыночные доли пока слишком малы, чтобы оказаться в центре внимания ФАС.

#### Если поправки будут приняты, производители алкоголя, чья продукция относится к низкому и среднему ценовому сегменту, могут понести заметный урон вследствие резкого удорожания продукции и появления на рынке более дешевой нелегальной продукции. Определенные неудобства испытают и другие производители водки.

итогов урожая текущего года) можно ожидать начала снижения цен. В истекшем квартале в потребительском секторе наблюдалась заметная М&А активность. Среди наиболее значимых сделок, зак-

которых претендует и сама «Копейка», а также принадлежащих им объектов недвижимости. Мы считаем, что процессы консолидации, имеющие место в секторе, будут способствовать существенно

зателях ряда российских фармпроизводителей. Также в конце июня Федеральная антимонопольная служба предложила внести поправки в закон о торговле, которые расширят сферу его распространения и на

высокую. В то же время мы считаем, что недовольственным розничным сетям (например, «М.Видео») особо нечего опасаться, поскольку, в отличие от розничных ритейлеров, их рыночные доли пока слишком малы, чтобы оказаться в центре внимания ФАС.

В истекшем квартале получила продолжение история с повышением акцизов на крепкий алкоголь. Несмотря на то, что летом этого года правительство уже отклонило предложение Минфина о повышении в 2011 году акциза на 30% вместо предусмотренных налоговых кодексов 10%. А.Кудрин заявил о том, что будет добиваться кардинального повышения водочных акцизов до тех пор, пока его предложение не будет принято. Мы полагаем, что в ближайшее время шансы принятия предложения Минфина весьма невелики.

## Инструмент инвестирования

### Общие фонды управления



Ярослав Кабаков, директор Ученого Центра «ФИНАМ»

Развитие финансовых рынков способствует появлению новых инвестиционных альтернатив. Так, например, все большую популярность среди отечественных долгосрочных инвесторов набирают ОФБУ (общие фонды банковского управления).

ОФБУ — это расширенная форма доверительного управления имуществом. Несколько лиц, учредителей фонда, объединяют свое имущество и передают его для максимально эффективного управления доверительному управляющему, то есть кредитной организации, зарегистрированной ОФБУ. Такой способ инвестирования адресован, в первую очередь, частным лицам, желающим выгодно распорядиться своими свободными денежными средствами. Практически все банкиры считают ОФБУ синонимом ПИФа. Действительно, эти инструменты похожи: оба они аккумулируют средства частных инвесторов и осуществляют доверительное управление ими; в обоих случаях средства вкладываются преимущественно в финансовые рынки; и ПИФ, и ОФБУ приносит клиентам доход, как правило, превышающий процент по банковскому депозиту. В обоих случаях доходы инвесторам не гарантируются — все зависит от роста рынка ценных бумаг и эффективности управления фондом. Регулирование и ОФБУ, и ПИФ предполагает наличие у обоих четко очерченной и доведенной до всех инвестиционной политики, выраженной в форме инвестиционной декларации, в соответствии с которой доверительный управляющий обязан вести инвестиционные операции с общим имуществом фонда. Впрочем, есть и различия, и весьма существенные. Во-первых, в ОФБУ гораздо меньше ограничений в выборе объектов инвестирования, а во-вторых, ОФБУ, в отличие от ПИФа, дает возможность открывать короткие позиции, то есть играть на понижение.

Очевидно, что достоинств у ОФБУ действительно много, но ведь есть и недостатки? При всей своей похожести ПИФ и ОФБУ различны по принципу формирования общего имущества коллективного инвестора и построения инфраструктуры, обеспечивающей их надежное функционирование и защиту прав частных инвесторов. ОФБУ управляются банками и их пай, в отличие от пая ПИФа, не имеет статуса ценной бумаги. Придание сертификата долевого участия в ОФБУ статуса ценной бумаги, открыло бы перед банковскими фондами широкие перспективы: пай можно было бы покупать и продавать, складывать, их можно было бы пустить во вторичное обращение, что решило бы проблемы с двойным налогообложением и способствовало бы развитию рынка банковских фондов в целом. Да и в плане ликвидности сертификаты ОФБУ уступают все тем же ПИФам, поскольку купить и продать пай ОФБУ можно только доверительному управляющему.

Если говорить о перспективах ОФБУ, то общие фонды банковского управления пока занимают незначительную долю рынка коллективных инвестиций, но этот сегмент коллективного инвестирования в России бурно развивается. Например, только в этом году количество ОФБУ (их более 100) и капитал под их управлением увеличился в два раза до 133 млрд руб. Вместе с тем развитие рынка ОФБУ сдерживает несовершенство нормативной базы. Как ожидается, в ближайшее время Государственная дума рассмотрит пакет поправок в закон «О банках и банковской деятельности», призванный создать юридическую основу для дальнейшего развития и ОФБУ. Если поправки будут приняты, то на рынке появится качественно новый продукт, который привлечет к себе большее количество потенциальных инвесторов и который сможет реально конкурировать с ПИФами.

Действительно, ведь управляющий вправе размещать активы во все инструменты, на операции с которыми у его банка есть лицензии — от акций, фьючерсов и опционов до драгоценных металлов и валюты. Доступны даже фонды, инвестирующие в иностранные акции. Да и возможность зарабатывать на падающем рынке немаловажна. Эти преимущества приводят к тому, что для ОФБУ периоды спада на фондовом рынке сопряжены с меньшими рисками, в отличие от ПИФа, где цена падающего зависит от ситуации на рынке ценных бумаг. Управляющие ОФБУ более свободны в решениях, так как разнообразие инструментов позволяет спокойно переждать обвал общего рынка и получить спекулятивный доход на другом. Хотя, конечно, инвестиционные риски есть и здесь. Единственное ограничение для ОФБУ — запрет на инвестирование более 15% средств в ценные бумаги одного эмитента. Впрочем, для ПИФа это требование еще жестче — 10%. К очевидным преимуществам можно отнести и то, что средства ОФБУ находятся на специальных счетах в ЦБ, не учитываются на балансе банка, зарегистрировавшего фонд, и не включаются в конкурсную массу при его банкротстве. Ну и наконец, такие плюсы, как индивидуальные для каждого клиента объемы и сроки инвестирования, более низкие, по сравнению с ПИФами, затраты на содержание фонда, отсутствие дополнительных комиссий при покупке или продаже паев. Что согласиться, совсем немаловажно.

