

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Есть рекорд!

Русский трактор вошел в Гиннеса

стр. 2

TM-130 с SISU

Представлен опытный образец

стр. 2

Новый подход

Программа ремонтов в Сибири

стр. 2

Рынок труда в столице

В Московской ТПП прошел круглый стол

стр. 3

Передовые предприятия

Резкий рост объемов производства

стр. 3

СТРАТЕГИИ

4-5

Сектор черного металла

Производство стабильно восстанавливается

стр. 4

Торговля акциями

Секреты фундаментального анализа

стр. 4

Золотые коллизии

Возможен обратный выкуп

стр. 4

Поздравления министра

прямая речь к Дню металлурга

стр. 5

Как и было намечено

Вектор развития отрасли, годовой взгляд

стр. 5

Успехи и трудности

Доходы бывают разными

стр. 5

ДЕНЬ МЕТАЛЛУРГА 2010

6-7

Разбудили гору

Первая руда нового месторождения

стр. 6

Полугодие ТМК

Производственные результаты

стр. 6

Морские пути

«Норникель» улучшает инфраструктуру

стр. 7

ПОДРОБНОСТИ

8

Шестое топливо

Оптимизация и сбережение ресурсов

стр. 8

Нашли ОПОРУ

Развитие сетевого комплекса

стр. 8

Совет рынка

Итоги, выборы, планы

стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

Снова растет международный интерес к металлургическим активам. На строительство в Белоруссии завода листового проката стоимостью до 900 млн евро претендуют компании из России и Италии. По словам генерального директора госпредприятия «Белорусский металлургический завод» (БМЗ) Анатолия Савенка, «прошел конкурс по выбору инвестора, в принципе, осталось три претендента. Сейчас мы уточнили позицию, и к началу октября должны быть получены конкретные, с выкладками, предложения этих потенциальных клиентов». Это будет совместное производство, есть предложения из Российской Федерации, есть предложение из Италии. Он добавил, что годовой выпуск горячекатаного листа на новом предприятии составит около 600 тыс т. «Основные рынки: до 400 тыс т — это внутреннее потребление в Белоруссии и 200 тыс т — выход на экспорт при одобрении инвесторов. Рассматриваем возможность доведения объема производства вторым этапом до 1 млн т».

Египетский успех

В Каире открылась постоянная выставка российских производителей

Российский бизнес сделал серьезный шаг по укреплению своих позиций в Африке: в июле известная российская «Ассоциация КАД-М» в июле торжественно открыла постоянно действующую многоотраслевую выставку российских производителей в Каи-

Как уже рассказывал «Промышленный еженедельник», около сотни российских предприятий из самых разных регионов страны и отраслей стали участниками чрезвычайно важного проекта по представлению африканской публике широкого спектра российских товаров — от традиционных народных

Его реализация — от идеи до воплощения — плод исключительно частной коммерческой российской инициативы «Ассоциации КАД-М», возглавляемой известным предпринимателем, представителем ТПП РФ в Марокко Амуром Канчавели. Именно он выступил в качестве автора идеи, инициа-

«Ассоциация КАД-М» уже имеет эксклюзивный многолетний успешный опыт по укреплению взаимопонимания и развитию деловых отношений со странами Африканского континента. Более того: объективно «Ассоциация КАД-М» является ведущей российской независимой биз-

ботает на рынке товаров и услуг России и СНГ, около 10 лет реализует программу содействия развитию экономических и культурных отношений России с государствами Африки и странами арабского мира. У Ассоциации — официальное представительство в Королевстве Марокко и



Российская выставка в Каире собрала достойных

ре (Арабская Республика Египет). Событие посетили видные деятели, как с российской, так и с египетской стороны: И.Молотков, советник-посланник посольства РФ в АРЕ, М.Максимов, советник посла РФ в АРЕ, А.Меликьян, Торговый Представитель РФ в Египте, А.Теванян, заместитель директора РЦНК, А.Карпов, Чемпион мира по шахматам, гроссмейстер, представители деловых и общественных кругов.

промыслов, хрустали и натуральной косметики до новейших инновационных решений в области технологий производства, строительства, безопасности... Осуществление данного масштабного проекта свидетельствует как о реальных поисках российских бизнесом новых направлений развития, так и о стремлении к возврату утерянных в постсоветское время позиций на рынке африканских стран. Что еще крайне важно: этот проект носит абсолютно независимый характер.

тором и организатором проекта создания постоянных выставок российских производителей в зарубежных странах. Проект получил полную поддержку ТПП РФ, российского дипкорпуса, отечественных федеральных экономических ведомств, что и неудивительно, поскольку постоянно действующая многоотраслевая выставка российских производителей товаров и услуг — безусловный, крайне актуальный, перспективный и преседентный сегодня проект.

нес-структурой в данной сфере внешнеэкономической деятельности. Нарботанный ею в этом направлении опыт, приобретенные ею связи и репутация дают основания утверждать, что в рамках Африканского континента эта структура в силах решать самый широкий спектр задач и осуществлять масштабные проекты по укреплению наших позиций в этом регионе и дальнейшему продвижению российской продукции. «Ассоциация КАД-М» 15 лет ра-

представители в целом ряде регионов и стран. В рамках развития деловых отношений с зарубежными странами в Марокко силами Ассоциации создана и поддерживается уникальная постоянно действующая выставка продукции российских предприятий — как раз аналогичная той выставке, открытие которой прошло в Каире. И это вторая, но далеко не последняя из выставок, которые готовятся открывать по всему миру «Ассоциация КАД-М».

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Уважаемые читатели!

Согласно годового графика выхода газеты «Промышленный еженедельник», следующий номер нашей газеты выходит в свет 09 августа 2010 года. Мы расстанемся с вами в связи с летним редакционным отпуском. Для поддержания теплых отношений, как известно, нужно время от времени отдыхать друг от друга. Вот и отдохнем! До скорой встречи!

Во что вкладывают деньги

Инвесторам интересны «понятные» стартапы

Владислав Исаев

Информационная группа Finam.ru провела онлайн-конференцию «Интернет-стартапы: выжить и преуспеть». По мнению участников, в связи с кризисом инвесторы стали более взвешенно подходить к оценке эффективности и перспектив запускаемых проектов.