### НОВОСТИ

16% (сейчас акция торгуется на 8% выше сентябрьских уровней). Г-н Вагабов полагает, что рынок уже частично учел раздел, следовательно, сегодняшняя новость может иметь лишь ограниченный по времени позитивный эффект на биржевые котировки акций компании.

#### «Аэрофлот» публикует уверенно позитивные результаты

«Аэрофлот» опубликовал финансовые результаты по итогам 9 месяцев текущего года. Выручка компании за январь-сентябрь выросла на 33,1%, по сравнению с аналогичным периодом 2009 года — до \$2,73 млрд, прибыль от продаж на 41,1% — до \$333 млн, а чистая прибыль увеличилась на 46,7% — до \$391 млн. Отчетность «Аэрофлота» по РСБУ отражает основные финансовые результаты бизнеса компании по осуществлению пассажирских авиаперевозок без учета дочерних компаний «Нордавиа» и «Донавиа». Старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов позитивно оценивает финансовые результаты «Аэрофлота» по итогам 9 месяцев и 3-го квартала: «Выручка компании за 9 месяцев увеличилась на 33,1%, по сравнению с аналогичным периодом 2009 года, что является следствием роста пассажирооборота на 36,6%. Также, среди позитивных моментов, мы обращаем внимание на увеличение рентабельности бизнеса компании: чистая рентабельность «Аэрофлота» за 9 месяцев 2010 года выросла на 3,0 п.п., до 14,3%, а за III квартал — на 6,7 п.п., до 23,0%, по срав-

нению с аналогичным периодом 2009 года». Среди негативных моментов аналитики инвестиционной компании отмечают снижение дохода на 1 пассажирокилометр на 2,6% за 9 месяцев текущего года, по сравнению с аналогичным периодом 2009 года.

«Аэрофлот» стремится сохранить конкурентоспособные цены на свои услуги, не поднимая цены на билеты, говорит г-н Романов: «При этом авиакомпания повышает свою эффективность за счет оптимизации расходов и маршрутной сети. Мы ожидаем, что в 2011 году «Аэрофлот» будет увеличивать цены на авиабилеты, что окажет позитивное влияние на рентабельность авиакомпании».

#### ФАС планирует обязать сотовых операторов

В СМИ вышла информация о том, что Федеральная антимонопольная служба (ФАС) выступает за изменение российскими сотовыми операторами единицы тарификации в роуминге. Так, ведомство предлагает отказаться от практики по минутной тарификации и ввести по секунду тарификацию или тарификацию на основе 10 секунд, что наиболее вероятно. В настоящее время по вопросу ведутся консультации с операторами «Большой тройки» и Минкомсвязи. «На наш взгляд, основная проблема с уменьшением единицы тарификации заключается не в желании сотовых операторов извлечь большую выручку за счет округления длительности звонков в свою пользу, а в отсутствии соответствующих договоренностей с иностранными роуминг-партнерами (что особенно

актуально для стран дальнего зарубежья), — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Эльдар Вагабов. — Мы подчитали, что по результатам первых 9 месяцев текущего года доля услуг роуминга в выручке операторов «Большой тройки» составила в среднем около 5%. Уход от системы по минутной тарификации может привести к сокращению выручки сотовых компаний максимум на 2%, что представляется не столь существенным». В «ФИНАМе» считают, что в случае, если ФАС не откажется от идеи изменить порядок тарификации, а сотовые операторы не последуют совету ведомства, размер оборотного штрафа для них может оказаться соизмеримым, т.е. не более 1-2% от годовой выручки.

#### «Удмуртнефть» заплатит дивиденды

Компания «Удмуртнефть» объявила о размере рекомендованного советом директоров дивиденда за девять месяцев 2010 года, который составит 2437,38 руб. на акцию обоих типов. По итогам первых девяти месяцев 2009 года «Удмуртнефть» заплатила дивиденды в размере 2807,36 руб. на акцию обоих типов. То есть, в этом году компания снизила дивиденды на 13%. Дивидендная доходность за девять месяцев 2010 года по обыкновенным акциям «Удмуртнефти» составляет 8%, а по привилегированным акциям — 13%. А годовая дивидендная доходность за 2010 год по этим акциям по нашим оценкам будет на уровне 10% и 17% соответственно, что является одними из самых высоких показателей в отрасли, — сообщает аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин.

## Балабановский прецедент

### Контракт на техобслуживание

Компания «Шнейдер Электрик», ведущий российский производитель решений в области управления электроэнергией и систем автоматизации, и Stora Enso, одна из крупнейших мировых лесопромышленных компаний, подписали годовой сервисный контракт на техническое обслуживание уровня «Prevent+». Это первый подобный контракт в истории «Шнейдер Электрик» в России, признанный стать успешным референсом-примером для крупных и средних промышленных компаний, заинтересованных в получении эффективной технической поддержки на территории РФ непосредственно от производителя.

Действие контракта распространяется на все оборудование «Шнейдер Электрик» по распределению электроэнергии, установленное на новой гофрокартонной фабрике Stora Enso в г. Балабаново, Калужской области. В данный момент на предприятии функционируют: одна подстанция на 35 кВ (2 ячейки Fluor), две подстанции на 10 кВ (11 ячейек SM6 и 5 ячейек SM6 соответственно) и 3 трансформатора Tihal.

По условиям сервисного контракта уровня «Prevent+», «Шнейдер Электрик» обязуется ежегодно предоставлять Stora Enso услуги выделенного сервисного инженера, производить профилактическое обслуживание оборудования, осуществлять выезд на аварийные ситуации и срочную поставку запасных частей со склада в Москве, а также проводить высоковольтные испытания.

«Техническое обслуживание установленного энергооборудования является важнейшим звеном в обеспечении эффективной и бесперебойной работы производственных предприятий. Известно, что остановка производственного процесса по причине сбоя работы энергосистемы может приводить к потерям до сотен млн долл. в час. Выбор сервисной поддержки непосредственно со стороны производителя является гарантом высокого качества предоставляемых услуг и оперативного решения проблем любой сложности, возникающих в процессе эксплуатации оборудования, — комментирует руководитель Отдела сервиса Дирекции по реализации проектов, оборудования и сервиса компании «Шнейдер Электрик» Андрей Быченко. — Более чем за 35 лет работы на территории России мы детально изучили, как «ведет себя» оборудование в той или иной среде, как часто требует модернизации или замены, каковы типичные сложности и пожелания заказчиков конкретных предприятий и отраслей — и потому убеждены, что готовы предложить техническую поддержку самого высокого уровня по приемлемой цене».

Schneider Electric — крупнейшая международная компания, разрабатывающая комплексные решения в области управления энергией. В 2009 году оборот компании составил 15,8 млрд евро при штате более 100 тыс. человек в 100 странах мира. В составе компании — 207 заводов, а также научно-исследовательские центры в 25 странах. Компания продает продукцию в 190 государствах мира.

«Шнейдер Электрик» является ведущим разработчиком и поставщиком комплексных энергоэффективных решений на российском рынке. Компания предлагает интеллектуальное оборудование и технологии, позволяющие оптимизировать потребление энергии на всех уровнях предприятий различных отраслей. В частности, «Шнейдер Электрик» занимает лидирующие позиции в секторе энергетики и инфраструктуры, промышленной автоматизации и машиностроения, автоматизации зданий, разработки центров обработки данных и сетей, а также в сфере гражданского и жилищного строительства.

Stora Enso — финско-шведская лесопромышленная компания, одна из крупнейших в мире, мировой производитель бумаги, картона, упаковки и бумажных изделий. Общий объем продаж — 8,9 млрд евро (2009 год), число сотрудников — 33820 человек (2009 год). Stora Enso — самая старая корпорация на земле: первый документ, свидетельствующий о ее существовании, относится к 1288 году.

## Тест на профи

### Проверка электромонтеров

Ольга Ашмарина

В Высоковольтных кабельных сетях (ВКС) — филиале ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» — прошли соревнования профессионального мастера электромонтеров. В соревнованиях приняли участие 29 лучших специалистов из шести структурных подразделений ВКС. Профессиональные соревнования среди электромонтеров по ремонту и монтажу высоковольтных кабельных линий проводились в ОАО «МОЭСК» впервые.

Соревнования проводились на полигоне в обстановке, близкой к реальной. Открыл состязания директор Высоковольтных кабельных сетей Эдуард Поддаев, который на торжественном построении команд поздравил участников, пожелал им удачи и подчеркнул важность и востребованность профессии электромонтеров по ремонту и монтажу кабельных линий.

Теоретические этапы проходили в прекрасно оборудованном учебном классе. На первом этапе проверяли знания действующих нормативно-правовых документов и действующих правил и инструкций по охране труда. Отдельным этапом стала проверка навыков «Оказания первой доврачебной помощи» (использовали робот-тренажер «Голшу»). Ключевым этапом стала «Демонстрация профессиональных навыков электромонтеров при выполнении производственных работ», на котором проверялся профессиональный уровень электромонтеров с учетом специфики деятельности каждого подразделения. Электромонтеры ВКС продемонстрировали достойные результаты, заслуженно получив высокие баллы. На торжественном подведении итогов Владимир Буртовой, главный инженер ВКС, поблагодарил каждого, кто принял участие в соревновании. Владимир Ильич, чей стаж в энергетике более 30 лет, не на словах знаком с непростой работой электромонтера. Поэтому получить приз из рук главного инженера — большая честь для каждого сотрудника филиала.



## К зиме готовы!

### Электрические сети ОАО «МРСК Центра и Приволжья» будут надежно работать в период низких температур

Паспорт готовности к проведению предстоящего осенне-зимнего периода (ОЗП) энергокомпания получила в начале ноября 2010 года в ходе финального заседания проверяющей комиссии, посвященного итогам подготовки электросетевой инфраструктуры к предстоящему периоду пиковых нагрузок.

Специальная комиссия под председательством начальника департамента технического аудита ОАО «Холдинг МРСК» Михаила Львова вручила паспорт готовности генеральному директору ОАО «МРСК Центра и Приволжья» Евгению Ушакову. Данный документ — подтверждение того, что ОАО «МРСК Центра и Приволжья» стопроцентно реализовало все запланированные мероприятия по повышению надежности работы электрических сетей в условиях низких температур.

Подводя итоги работы комиссии, Михаил Львов отметил: «При проведении проверки мы обращали особое внимание на соблюдение сроков выполнения ремонтов основного и вспомогательного оборудования, а также на график проведения с персоналом специализированных тренировок по отработке действий в условиях низких температур».

По его словам, в ходе противоаварийных тренировок сотрудников ОАО «МРСК Центра и Приволжья» показали высокий уровень знаний норм безопасности и профессионализм в работе. Как сообщил заместитель генерального директора по техническим вопросам — главный инженер ОАО «МРСК Центра и Приволжья» Сергей Андрус, в рамках подготовки к предстоящему ОЗП в филиалах энергокомпании было проведено 240 противоаварийных тренировок, на которых отработывалась готовность персонала к устранению нештатных ситуаций в условиях низких температур воздуха. Особое внимание во время учений уделялось отработке совместных действий с региональными управлениями МЧС России и

другими энергетическими компаниями областей и республик.

Чтобы обеспечить бесперебойную работу электрических сетей при любой погоде в осенне-зимний период, энергетиками компании готовились к периоду максимума нагрузок в течение всего года. Основным направлением работы были реализация ремонтной кампании и реконструкция объектов электросетевого хозяйства. За 10 месяцев текущего года ОАО

в рамках выполнения инвестиционной программы ОАО «МРСК Центра и Приволжья» были введены в работу и реконструированы более 1000 км линий электропередачи различных классов напряжения с использованием современных материалов, проведена реконструкция более 70-ти подстанций напряжением 35 кВ и выше. Среди них: ПС «Западная» и ПС «Суздаль» во Владимирской области; ПС «Приокская» в Калужской об-

ластями в летний период 2010 года. Учитывая последствия прохождения грозных фронтов и лесных пожаров ОАО «МРСК Центра и Приволжья» были разработаны дополнительные мероприятия по подготовке к ОЗП, на которые было направлено 418 млн руб. Для восстановления нормальной схемы электроснабжения потребителей, пострадавших из-за стихии, была выполнена реконструкция 65 км линий электропередачи и 207 транс-



форматорных подстанций 10-0,4 кВ, произведена замена более 1000 опор и 145 км провода на линиях 35-110 кВ. «Благодаря своевременному выполнению производственных программ нам удалось в значительной степени повысить эффективность работы электросетевого комплекса, — подчеркнул Евгений Ушаков. — За 9 месяцев 2010 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года количество инцидентов в работе оборудования снизилось, недоотпуск электроэнергии уменьшился на 2,3%. При этом скорость устранения аварий в сетях, снизилась на 14% и составила в среднем 4,9 часа».