Акимов считает, что критерии успешности проекта зависят от его типа: «1. Проект делается для себя и своих друзей. Критерий успешности — собственное удовлетворение. Прибыль вообще не является целью и мерилом успешности. 2. Проект реализуется для получения прибыли в текущем периоде. Критерий успешности — сколько денег он приносит сегодня. Коэффициент «вложения/отдача» относительно небольшой, видны ограничения. 3. Венчурный проект. Не важно, сколько денег проект приносит сегодня, самое главное — это будущий потенциал и ожидаемые доходы. Коэффициент «вложения/отдача» очень большой и потенциально ничем не ограничен».

У каждого инвестора существуют свои принципы отбора проектов, утверждает эксперт департамента IT-Инвестиций ИК «ФИНАМ» Леонид Делицын: «Инвестору интересны уникальные знания и компетенции предпринимателя. Если инвестор видит, что предприниматель лучше других знает потребности своих пользователей, и последние к нему лояльны, то это интересно. Клоны интересны реже», — отмечает эксперт.

Успешность современного стартапа обусловлена целым рядом критериев. По мнению управляющего партнера биржи онлайн-развлечений YouDo Алексея Пидирима, потенциал стартапов может заключаться в двух основных показателях: доходе, который они могут генерировать, и аудитории, которую стартап может удержать: «Для YouDo на данном этапе показателем успеха является набор аудитории. Несмотря на то, что многие не согласны с выбранным путем развития нашего проекта, мы уже успешно монетизируемся. Но пока не за счет пользователей, а за счет компаний, которым интересен охват целевых контактов и цена привлеченного пользователя», — резюмирует г-н Пидирим.

В последнее время наблюдается сокращение относительной доли «достойных» проектов, несмотря на рост их абсолютного количества, констатирует директор по аналитике инвестиционного агентства StartupIndex Игорь Санин: «Получается, что капитала на рынке сейчас больше, чем проектов, способных его охватить. Поэтому, России свойственна не очередь из предпринимателей к инвесторам, а, наоборот, из инвесторов к предпринимателям».

Условия работы любого инвестора в проекте определяются выбранной инвестиционной стратегией, говорит г-н Акимов. В этой связи он выделяет несколько типов: «Первая, когда инвестор вкладывает средства в проект с целью повышения его капитализации и доразвития на следующем раунде инвестиций, с последующим возможным выходом из проекта. Получение прибыли непосредственно от деятельности проекта при этом не является целью, проект может вообще не приносить прибыли, как, например, Twitter. В этом случае главное — выгодно перепродать проект. Условно можно назвать такую инвестиционную стратегию «спекулятивной».

«Фрегат ЭкоДжет» и ОАК

Виктор Михайлов

Конструкторское бюро ОАК ЦК ФПГ «Российский авиационный консорциум» представило руководству Объединенной самолетостроительной корпорации (ОАК) отчет о текущем состоянии проекта создания широкофюзеляжного ближне-среднемагистрального самолета нового поколения «Фрегат ЭкоДжет».

«Рабочая группа ОАК и «Росавиаконсорциума» была создана весной 2009 года для адаптации уже накопленного научно-технического опыта под существующие реалии и потребности рынка. За это время рабочая группа сформировала первичные технические и маркетинговые требования, в рамках которых был определен облик самолета и те рыночные ниши, где этот самолет может быть востребован. Более того, рабочая группа выступила инициатором формирования технических предложений по проекту, создание которых было завершено в начале этого года, — рассказывает генеральный менеджер программы «Фрегат ЭкоДжет» Дмитрий Травников. Технические предложения прошли экспертную оценку ЦАГИ. В заключении ЦАГИ говорится, что предложенная схема лайнера возможна и, главное, реализуема, а интегрированный показатель эффективности на 35% выше, чем у современных образцов техники». Изучение рынка показало эффективность использования данного самолета в лоукост авиакомпаниях.

Директор научно-технического центра ОАК Каргопольцев В.А. и директор дирекции программ гражданской авиации ОАК Лягушкин А.В. согласились с тем, что в 2011-12 гг. необходимо запланировать проведение целого комплекса работ по созданию научно-технического задела и развитию технического предложения, включая проведение более точных прочностных и аэродинамических испытаний, причем технологическая пригодность проекта должна быть оценена совместно.

По мнению участников совещания, особое внимание необходимо уделить вопросу создания системы критериев и стандартов определения технологической доступности программы «Фрегат ЭкоДжет». Уже на данном этапе проекта вопрос о том, как будет производиться самолет — на каких производственных мощностях, в какой кооперации, с какими поставщиками — приобретает первостепенную важность. Не получив ответа на этот вопрос, невозможно разработать обоснованную и реалистичную финансово-экономическую модель жизненного цикла данного воздушного судна.

ОАО ФПГ «Росавиаконсорциум» — одна из первых в России компаний, специализирующихся на управлении проектами в области гражданской авиации и авиационной промышленности, была создана для оптимизации и ускорения работ по продвижению на российском рынке отечественной авиатехники, в первую очередь — семейства авиалайнеров Ту-204. Наряду с этим «Росавиаконсорциум» реализует целый ряд других проектов в интересах российской авиационной отрасли. Среди них — ГРС «Сирена-Трэвел», Интернет-агентство по продаже авиaperевозок Агент.ру. Другим важным направлением деятельности ОАО ФПГ «Росавиаконсорциум» являются проектно-конструкторские работы, в рамках которых на протяжении длительного времени ведутся исследования и проектирование.

726-03-03

Poliscor

корпоративная полиграфия

- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

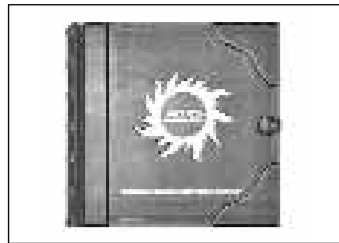
■ Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет

■ Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки

■ Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.poliscor.ru
e-mail: info@poliscor.ru
факс: +7 (495) 151-61-50

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



МОЭСК отмечает пятилетие создания сетевой компании Подмосковья



В ЦАГИ проведено предварительное исследование перспективной аэрокосмической системы

ОБРАЩЕНИЕ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ОАО «МОСКОВСКАЯ ОБЛАСТНАЯ ЭНЕРГОСЕТЕВАЯ КОМПАНИЯ» Л.В. МАЗО ПО СЛУЧАЮ ПЯТИЛЕТИЯ СОЗДАНИЯ КОМПАНИИ



Уважаемые коллеги!

Пять лет назад Правительство Московской области приняло постановление о создании Московской областной энергосетевой компании.