Работу по ремонту оборудования и выполнению мероприятий инвестиционной программы энергетикам приходится сочетать с восстановлением участков энергосистем регионов, поврежденных стихийными природными явлениями: ПС «Северная» в Кировской области; ПС «Ясногорск» в Тульской области; подстанции «Дивеевская», «Воскресенская», «Саваслейка», «Д.Константиново» и «Малаховская» в Нижегородской области; ПС «Сарапул» в Республике Удмуртия; ВЛ-110 кВ «Бельки-Касимов» в Рязанской области. За 10 месяцев 2010 года ввод мощности составил 225,2 МВА.

Работу по ремонту оборудования и выполнению мероприятий инвестиционной программы энергетикам приходится сочетать с восстановлением участков энергосистем регионов, поврежденных стихийными природными явлениями: ПС «Северная» в Кировской области; ПС «Ясногорск» в Тульской области; подстанции «Дивеевская», «Воскресенская», «Саваслейка», «Д.Константиново» и «Малаховская» в Нижегородской области; ПС «Сарапул» в Республике Удмуртия; ВЛ-110 кВ «Бельки-Касимов» в Рязанской области. За 10 месяцев 2010 года ввод мощности составил 225,2 МВА.

Работу по ремонту оборудования и выполнению мероприятий инвестиционной программы энергетикам приходится сочетать с восстановлением участков энергосистем регионов, поврежденных стихийными природными явлениями: ПС «Северная» в Кировской области; ПС «Ясногорск» в Тульской области; подстанции «Дивеевская», «Воскресенская», «Саваслейка», «Д.Константиново» и «Малаховская» в Нижегородской области; ПС «Сарапул» в Республике Удмуртия; ВЛ-110 кВ «Бельки-Касимов» в Рязанской области. За 10 месяцев 2010 года ввод мощности составил 225,2 МВА.

## Признание эффективности

### Работа выездной коллегии МРСК Центра

Елена Кольцова

В Ярославле состоялась заседание выездной коллегии ОАО «МРСК Центра». В ней приняли участие топ-менеджеры компании, представители органов исполнительной власти и регулирующих органов 11 субъектов РФ. В ходе двухдневного мероприятия энергетики и представители региональной власти выработали единые подходы по ряду ключевых задач, определили основные направления деятельности на ближайшую перспективу.

Менеджеры компании подвели промежуточные итоги финансово-хозяйственной деятельности ОАО «МРСК Центра». На 1 ноября 2010 года капитализация компании оценивается в 62,2 млрд руб., выручка — в 43,3 млрд руб., чистая прибыль — в 3,8 млрд руб. Выросло количество заключенных договоров и технологических присоединений, что связано с изменениями в законодательстве в части увеличения числа льготных заявителей, а также заключением договоров с крупными потребителями.

В соответствии с энергетической стратегией РФ в МРСК Центра определены долгосрочные цели компании до 2030 года, утверждены стратегический финансовый план до 2020 года, показатели надежности и качества электроснабжения потребителей, цели по снижению потерь электроэнергии. Для повышения инвестиционной привлекательности компания прошла листинг на ММВБ, акции МРСК Центра были включены в котировальный список «Б» биржи. Акции продолжают оставаться в базах расчета энергетического индекса MICEX PWR и индекса MICEX SC, причем в каждом индексе они упрочили свое нахождение.

В целях обеспечения надежного электроснабжения потребителей в рамках программы



консолидации электросетевого комплекса по состоянию на 1 ноября 2010 года в приобретении электросетевых активов вложено более 1,3 млрд руб., заключено 26 договоров аренды. В планах на 2010-2011 годы — реализация проекта консолидации электросетевых активов в Воронежской, Орловской, Тверской, Липецкой областях.

Правлением ФСТ РФ согласован переход на RAV-регулирование с ноября 2010 года Брянскэнерго и Орелэнерго, а с января 2011 года — Воронежэнерго, Костромаэнерго, Смоленскэнерго и Тамбовэнерго. Таким образом, с 2011 года все филиалы МРСК Центра будут работать с применением новой системы тарифообразования, что обеспечит возможность долгосрочного планирования с учетом перспективного развития регионов.

Участники выездной коллегии признали проделанную работу эффективной и подтвердили необходимость дальнейшего взаимодействия ОАО «МРСК Центра» и областных властей по обеспечению инвестиционной привлекательности регионов.

Участники выездной коллегии признали проделанную работу эффективной и подтвердили необходимость дальнейшего взаимодействия ОАО «МРСК Центра» и областных властей по обеспечению инвестиционной привлекательности регионов.

бестоимости продукции по отраслям в 1,7 раза превышают аналогичные показатели в Китае, в 7 раз — в США и в 12 раз — в странах ЕС. Электроэнергетика не исключение. По оценке отечественных и западных экспертов, оптимальные суммарные фактические потери электроэнергии в электрических сетях 0,4-750 кВ России с их нагрузкой и протяженностью, а также с учетом климатических условий должны составлять не более 7-9%. Проводимая нами работа по энергосбережению поможет достичь этого показателя», — подчеркнул замгендиректора по развитию и реализации электросетевых услуг ОАО «МРСК Центра» Вадим Федоров.

Приоритетным направлением работы компании на ближайший период является реализация проектов, связанных с развитием ИТ-инфраструктуры. В их числе — программа по телематизации энергообъектов, внедрение систем АСКУЭ и внутридомовых приборов учета на розничном рынке, системы навигации и диспетчеризации при управлении транспортом.