Это решение было необходимым и своевременным, особенно учитывая начавшиеся реформы электроэнергетики страны, а также подъем жилищного и промышленного строительства в Подмосковье. Разобщенные и лишённые достаточного финансирования муниципальные распределительные сети не могли обеспечить бесперебойное и качественное электроснабжение на своих территориях.

Коллектив ОАО «МОЭСК» сумел в короткие сроки добиться устойчивости финансовых и производственных показателей консолидируемых электросетевых предприятий и в дальнейшем обеспечить их поступательное развитие.

В настоящее время наша компания обслуживает распределительные электрические сети двадцати четырех муниципальных образований Московской области: от Талдома на севере до Серебряных Прудов на юге, от Волоколамска на западе до Шатуры на востоке. Общая протяженность принятых нами в техническую эксплуатацию воздушных и кабельных линий электропередачи различных уровней напряжения составляет более 9,4 тыс. км, количество обслуживаемых ТП — около 2,7 тыс. единиц.

В нашей компании, с учетом дочерних, зависимых и подрядных организаций, трудится более полутора тысяч человек. За все время работы областного МОЭСК по его сетям было передано свыше 6,5 млрд кВт·ч электроэнергии, и по ее полезному отпуску областная компания уже три года является крупнейшей территориальной сетевой организацией Подмосковья. Одновременно с этим, используя целый комплекс организационно-технических мероприятий, ОАО «МОЭСК» сумело на 5% снизить уровень сверхнормативных потерь электроэнергии при ее передаче и распределении.

На нужды капитального ремонта своих электросетевых объектов компания потратила, с учетом своих, запланированных до конца текущего года, более полумиллиарда рублей.

Все это, конечно, внушительные показатели, но есть еще один, очень важный объективный показатель, свидетельствующий о том, что планомерно проводимый нами комплекс мероприятий приносит свои плоды — только за один прошлый год общее количество технологических нарушений в наших сетях снизилось на треть.

Как вы знаете, в прошлом году компания вышла на новый этап своего развития и в настоящее время планомерно реализует курс на кардинальное обновление своего электросетевого хозяйства на основе единой технической политики, а также на внедрение передовых энергосберегающих технологий.

Разумеется, всех этих результатов невозможно было бы добиться без слаженного коллектива единомышленников.

Отмечая пятилетний юбилей, выражаем благодарность каждому сотруднику компании, а также ее эксплуатирующим и подрядным организациям, всем тем компетентным и ответственным специалистам, за ежедневным трудом которых стоит реальная забота о надежном и качественном электроснабжении подмосковных потребителей. Хотим пожелать всем Вам, Вашим близким и родным крепкого здоровья, успехов и процветания.

Также хочется поблагодарить органы законодательной и исполнительной власти тех муниципальных образований, которые доверили или в скором времени доверят нам свое электросетевое хозяйство. Заверяем Вас, что ответственный подход к содержанию и развитию переданных нам электрических сетей останется неизменным, и это должно обеспечить стабильную социально-экономическую ситуацию в Ваших районах и городах, а также способствовать повышению их инвестиционной привлекательности.

Выражаем особую признательность Правительству Московской области, которое, являясь единственным акционером компании, все эти годы последовательно поддерживало наши начинания и создавало возможности для планомерной реализации наших программ.

Надеемся, что компания и в дальнейшем будет вносить значительный вклад в обеспечение надежного и безопасного функционирования регионального электроэнергетического комплекса, и, тем самым, в обеспечение динамичного и устойчивого развития Московской области.

Генеральный директор
ОАО «Московская областная энергосетевая компания»
Л.В. Мазо

Новый подход

Программа ремонтов
«МРСК Сибири»

Светлана Черногубова, Красноярск

На заседании научно-технического совета «МРСК Сибири», которое прошло в Омске, энергетики анализировали методы диагностики воздушных линий электропередачи напряжением 35-110 кВ.

«МРСК Сибири» рассматривает возможность перехода от системы планового-предупредительных ремонтов к формированию ремонтной программы по результатам диагностики оборудования. То есть, по фактическому его состоянию, — пояснил заместитель главного инженера компании Вячеслав Сизов. — Это более результативный подход, который позволит нам приводить в порядок те объекты, которые в первую очередь нуждаются в этом.

Разрабатывать систему диагностики воздушных линий электропередачи энергетики Сибири начали весной текущего года. Был обобщен и проанализирован опыт других стран, рассмотрены новейшие методы обследования сетей.

Сегодня в среднем 70% электросетевых объектов на территории присутствия «МРСК Сибири» выработали свой нормативный срок эксплуатации. На основании данных диагностики компания сможет более эффективно формировать ремонтную программу.

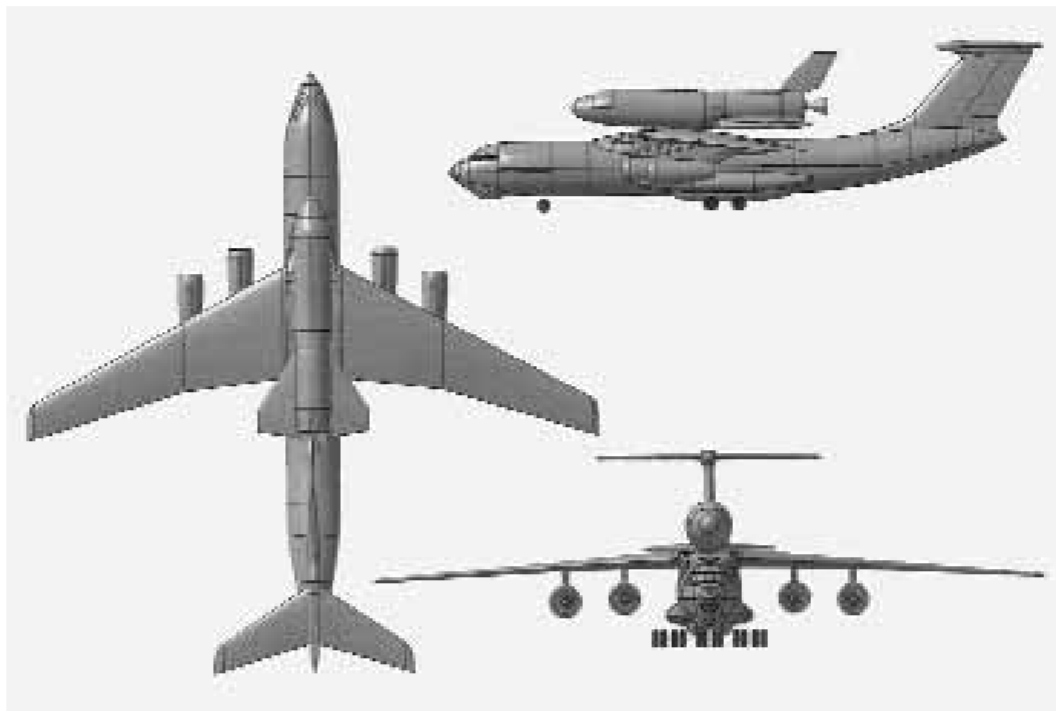
«Межрегиональная распределительная сетевая компания Сибири» (ОАО «МРСК Сибири»), дочернее общество ОАО «Холдинг МРСК», осуществляет передачу и распределение электроэнергии на территориях республик Алтай, Бурятия, Тува и Хакасия, Алтайского, Забайкальского, Красноярского краев, Кемеровской, Омской и Томской областей. В состав ОАО «МРСК Сибири» входят филиалы — «Алтайэнерго», «Бурятэнерго», «Горно-Алтайские электрические сети», «Красноярскэнерго», «Кузбассэнерго-РЭС», «Омскэнерго», «Хакасэнерго», «Читаэнерго». ОАО «Томская распределительная компания», ОАО «Улан-Удэ Энерго» и ОАО «Тываэнерго» (дочернее общество) находятся под управлением ОАО «МРСК Сибири». В филиалах действуют 244 Района электрических сетей (РЭС). Территория обслуживания — 2,173 млн кв. км. Общая протяженность линий электропередачи — 271,642 тыс. км, трансформаторных подстанций 6-10-35/0,4 кВ — 55369 единиц, подстанций 35 кВ и выше — 1922. Полезный отпуск электроэнергии в 2009 году составил 98,2 млрд кВт·ч, выручка — 39 млрд руб. Численность персонала — 21,5 тыс. человек.

На скорости 20 тыс. км/ч

В ЦАГИ исследуют новую аэрокосмическую систему

В ФГУП «Центральный аэрогидродинамический институт имени профессора Н.Е. Жуковского» (ЦАГИ, Жуковский, Московская область) проведено предварительное исследование перспективной аэрокосмической системы, радикально сокращающей время полета на дальние расстояния.

Система состоит из дозвукового самолета-носителя и воздушно-космического самолета (ВКС) с жидкостным ракетным двигателем. При помощи разработанной системы можно перевозить пассажиров и грузы на межконтинентальные расстояния с очень высокой скоростью — около 20 тыс. км/ч. При дальности 16-17 тыс. км время полета ВКС (активное выведение, космический полет с околоорбитальной скоростью и планирование в атмосфере) не превышает 50 минут. Характерной особенностью полета ВКС является чередование повышенных и нулевых перегрузок. В качестве самолета-носителя могут



использоваться Ил 76МФ и Ил 96 400Т. Одной из ключевых проблем создания ВКС является разработка конструкции планера с такой массой.

Центральный аэрогидродинамический институт им. проф. Н.Е. Жуковского основан в 1918 году. Сегодня ЦАГИ — крупнейший государственный научный центр авиационной и ракетно-космической отрасли РФ, где успешно решаются сложнейшие задачи фундаментального и прикладного характера в областях аэро- и гидродинамики.

Есть мировой рекорд!

Татьяна Закаблукова

13 июля 2010 года, после 24 часов работы колесного трактора, агрегатированного дисковой борной, был установлен мировой рекорд. Комплексом обработано 417 га земли. Мировой рекорд установлен трактором VERSATILE (Версайтил) компании «Ростсельмаш» совместно с дисковой борной Gregoire Besso.

Мероприятие проходило на поле агрохолдинга «Агрохлебпродукт» в Ипатовском районе Ставропольского края. Зафиксировать рекорд прибыли заместитель

Министра сельского хозяйства РФ Александр Черногоров, независимые эксперты, представители ведущих аграрных СМИ, а также директор по продажам в Восточной Европе компании Gregoire Besso Николай Пети и директор по маркетингу компании «Ростсельмаш» Олег Ландин. Старт установке рекорда дали председатель Совета директоров «Агрохлебпродукт» Валерий Шекера и директор агрохолдинга Владимир Евсеев.

Работы были начаты 12 июля в 16:47 и продолжались ровно сутки. За все время было сделано всего 2 технических перерыва каждый по 7 минут, в ходе которых были проведены дозаправка и техническое

обслуживания трактора и борны. В итоге работы комплекса было обработано 417 га. Факт мирового рекорда зафиксировали независимые эксперты. В специальном протоколе они отметили, что мероприятие прошло в строгом соответствии с заявленными условиями. «Мы ставили перед собой цель официально зарегистрировать результаты, которые могут добиться наши клиенты, работающие на тракторах VERSATILE. Многие из них работают именно с такой производительностью. Эффективная техника в умелых руках творит чудеса, и мы это доказали», — заявил директор по маркетингу компании «Ростсельмаш» Олег Ландин.

ТРЕТЬЯ РОССИЙСКО-АРМЯНСКАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА «EXPO-RUSSIA ARMENIA»

28-30 октября 2010 г.
г. Ереван, Армения

МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ:
Армения, г.Ереван, ул.Меллик-Адамяна, д.1
Дом Правительства Республики Армения

ВЫСТАВКА ПРОХОДИТ ПОД ПАТРОНАЖЕМ ТПП РФ

ТЕМАТИЧЕСКИЕ РАЗДЕЛЫ ВЫСТАВКИ:
Энергетика, Металлургия, Строительство, Машиностроение, Транспорт и логистика, Геология и горная промышленность, Химическая промышленность, Связь и телекоммуникации, Информационные технологии, Инновации и инвестиции, Банки и страховые компании, Сельское хозяйство и продовольствие, Медицина, Образование

ОРГАНИЗАТОРЫ ВЫСТАВКИ:
• ОАО «Зарубеж-Экспо», Россия
• Концерн «Мульти Групп», Армения

ОРГКОМИТЕТ: ОАО «Зарубеж-Экспо»
Тел.: +7 (495) 637-50-79, 637-36-33,
+7 (499) 766-99-17, +7 (495) 721-32-36
info@zarubezhexpo.ru www.exporf.ru

Expomedia
+7 374 10-56-38-99
expo@web.am



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев,
Президент Российской Федерации

«Мы стремимся к расширению конкуренции в экономике и политике, к большей открытости в отношениях государства и общества, к новому качеству политической, экономической и социальной культуры. Мы верим в жизнеспособность наших демократических институтов, в то, что их неуклонное развитие приведет к созданию в России процветающего общества, которое основано на принципах свободы и справедливости. Мы верим и в торжество закона, в то, что мы сможем вытеснить коррупцию из жизненно важных социальных структур и дать каждому человеку возможность жить по нормальным цивилизованным правилам. Наконец, мы верим и в успех модернизации, в интеллектуальные и творческие силы наших людей. Мы верим в то, что наши российские предприниматели, ученые, инженеры при поддержке государства, в сотрудничестве с иностранными партнерами сделают нашу экономику одним из драйверов глобального развития. Подстегнутые финансовым кризисом, мы ведем совместный поиск новых подходов к реформе не только глобальных финансово-экономических институтов, но и мирового порядка в целом».