Участники выездной коллегии признали проделанную работу эффективной и подтвердили необходимость дальнейшего взаимодействия ОАО «МРСК Центра» и областных властей по обеспечению инвестиционной привлекательности регионов.

**СПРАВКА «ПЕ»:** В состав ОАО «МРСК Центра» входят 11 филиалов: Белгородэнерго, Брянскэнерго, Воронежэнерго, Костромаэнерго, Курскэнерго, Липецкэнерго, Орелэнерго, Смоленскэнерго, Тамбовэнерго, Тверьэнерго, Яранскэнерго. ОАО «МРСК Центра» осуществляет свою деятельность на территории площадью 457,7 тыс. кв. км.

## Blower Door

### Программу энергосбережения «покажет» тепловизор

Наталья Куртова

В Барнауле реализован уникальный для России проект. В течение нескольких дней над городом летал вертолет с установленными на нем тепловизорами, с помощью которых специалисты фиксировали утечку тепла в зданиях и теплосетях. Если энергия «уходит» в атмосферу, картинка на экране тепловизора становится красной. Подобная диагностика для России пока редкость, за рубежом же ее проводят повсеместно. В противном случае борьба с утечками тепла происходит «вслепую».

Однако сегодня выявить потери энергии можно не только с помощью тепловизора. На строительной выставке «Свой дом», состоявшейся в Подмоховье в начале октября, был продемонстрировано устройство под названием Blower Door («вентиляционная дверь»).

Это специальное диагностическое оборудование, позволяющее оценивать уровень давления воздуха в помещении. Изменение данного параметра происходит из-за «утечек» воздуха через щели перекрытий, кровлю, окна, двери. С помощью измерения колебания давления можно выявить тепловые потери объекта. «Сберечь тепло должны ограждающие конструкции здания. Их теплоаккумулирующая способность, теплозащита и воздухопроницаемость сильно влияют на то, будем ли мы постоянно отапливать улицу или экономно использовать энергию», — говорит Сергей Ткачев, директор компании «СтройПромЭкспертиза» (промышленная безопасность).

Стапит от ненужных теплопотерь можно практически любой объект. Помимо традиционных методов утепления зданий появляются и новые. Например, сейчас в некоторых российских городах стали применять специальную изоляционную краску для фасадов зданий. После нанесения на поверхность и высыхания новый материал превращается в прочную пленку. Подобная краска подойдет для тех объектов, фундаменты и несущие конструкции которых не рассчитаны на дополнительную нагрузку в виде обычной изоляции.

Однако и в хорошо утепленном доме можно использовать энергию неэффективно. Происходит так уже не из-за ветхих конструкций, а из-за высокой температуры в помещении, когда



жильцы вынуждены открывать форточки для того, чтобы проветрить комнату. «Решить эту проблему можно только за счет модернизации инженерных коммуникаций здания: установки погодозависимого оборудования, которое регулирует температуру теплоносителя в зависимости от температуры воздуха на улице. Также необходимо использовать приборы индивидуального регулирования: монтировать автоматические терморегуляторы на отопительных радиаторах. Тогда жильцы смогут самостоятельно устанавливать ту температуру воздуха в помещении, при которой они чувствуют себя комфортно. Только при таком комплексном подходе тепловая энергия будет использоваться рационально», — поясняет Михаил Шапиро, генеральный директор ООО «Данфосс» в России.

Необходимо понимать: без модернизации систем теплоснабжения прочие усилия лишены смысла. Все меры должны приниматься только в комплексе. Например, в октябре 2010 года в Казани завершился первый этап программы «Энергоэффективный квартал», в рамках которого в 23 жилых дома были установлены тепловые пункты, проведена балансировка систем отопления, организована работа по утеплению фасадов, дверей и окон польезлов. По расчетам специалистов «Данфосс», данные меры приведут к сокращению теплопотребления на 20-25%.

Точная диагностика и последовательное проведение мер по повышению энергоэффективности здания позволят добиться главного: перестать тратить драгоценное тепло даром, чтобы сэкономить деньги жильцов.

## Награда

### Менеджмент Сибири признан самым коммуникабельным

Светлана Черногубова, Красноярск

«МРСК Сибири» получила корпоративную награду «Холдинга МРСК» в области ИР (взаимодействие с инвесторами), компания отмечена в номинации «Самый коммуникабельный менеджмент». Награждение прошло в рамках III ежегодного семинара служб по взаимодействию с акционерами и инвесторами, прошедшего в Москве.

Главной темой семинара стало обсуждение роли деятельности ИР-служб по разъяснению инвестиционному сообществу и акционерам смысла преобразований, происходящих сегодня в электросетевом комплексе страны. Корпоративные награды заместитель генерального директора по корпоративному управлению и собственности ОАО «Холдинг МРСК» Алексей Перелпелкин вручил тем ИР-службам, работа которых была позитивно оценена аналитиками фондового рынка и инвесторами. Победа «МРСК Сибири» в номинации «Самый коммуникабельный менеджмент» стала очередным подтверждением того, что компания действительно открыта для общения, оперативно раскрывает информацию о производственных и финансовых показателях своей деятельности, делая свою работу прозрачной для акционеров и инвесторов.

**СПРАВКА «ПЕ»:** «Межрегиональная распределительная сетевая компания Сибири» (ОАО «МРСК Сибири») осуществляет передачу и распределение электроэнергии на территориях республик Алтай, Бурятия, Тыва и Хакасия, Алтайского, Забайкальского, Красноярского краев, Кемеровской, Омской и Томской областей.