УВЕДОМЛЕНИЕ

о внесении изменений в Конкурсную документацию по открытому конкурсу на право заключения Договора на выполнение работ по реконструкции, инженерному и технологическому оснащению здания ОАО «СО ЭЭС», расположенного по адресу: г. Челябинск, ул. Хохрякова, д. 2-В.

Заказчик, являющийся Организатором открытого конкурса — Открытое акционерное общество «Системный оператор Единой энергетической системы», место нахождения: 109074, г. Москва, Китайгородский проезд, д. 7, стр. 3, настоящим уведомляет о внесении изменений в Конкурсную документацию по открытому конкурсу на право заключения Договора на выполнение работ по реконструкции, инженерному и технологическому оснащению здания ОАО «СО ЭЭС», расположенного по адресу: г. Челябинск, ул. Хохрякова, д. 2-В. Извещение о проведении открытого конкурса опубликовано 05.07.2010 в газете «Промышленный еженедельник» (№ 23 (341)), копии Извещения о проведении открытого конкурса размещены на внешнем сайте ОАО «СО ЭЭС» — <http://www.so-ups.ru/>, и на сайте информационно-аналитической и торгово-операционной системы «Рынок продукции, услуг и технологий для электроэнергетики» «B2B — energo.ru» — <http://www.B2B-Energo.ru/> за № 135 049.

ИЗМЕНЕНИЯ

в Конкурсную документацию по открытому конкурсу на право заключения Договора на выполнение работ по реконструкции, инженерному и технологическому оснащению здания ОАО «СО ЭЭС», расположенного по адресу: г. Челябинск, ул. Хохрякова, д. 2-В

1. Изложить п.8.2.2.3 Конкурсной документации в следующей редакции:
«8.2.2.3. Потенциальный Участник формирует Коммерческое предложение на основании рабочего проекта: «Реконструкция здания Филиала ОАО «СО ЭЭС» «Региональное диспетчерское управление энергосистемы Челябинской области» в г. Челябинске по ул. Хохрякова, 2-В» в отношении реконструкции, инженерного и технологического оснащения здания ОАО «СО ЭЭС», расположенного по адресу: г. Челябинск, ул. Хохрякова, д. 2-В. Ведомости объемов работ (Приложение № 1 к Конкурсной документации) в ценах 2001 года с применением индекса изменения сметной стоимости по видам работ и затрат на период их выполнения. Рекомендуется подкрепить примененный в расчете индекс изменения сметной стоимости региональным центром по ценообразованию в строительстве, находящегося по месту расположения земельного участка под строительство, либо регламентировать статью затрат на основании которой осуществляется экономия строительства».

ТМ-130, мотор марки SISU

Представлен опытный образец

На Курганмашзаводе, входящем в состав Концерна «Тракторные заводы», изготовлен опытный образец транспортной машины ТМ-130 с двигателем SISU мощностью 250 л.с., преимущество которого заключается в современной компактной конструкции, превосходящей по техническим показателям существующие аналоги.

Опытный образец ТМ-130 проходит испытания, которые должны подтвердить заявленную работоспособность машины в заданном диапазоне температур от —40 до +40 градусов. Обкатка, нагрузочные стендовые и эксплуатационные испытания в различных режимах, закончатся в сентябре. По результатам будет составлено заключение о возможности использования новинки и основных параметрах, обеспечиваемых двигателем SISU. При положительном решении модельный ряд вездеходов Курганмашзавода пополнится новинкой — ТМ-130 с двигателем SISU.

Сам по себе факт создания новой модели вездехода на КМЗ не случайность, а прямая закономерность последовательно проводимых Концерном инновационных решений. Начавшееся в прошлом году совместное с финской фирмой «SISU» освоение производства двигателя разной размерности и мощности от 150 до 300 л.с. на площадях Владимирского моторно-тракторного завода позволит обеспечить своевременными, компактными и экономичными двигателями широкий спектр техники, выпускаемой предприятиями машиностроительного холдинга «Концерн «Тракторные заводы». Двигатели SISU уже поставляются на Красноярский завод комбайнов, в скором времени планируется устанавливать их на лесопромышленные машины производства ОАО «Краслесмаш» и Онежского тракторного завода. «Руководство «Тракторных заводов» уделяет особое внимание развитию производства вездеходной техники, говорит директор по новой технике ОАО «КМЗ» Павел Веселый. — Поставлена задача в ближайшее время разработать перспективную программу развития, в которой роль пойдет о совершенствовании выпускаемых машин, расширение модельного ряда, в том числе, за счет двухвальных машин — надежных, удобных и незаменимых по эксплуатационным характеристикам.

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Вопросы труда и занятости являются ключевыми в развитии социальных процессов столицы



Темпы роста производства «Автокрана» и «Газпром-крана» вдвое выше, чем в среднем по стране

Рынок труда в Москве

В Московской ТПП прошел круглый стол



Вопросы труда и занятости являются ключевыми в развитии производственных и социальных процессов в стране. В Концепции действий на рынке труда на 2008-2010 годы, принятой Правительством Российской Федерации, говорится, что государственная политика в области регулирования рынка труда направлена на создание правовых, экономических и институциональных условий для повышения эффективности занятости населения и призвана решать задачи содействия в реализации прав граждан на свободное распоряжение своими способностями к труду и достойный труд по свободно выбранному роду деятельности и профессии, обеспечения реализации прав граждан на защиту от безработицы, обеспечение соблюдения прав в области охраны труда и содействия обеспечению работодателей рабочей силой в необходимом количестве и требуемой квалификации.

Московский рынок труда отличается от всероссийского в силу особого экономического, политического и социального статуса столицы. Для экономического состояния Москвы в целом характерен высокий уровень производства, увеличивающийся оборот ведущих отечественных и зарубежных компаний, значительный объем инвестиций.

Что в настоящее время характеризует рынок труда в Москве, обсуждалось на заседании круглого стола «Рынок труда города Москвы, его особенности, его изменения», который прошел в Московской торгово-промышленной палате. Круглый стол был организован Московской ТПП, Департаментом труда и занятости города Москвы и Комитетом МТПП по труду, занятости населения и социальным вопросам. Вел заседание председатель Комитета МТПП по труду, занятости населения и социальным вопросам, Президент компании «ТРИЗА EXCLUSIVE» Владислав Селенек.

Как отметил генеральный директор МТПП Юрий Азаров, за круглым столом собрались не только бизнесмены, но и много участников из департаментов и комитетов Правительства Москвы. В работе круглого стола участвовали представители Департамента поддержки и развития малого предпринимательства города Москвы, Департамента науки и промышленной политики города Москвы, Департамента труда и занятости населения города Москвы, Департамента семейной и молодежной политики города Москвы, Комитета общественных связей города Москвы. По мнению Юрия Азарова, этот факт красноречиво говорит о том внимании, которое уделяется Правительством Москвы вопросам труда и занятости населения. Боль-

шим результатом работы городских властей в этой области является низкий размер безработицы в столице, который сегодня составляет 0,9%. Юрий Азаров также отметил, что и Московская торгово-промышленная палата ведет активную работу в этом направлении. Это — и ведение обучающих семинаров, и организация курсов повышения квалификации, и внедрение независимой сертификации обучающихся программ, и законодательные инициативы. «Важно, — подчеркнул генеральный директор МТПП, — не только диагностировать состояние рынка труда, но и прогнозировать его развитие, чтобы определить дальнейшие шаги для обеспечения успешного развития рынка труда и его совершенствования».

Государственную политику занятости на рынке труда в Москве осуществляет московская служба занятости, представленная Департаментом труда и занятости города Москвы. О деятельности Департамента и состоянии рынка труда в Москве рассказала заместитель начальника аналитического управления Департамента труда и занятости г. Москвы, начальник отдела комплексных программ содействия занятости Татьяна Безрук. Департамент тесно сотрудничает по вопросам занятости с другими структурами Правительства Москвы. С начала кризиса был создан межведомственный штаб, в состав которого вошли представители исполнительной власти города для оперативного решения вопросов, касающихся высвобождения или неполной занятости работников на конкретных предприятиях Москвы. В целях анализа и контроля ситуации трудовой занятости Департаментом проводятся еженедельные мониторинги по высвобождению работников предприятиями города, которые доводятся до сведения руководства и различных структур Правительства Москвы. В прошлом году российское правительство приняло программу снижения напряженности на рынке труда, в которую включились все регионы России. В Москве в реализации этой программы были привлечены организации, заявившие наиболее количество высвобождаемых работников или не обеспечивающие полную занятость своим работникам. В 2009 году в общественных работах приняли участие порядка 34 тыс. работников таких организаций, 4,5 тыс. работников прошли опережающее профессиональное обучение. В этом году уже порядка 10 тыс. работников различных организаций города приняли участие в общественных работах по второму этапу данной программы. Второй этап программы снижения напряженности на рынке труда г. Москвы предусматривает продолжение реализации программ опережающего обучения, стажировки выпускников столичных вузов, самозанятости.

Сравнительный анализ ситуации на рынке труда г. Москвы за прошлый и 2007-2008 гг. показывает, что при сопоставимом количестве высвобождаемых работников (порядка 60 тыс. чел. в год) состав уволенных лиц изменился: в 2009 году наблюдается больший процент высвобождаемых работников — мужчин, в 2 раза увеличилось количество высвобождаемых работников — не москвичей, четверть высвобождаемых работников — молодежь до 30 лет, возросло количество высвобождаемых служащих. В настоящее время отмечается общая тенденция снижения количества высвобождаемых работников по предприятиям Москвы. Также со второго квартала этого года фиксируется уменьшение безработицы в городе, при этом отмечается, что в 5 раз увеличилось количество безработных от 20 до 35 лет. По данным Мосгорстата по состоянию на март 2010 года в Москве насчитывается 65 тыс. безработных. Процессу спада безработицы, по утверждению Татьяны Безрук, во многом способствует успешная работа программ Правительства Москвы. В следующем году власти города рассчитывают не допустить уровень безработицы выше 1% экономически активного населения.

Тему ситуации на рынке труда г. Москвы продолжила президент Ассоциации консультантов по подбору персонала, генеральный директор УК «Империум Кадров» Юлия Сахарова. Так, по данным Ассоциации, которая объединяет 100 кадровых компаний из всех субъектов РФ, порядка 76% москвичей хотят сменить работу, при этом 60% кандидатов не выразили готовности к снижению зарплатных ожиданий. Увеличить штат сотрудников планируют 47% работодателей, 50% компаний не планируют изменять затраты на заработную плату. В 2010 году отмечен рост активности рынка труда, как со стороны соискателей, так и со стороны работодателей, при этом весьма ужесточились требования работодателей к кандидатам на должности, в свою очередь кандидаты стали чаще требовать устойчивых условий работы.

В настоящее время одной из важнейших задач на рынке труда Москвы стала задача трудоустройства выпускников вузов. В Москве действует программа стажировки молодых специалистов, в которой представлены более 45 тыс. вакансий. Однако Юлия Сахарова считает, что этот набор вакансий не в полной мере соответствует профилям выпускников столичных вузов. По результатам трудоустройства в прошлом году только 27% молодых специалистов получили работу по своему профилю. Указав, что причинами сложившейся ситуации являются отсутствие профориентации в вузах, программ наставничества в бизнесе и государственной целевой программы адап-

тации молодежи, Юлия Сахарова представила разработку Ассоциации консультантов по подбору персонала — региональную целевую программу стимулирования трудовой активности молодежи.