## Английский прецедент

### ROCKWOOL сделает дворцы энергоэффективными

**ROCKWOOL и British Gas приступили к реализации проекта энергоэффективной модернизации известных английских дворцов — Кенсингтонского (Kensington Palace), Хэмптон Корта (Hampton Court Palace) и Лондонского Тауэра (Tower of London).**

Исторические здания будут утеплены каменной ватой ROCKWOOL, что позволит снизить совокупные расходы на отопление на 130 тыс. фунтов стерлингов и сократить выбросы CO<sub>2</sub> на 850 тыс. т за время жизненного цикла теплоизоляции. Хэмптон Корт, построенный в XVI веке как загородная резиденция английских королей, — в центре внимания проекта. Почти 80% работ сосредоточены на этом объекте: более 3500 кв. м площади здания будут теплоизолированы. Дом королевы в Лондонском Тауэре, возведенный в 1530 году для Анны Болейн (второй жены короля Генриха VIII), и Оранжерей королевы Анны в Кенсингтонском дворце XVIII века также почувствуют тепло этой инициативы. В общей сложности около 4500 кв. м будут модернизированы с использованием теплоизоляции. Чтобы осуществить это, потребуется уникальная экс-

пертиза — каменная вата будет установлена в стропила, которые более 500 лет. Реконструкция планируется завершить в первом полугодии 2011 года. Подразделение Rockwool СНГ входит в Группу компаний Rockwool — мирового лидера в производстве решений из каменной ваты (группа минераловатной теплоизоляции).

Продукция применяется для утепления, звукоизоляции и огнезащиты и предназначена для всех видов зданий и сооружений, а также для сулостроения и промышленного оборудования. ROCKWOOL оказывает консультационные услуги в области повышения энергоэффективности зданий, поставляет системные решения для утепления фасадов, кровель и огнезащиты, декоративные панели для фасадов, акустические подвесные потолки, звукоизолирующие барьеры для защиты от дорожного шума и антивибрационные панели для железных дорог, искусственную почву для выращивания овощей и цветов.



## Продолжаем экономить

### Обустройство офисного интерьера актуально во все времена

Котлюкова Светлана, руководитель отдела маркетинга компании «Астарта-престиж»

Кризис отступает, рынок приподнимает голову, а в Москве снова являются строительные краны, что вселяет оптимизм компаниям сектора B2B. Однако многие представители бизнеса, уже привыкнув к экономии, не спешат возвращаться в докризисное русло финансового управления. В кризисное время арендаторы искали более доступные предложения по арендным ставкам, а также, в связи с сокращением персонала офисы меньшей площади. На сегодняшний день ситуация начинает меняться, однако не так динамично, как хотелось бы собственникам. Но проблема переезда в новые офисы и обустройство офисного интерьера остается актуальной практически во все времена.

### Аренда на привычных условиях

О возрождении рыночной активности девелоперов и арендаторов можно судить по увеличению активности на рынке интерьерных решений. Илья Старостин, руководитель проектного бюро компании-производителя систем перегородок «Астарта-Престиж», анализирует заказы собственной фирмы, отмечает пробуждение в заказах клиентов: «Нынешние проекты можно разделить на две категории. Первые — действительно большие объекты, их заказчиками являются крупные компании, крепко стоящие на ногах и не пострадавшие от кризиса. Вторые — небольшие заказы, поступающие от фирм, удержавшихся на плаву в непростое время и переживающие в новые офисы, или обустрояющие помещения для недавно набранного персонала. Стоит отметить медленное увеличение доли проектов, связанных с первичной отделкой помещений в новых бизнес-центрах и вызванных снижением объемов строительства в кризисный период. Однако уже в ближайшее время мы ожидаем оживления в этом сегменте».

По словам Кирилла Толмачева, генерального директора консалтинговой компании «Концепт Лоджик», на сегодняшний день рынок коммерческой недвижимости нестабильная ситуация, сложившаяся еще в кризисный период, практически не изменилась. Однако кризисные события, повлекшие за собой существенные перемены в поведении игроков рынка, отходят на второй план, медленно возвращая ситуацию в прежнее русло.

Сокращение офисных площадей и поиск более дешевых предложений на рынке аренды сменился интересом к высококлассным объектам, хотя бизнес-центры класса В и В+ по-прежнему остаются востребованными среди арендаторов. В итоге за этот год средняя ставка аренды увеличилась на 1-2%. Теперь аренда офисных помещений класса А составляет около \$1200, а класса В — от \$500. Наиболее

востребованным форматом сейчас являются помещения площадью до 200 кв. м. Кроме того, многие бизнес-центры, планируемые к вводу до конца 2010 года, стараются предусмотреть наличие помещений от 20 до 80 кв. м.

Еще одной отличительной чертой кризисного периода на рынке аренды офисной недвижимости являлось сокращение сроков аренды — компании не были готовы бронировать офисные метры на несколько лет вперед. На сегодняшний день эта тенденция изменилась слабо, но уже кое-где появляются крупные холдинги, готовые подписать договора по аренде на долгие сроки.

Если в кризисный период арендодатели были готовы пойти на различные уступки ради клиента, предлагая всевозможные скидки и бонусы, то сейчас эта тенденция снизилась. Объекты с выгодным местоположением и комфортными площадями перестали предоставляться со скидками или пересматриваться в договорах аренды. Более того, владельцы наиболее ликвидных помещений уже пытаются диктовать арендаторам свои условия.

Однако о полной стабилизации говорить еще рано, ведь на рынке еще остаются маловостребованные бизнес-центры, ставки в которых по-прежнему остаются сниженными на 25-50%. «По прогнозам экспертов, в ближайшее время дефицит коснется офисных помещений с отделкой до 500 кв. м. с удобным местоположением и хорошей транспортной доступностью», — считает Кирилл Толмачев.

Рынок начинает оживать, и в качестве арендаторов становятся заметны сферы малого и среднего бизнеса: компании, оказывающие юридические, дистрибуторские, консалтинговые услуги. А вот для собственника помещения при сдаче офиса в аренду по-прежнему важным остается стабильность компании-клиента и его платежеспособность.

### Экономия, можно и покапризничать

Компании, твердо стоящие на ногах начинают подыскивать новые помещения, но, учитывая широкий выбор офисных площадей, могут побыть требовательными к выбору офиса. Например, для компаний, планирующих зону орен-спаса, критериями выбора помещения становятся просторная планировка помещения, максимальная естественная освещенность, хорошая вентиляция. А вот собственники, в работу которых входит прием и обслуживание посетителей, например, банки или страховые компании, отдают предпочтение помещениям на первом этаже с собственным входом.

Однако проектные работы — это тот этап обустройства, на котором опасно экономить. В процессе обустройства помещения необходимо руководствоваться сразу несколькими комплектами документации: архитектурным, инженерным и дизайн-проектом. С экономией здесь можно выбрать подрядчика, осуществляющего весь комплекс работ, начиная от раз-

работки интерьера офиса, заканчивая монтажом конструкций собственного производства. Это позволяет экономить не только на стоимости самого проекта, но и сократить затраты за счет грамотного взаимодействия подрядных организаций.

«Очень важно, чтобы работа дизайнера, архитектора, специалистов, отвечающих за инженерные коммуникации, была слажена. В противном случае возможны нестыковки, которые влекут за собой дополнительные расходы», — утверждает дизайнер интерьеров, Татьяна Амбарцумова.

### Бережем квадратные метры

Подходы к планировке рабочего пространства сегодня практически не изменились, соответствуя основным бизнес-процессам. «Из-за кризиса компании стали экономить на рабочей площади, активно используя, например, системы орен-спаса», — рассказывает Илья Старостин. Этот метод организации пространства уже прижился в российских офисах, и теперь редкая компания предпочитает планировку отдельных кабинетов открытому офисному пространству. К тому же планировка в стиле орен-спаса позволяет сэкономить до 20% пространства за счет оптимального расположения сотрудников и грамотного размещения оргтехники.

Посткризисные условия начинают оживать собственников и арендаторов в вопросах обустройства комфортного рабочего пространства. Если во времена нестабильной экономической ситуации организации не выделяли в офисе место под зоны отдыха персонала, то сегодня во многих помещениях можно увидеть и большие столовые, и курительные комнаты, и зимние сады. К тому же такой способ организации становится не только хорошей мотивацией сотрудников, но и подчеркиванием высокого уровня корпоративной культуры.

### Выгодное исполнение

Финансовый кризис сказался и на выборе отделочных материалов, поэтому теперь строительным потребителям требуется больше времени, чтобы переубедить заказчиков приобретать более дорогие отделочные материалы.

Компании отдают предпочтение, прежде всего, экономичным и функциональным решениям, обращая внимание не на престиж марки и новизну коллекции, а на высокие функциональные характеристики. Например, сегодня такие дорогостоящие решения, как сельтекстлянные и шпонированные перегородки с использованием ценных пород дерева уступают, по востребованности экономичным вариантам. Самое популярное заполнение — плиты ЛДСП. «В таких случаях большая ответственность возлагается на дизайнера», — утверждает Татьяна Амбарцумова. «Его основной задачей становится сделать красивый и стильный интерьер с применением недорогих материалов. Должно пройти немало времени, чтобы компании стали использовать более дорогостоящие материалы».

## Главстрой в прибыли

### 3,1 млрд руб. в 2009 году против убытка годом ранее

Согласно отчетности, подготовленной по МСФО, объем выручки ООО «Корпорация «Главстрой» в 2009 году составил 26 млрд руб., что на 25% меньше аналогичного показателя 2008 года (34,5 млрд руб.). Вместе с тем, показатель валовой прибыли был увеличен на 90% по сравнению с 2008 годом и составил 5,7 млрд руб. Рентабельность по валовой прибыли увеличилась с 9% в 2008 году до 22% в 2009 году. Чистая прибыль составила 3,1 млрд руб. против чистого убытка в 2008 году в сумме 19,9 млрд руб.

«Кризисные явления в экономике и строительной отрасли в частности привели к существенному сокращению объемов строительно-монтажных работ и производства стройматериалов. Но мы рассматриваем финансовые итоги года как удовлетворительные. 2009 год стал наглядным свидетельством результативности

предпринятых нами действий по оптимизации производственных процессов и сокращению расходов. По предварительным оценкам итоги 2010 года будут не менее оптимистичны. Мы заложили прочную основу для повышения финансовой стабильности компании и для дальнейшего развития», — отметил генеральный директор корпорации Алексей Баранчев.

С конца 2008 г. в корпорации осуществляются мероприятия по внедрению Производственной системы «Главстрой», основанной на принципах «бережливой производств». Результатом внедрения становятся сокращение издержек, снижение себестоимости и повышение качества работ и производимой продукции.

Консолидированная отчетность по МСФО ООО «Корпорация «Главстрой» включает финансовые показатели ООО «Корпорация «Главстрой», ОАО «Главстрой», ООО «Главстрой-СПб», ОАО «ХК «Главмострой», ОАО «Мостпромстройматериалы».

## До девяти баллов

### Насосы GRUNDFOS признаны сейсмоустойчивыми

Ксения Толмачева

Компания GRUNDFOS, ведущий мировой производитель насосного оборудования, получила сертификат на соответствие требованиям ГОСТа к сейсмостойкости изделий. Сейсмоустойчивыми признаны ряд канализационных насосов, установок повышения давления и станции пожаротушения.

«Сертификат подтверждает, что наше оборудование соответствует требованиям нормативных документов к сейсмическому воздействию в 9 баллов по принятой в России 12-балльной шкале MSK-64», — прокомментировал Роман Марихейн, руко-

водитель направления «Насосы инженерных систем зданий» компании GRUNDFOS.

Сегодня в России свыше 26% площади относится к сейсмоопасным зонам. Сейсмически опасными регионами являются Камчатка, Курильские острова, район Байкала, Алтай, Саяны, Северный Кавказ, а также некоторые участки в Адлеровском районе г. Сочи, где на сегодняшний день ведутся крупные строительные работы по созданию объектов для зимних Олимпийских Игр.

Полученный документ подтверждает сейсмостойкость канализационных насосов серии S, SV, SEV, канализационных насосных станций PUST и PPS, станций повышения давления серии Hydro, а также станций пожаротушения Hydro MX.

Компания GRUNDFOS основана в 1945 году. На данный момент она представлена 80 компаниями в более чем 45 странах мира. Общий объем производства концерна — более 16 млн насосов в год. Доля мирового рынка по циркуляционным насосам составляет свыше 50%, что делает GRUNDFOS самым большим производителем насосов данного типа. В России насосы GRUNDFOS известны с начала 60-х годов. Официальное представительство GRUNDFOS в Москве открыто в 1992 году, а в 1998 году была основана дочерняя компания ООО «ГРУНДФОС». В 2005 году открыто первое производство в г. Истра (Московская область), и в настоящее время идет строительство второй очереди завода.