Президент компании «HeadHunter» Юрий Вирвеев представил аналитические выводы службы исследований компании «HeadHunter», сделанные на основе собранных данных на сайте hh.ru за апрель 2010 года, по состоянию рынка труда в Москве. Так, объем предложений на рынке труда Москвы вплотную приблизился к докризисному апрелю 2008 г. За месяц новых вакансий стало на 3,6% больше. По сравнению с апрелем 2009 года (разгар кризиса) число вакансий увеличилось в 2,1 раза. Рост числа вакансий, по мнению аналитиков «HeadHunter», послужил причиной спада активности соискателей. В апреле было создано на 20% меньше резюме, чем месяцем ранее. Наибольший прирост числа вакансий в апреле текущего года наблюдался в производственных сферах: автомобильный бизнес (+16%), добыча сырья (+13%), инсталляция и сервис (+12%), некоммерческие организации (+11%). Тяжелее всего найти работу специалистам в сфере развлечений, искусства, масс-медиа, студентам и топ-менеджерам.

Тему «Роль кадровых структур предприятия при решении задач внедрения изменений на производстве» осветил директор по персоналу ООО «Илим Тимбер Индустри» Алексей Подгорнов. Кризис изменил ситуацию в экономике страны, определил новые требования к производству, бизнесу, управляющим структурам. Служба управления персоналом в новых условиях, по утверждению Алексея Подгорнова, должна нести не просто функцию кадровой службы, но обладать необходимой компетенцией в таких областях, как моделирование систем управления, медиа проектирование и т.д. Осуществление модернизации производства влечет изменения в кадровом составе: частичное высвобождение и обновление персонала. Это — неизбежный процесс, большую роль в котором играют не только вопросы экономической выгоды, но и социальной ответственности перед персоналом. Алексей Подгорнов поделился личным опытом успешной работы по созданию и осуществлению проекта реструктуризации производственной компании.

Круглый стол, по мнению Владислава Селенки, разносторонне представил тему рынка труда, дав участникам возможность оценить его состояние в разных аспектах, как из государственных, так и частных независимых источников, ознакомиться с работой кадровых агентств, службы управления персоналом производственной компании, а также компании, работающей в сфере интернет-рекрутмента.

Пенсии для работников

Сотрудничество НПФ «БЛАГОСОСТОЯНИЕ» и НПК «Уралвагонзавод»

НПФ «БЛАГОСОСТОЯНИЕ» и ОАО «Научно-производственная корпорация «Уралвагонзавод» имени Ф.Э. Дзержинского» начали реализацию соглашения о сотрудничестве по негосударственному пенсионному обеспечению и обязательному пенсионному страхованию работников «Уралвагонзавода», подписанному в мае 2010 года. Часть работников НПК «Уралвагонзавод» уже перевели свои пенсионные накопления в НПФ «БЛАГОСОСТОЯНИЕ».

Также, в соответствии с достигнутыми договоренностями, НПФ «БЛАГОСОСТОЯНИЕ» в ближайшее время разработает и внедрит программу корпоративного пенсионного обеспечения работников НПК «Уралвагонзавод», его дочерних и зависимых обществ, а также организует информационно-разъяснительную работу по вопросам негосударственного пенсионного обеспечения и обязательного пенсионного страхования.

«Мы стремимся к тому, чтобы обеспечить своим работникам высокий уровень социального обеспечения», — отметил генеральный директор НПК «Уралвагонзавод» Олег Сиенко. — Во всех структурных подразделениях Корпорации активно улучшаются условия труда, открываются новые медицинские, образовательные и спортивные учреждения. Развитие системы пенсионного обеспечения сотрудников — очередной шаг, направленный на повышение уровня социального обеспечения многотысячного коллектива корпорации». «НПФ «БЛАГОСОСТОЯНИЕ» имеет уникальный опыт построения корпора-

тивной системы негосударственного пенсионного обеспечения — более 10 лет мы являемся уполномоченным Фондом железнодорожной отрасли России, — подчеркнула исполнительный директор НПФ «БЛАГОСОСТОЯНИЕ» Елена Сухокурова. — Корпоративная программа НПО Фонда «БЛАГОСОСТОЯНИЕ» — это живой и гибкий механизм, который постоянно совершенствуется в интересах работников, являясь примером реального социального партнерства работника и работодателя».

СПРАВКА «ПЕ»: ОАО «НПК «Уралвагонзавод» основан в 1936 году. Корпорация объединяет предприятия, конструирующие и производящие военную технику и различные модификации грузовых железнодорожных вагонов. Головное предприятие — завод «Уралвагонзавод», расположенный в Нижнем Тагиле Свердловской области. НПФ «БЛАГОСОСТОЯНИЕ» работает на российском рынке пенсионных услуг более 14 лет. На протяжении 10 лет Фонд осуществляет негосударственное пенсионное обеспечение работников крупнейшей транспортной компании России — ОАО «Российские железные дороги». По данным на 1 января 2010 года собственное имущество Фонда составило 121 млрд руб. Число получателей негосударственной пенсии в Фонде, средний размер которой 3500 руб., — около 210 тыс. человек. Сегодня Фонд формирует свыше 2 млн пенсий.

Оборона и защита

Виктор Христенко побывал на УВЗ и высоко оценил увиденное

В Нижнем Тагиле прошел VI Международная выставка технических средств обороны и защиты «Оборона и защита — 2010». В ее открытии приняли участие министр промышленности и торговли РФ Виктор Христенко, губернатор Свердловской области Александр Мишарин, генеральный директор научно-производственной корпорации «Уралвагонзавод» Олег Сиенко и другие высокие гости.



Знакомясь с экспозицией выставки, Виктор Христенко и Александр Мишарин посетили стенд научно-производственной корпорации «Уралвагонзавод», где представлена продукция экспериментального цеха и инструментального производства акционерного общества, по своим качествам не уступающая зарубежным аналогам, а также новейшие технологии, применяющиеся при производстве этих изделий. На открытой площадке VIP-гости осматривали военную, дорожно-строительную и сельскохозяйственную технику с маркой «УВЗ», внимание губернатора привлекла мобильная буровая установка — новое изделие корпорации.

Отвечая на вопросы журналистов, Виктор Христенко сказал, что в рамках рабочей

поездки хотел бы оценить перспективы развития Уралвагонзавода: «Не секрет, что в последнее время государство уделяет Уралвагонзаводу много внимания, в рамках антикризисной программы выделяется много средств. Нам важно, как эти средства применяются, как повышается эффективность производства, снижаются издержки. То есть, как ведется работа на самом Уралвагонзаводе. Правительство, и

премьер-министр лично интересуются, как дела на предприятии... 2011 год будет определяющим для Уралвагонзавода. Формируется долгосрочная программа по министерству обороны. Важно оценить, готово к этому предприятие». Виктор Христенко особо оценил мобильную буровую установку производства УВЗЮ, заявив, что с нетерпением ждет, когда российские нефтяники и газовики отреагируют на эту

новую разработку: «Надеюсь, что реакция будет позитивная, с учетом того, что в последнее время произошел поворот в сторону развития сферы закупок отечественных предприятий. Виктор Христенко также побывал в цехах корпорации. Он познакомился с производством шестерен, вагоноборочным конвейером и маляро-слаточным цехом, где недавно пущена современная покрасочная линия.