## Регулируемое отопление

### Как добиться максимального экономического эффекта

В необходимости перехода к регулируемому отоплению в секторе ЖКХ сегодня уже ни у кого не возникает сомнений. Ведь на оплату услуги центрального отопления горожане тратят сегодня гораздо больше средств, чем на прочие коммунальные ресурсы. Так, по словам Ольги Фоломеевой, заместителя генерального директора ГУП «Московский городской аналитический центр», на долю теплоснабжения приходится почти половина (42%) суммарного энергопотребления столичного ЖКХ. Причем не секрет, что значительная часть оплаченного тепла попросту выбрасывается на улицу через открытые форточки.

Поэтому главный вопрос сегодняшнего дня — выбор наиболее эффективных инструментов регулирования, позволяющих добиться максимального экономического эффекта.

В отопительных системах многоквартирных жилых домов существует два уровня регулирования. Первый — на входе в здание — реализуется посредством замены доказавших свою неэффективность и бесперспективность гидролеваторов на автоматизированные индивидуальные тепловые пункты (АИТП) и автоматизированные узлы управления (АУУ). Автоматика подает в дом тепло в соответствии с изменениями уличной температуры и колебаниями внутреннего потребления. Второе — это регулирование мощности, отдаваемой отопительными приборами. Это и есть второй уровень регулирования, позволяющий сделать работу системы максимально эффективной. «Добиться наибольшей экономии и комфорта можно только в том случае, если каждый собственник будет иметь возможность дозировать свое теплоснабжение в соответствии со своими индивидуальными потребностями и, тем самым, корректировать режим работы системы в целом» — считает Виктор Грановский, заместитель технического директора компании «Данфосс».

Как показывает практика, на сегодняшний день существует только одно решение, позволяющее обеспечить действительно эффективное регулирование на уровне конечного потребителя: специально созданные для этой цели автоматические радиаторные терморегуляторы. Только они способны автоматически поддерживать в помещении заданную температуру.

Однако терморегулятор терморегулятор рознь. Принцип работы этих устройств весьма прост. Они состоят из двух основных частей — клапана и термостатической головки. Клапан монтируется в подающем трубопроводе непосредственно перед отопительным прибором. На него устанавливается термостат, основным рабочим элементом которой является сильфон, заполнен-

способно реагировать на изменение температуры воздуха всего в 1°C. Однако определяющим при их выборе должен быть другой параметр — время реакции, характеризующее скорость изменения объема сильфона, а значит и скорость срабатывания устройства. Время это может быть очень разным и зависит оно от свойств заполняющего датчик термочувствительного вещества.

Сегодня они встречаются термостаты трех типов: газонаполненные, жидкостные и твердотельные (чаще всего парафиновые). Газ имеет объем быстрее всего, поэтому и время реакции будет минимальным. Например, радиаторные

цы нет, ведь запоздалая реакция термостата на повышение температуры компенсируется таким же по времени опозданием при ее снижении. Но это только в теории, а на практике нужно учитывать влияние человеческого фактора. «Жару человек всегда переносит лучше, а замечает повышение температуры и реагирует на него с некоторым опозданием по сравнению с таким же по абсолютной величине понижением: это особенность физиологии, — объясняет Виктор Грановский. — То есть, на периодическое «потепление» потребитель если и обратит внимание, то, скорее всего, не придаст ему особого значения. А вот когда станет зябко — сразу поспешит к терморегулятору и выставит на нем более высокую температуру, повывис тем самым ее среднее значение и общий уровень своего теплоснабжения». В зависимости от типа термостата и индивидуальных особенностей организма потребителя полученный температурный «сдвиг» может составить от 2-3°C до 4-6°C. А как известно, увеличение средней температуры воздуха в помещениях на 1°C требует повышения теплоотдачи отопительных приборов примерно на 5%. Т.е. хозяева радиостатистической «двушки», которые платят за отопление 1000 руб. в месяц, за 7 месяцев отопительного сезона потеряют в среднем от 700 до 2100 руб.



Конечно, терморегуляторы различного типа имеют и разную стоимость. Но эта разница вполне сопоставима с полученными выгодами. Так, розничная цена терморегулятора в стандартной комплектации с твердотельной головкой составляет сегодня в среднем 600-800 руб., с жидкостной — 800-1000 руб., а с газонаполненной — примерно 1200-1300 руб. Для той же среднестатистической «двушки», где требуется установить 3 терморегулятора (2 комнаты + кухня), максимальная разница составит от 1200 до 2100 руб. Таким образом, дополнительные затраты на комфорт окупятся в первый же отопительный сезон. А в дальнейшем дадут существенную экономию.

Итак, вывод очевиден. При прочих равных параметрах наибольший экономический эффект и наилучший уровень комфорта обеспечивает терморегулятор с наименьшим временем реакции.

терморегуляторы Danfoss RA с газонаполненным сильфоном срабатывают в течение 8 минут после изменения температуры воздуха на 1°C. Это быстрее, чем потребителю известно что-то почувствовать. Жидкостные термостаты, присутствующие сегодня в линейке большинства производителей, имеют в среднем втрое большее время реакции — 20-25 минут. Дочеточно, чтобы ошутить некоторый дискомфорт. Наконец, твердотельный терморегулятор будет «раскачиваться» от 40 минут до часа, а иногда и дольше. Тут, пожалуй, комментарии излишни.

Но дело не только в уровне комфорта. Опыт показывает, что от скорости реакции зависит и полученная в результате экономия. Казалось бы, разни-

**ПРОМЫШЛЕННЫЙ**  
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:  
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».  
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № Ф77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников  
Заместители главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожеников  
Помощники главного редактора Юлия Гужонова Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков  
Региональный директор Наталья Можаяева  
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурлыгина  
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»  
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vki@telus.net Tel.: (1-604)-805-5979  
Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в

любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29  
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)  
www.promweekly.ru  
doc@promweekly.ru, re-gazeta@inbox.ru  
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколова, Д.Теперев.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.  
Номер подписан 19.11.2010 г.  
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38  
www.redstarph.ru  
Номер заказа 3916  
Тираж 40000 экз.