Предприятия — передовики

Резкий рост объемов производства кранов

Наталья Мартынова

ОАО «Автокран» и ЗАО «Газпром-кран» (стратегические партнеры торговой компании «Ивановская марка») подвели итоги работы в первом полугодии 2010 года. Завод «Автокран» за первые шесть месяцев произвел 512 единиц автокранов, соотношение составило 314,1% к аналогичному периоду прошлого года. Завод «Газпром-кран» за январь-июнь 2010 года произвел 87 автокранов, что составило 543,8% по сравнению с прошлым годом.

Темпы роста производства заводов «Автокран» и «Газпром-кран» более чем в два раза выше, чем в среднем по стране. «Рост производства наших заводов является своеобразным индикатором восстановления всего машиностроительного комплекса после кризиса», — отмечает директор по стратегическому маркетингу и развитию торговой компании «Ивановская марка» Александр Трындин. — По итогам года мы рассчитываем не только сохранить наши лидирующие позиции в автокрановой отрасли, но и укрепить их, значительно увеличив долю рынка и объемы производства по сравнению с 2009 годом».

ОАО «Торговая компания «Ивановская марка» — эксклюзивный торговый представитель заводов: ОАО «Автокран» и ЗАО «Газпром-кран» по продаже мобильных кранов «Ивановец» и опорно-поворотных устройств, ЗАО «Брянский автомобильный завод» по реализации специальных колесных шасси и ОАО «РАСКАТ» по продаже орочно-уплотнительной техники. Головное подразделение компании «Ивановская марка» расположено в Москве. Региональная сеть компании насчитывает 18 офисов, 16 из которых расположены в крупнейших городах России и два — в странах СНГ: в Киеве (Украина) и Алма-Ате (Казахстан).

ОАО «Автокран» — ведущее российское предприятие по производству автомобильных кранов и кранов на специальных шасси грузо-



Наибольшую популярность, как и прежде, пользуются автокраны грузоподъемностью 25 т на шасси КАМАЗ, МАЗ и Урал. Кроме того, за полгода завод

«Газпром-кран» произвел 20 автокранов высокой проходимости «Ивановец» КС-6973 грузоподъемностью 50 т на шасси БА3-69098.

Подъемностью 16, 17, 25, 32, 36 и 100 т. Предприятие основано в 1954 году. За всю историю изготовлено более 148 тыс. единиц кранов различных модификаций под маркой «Ивановец» на шасси МАЗ, Урал, КАМАЗ, МЗКТ (Минского завода колесных тягачей) и БА3 (Брянского автомобильного завода). Доля рынка завода в 2009 году составила 46%. ЗАО «Газпром-кран» — лидирующее предприятие по производству гидравлических кранов высокой грузоподъемности 32, 40 и 50 т марки «Ивановец» на автомобильных и специальных крановых шасси. Предприятие основано в 1955 году. По общему объему выпускаемой продукции завод уверенно входит в число лидеров российского производства. Количество выпускаемой техники за период с 2005 по 2008 годы выросло более чем в 7 раз.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

Приватизация госпакета НМТП будет отложена

Представители Министерства экономического развития РФ заявили о планах перенести приватизацию государственного пакета акций НМТП в размере 20% уставного капитала на 2011 год. Среди причин переноса отмечается недостаток времени для подготовки необходимых документов, а также недостаточно благоприятная конъюнктура.

«Мы оцениваем данную новость как неблагоприятную для акций НМТП», — говорит старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — Приватизация государственного пакета НМТП была запланирована на 2010 год, и мы считаем, что она должна была стать одним из важнейших драйверов роста акций НМТП в текущем году. Подготовка к приватизации улучшила бы информационный фон вокруг компании, а также обратила бы дополнительное внимание инвесторов к возможности инвестировать в перспективный актив».

Стерлитамакский «Каустик» выставит оферту

Стерлитамакский «Каустик» (группа «Башхим»), который в начале июня приобрел 97% акций «Березниковского содового завода» (БСЗ), теперь направил миноритарным акционерам БСЗ обязательное предложение о приобретении обыкновенных акций БСЗ в соответствии с требованиями закона «Об акционерных обществах». Цена оферты — 7281 руб. (\$236) за одну обыкновенную акцию. Срок принятия оферты — 70 дней со дня ее объявления. Банковскую гарантию по оферте предоставил «Сбербанк».

«Поскольку рынок по акциям БСЗ практически отсутствует (акции торгуются только в РТС-board, спрэд по обыкновенным акциям — 56%), сравнение цены оферты с рыночной лишено смысла. Тем не менее, мы считаем, что цена оферты довольно высока для такого актива, как БСЗ, и права миноритарных акционеров в результате выкупа не нарушаются», — сообщил аналитик ИК «ФИНАМ» Дмитрий Терехов.

Рост пассажирооборота «Аэрофлота» в июне ускорился

Пресс-служба «Аэрофлота» опубликовала информацию о росте неконсолидированного пассажирооборота компании в июне. По данным компании, «Аэрофлот» увеличил количество перевезенных пассажиров на 38,5%, по сравнению с июнем 2009 года, до 1050 тыс. человек. «Увеличение пассажирооборота позволяет авиакомпании увеличить занятость пассажирских кресел, что должно позитивно отразиться на рентабельности бизнеса «Аэрофлота», — считает аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — По нашим оценкам, чистая прибыль по итогам 2010 года увеличится почти в 2 раза по сравнению с 2009 годом, до \$172 млн. Также мы отмечаем, что темпы роста пассажирооборота компании ускоряются. Так, в мае количество перевезенных пассажиров год к году увеличилось на 31,4%, а за 5 месяцев 2010 года рост составил 30,9%».

Сделка по обратному поглощению «Полос Золота»

Казахские власти аннулировали свое прежнее решение не использовать преимущественное право выкупать акции Kazakhgold при поглощении компании «Полосом» летом прошлого года. Запрет также наложен на размещение иольской депозитной Kazakhgold. В официальном сообщении властей в качестве причины данного решения отмечаются новые обстоятельства, связанные с нарушением закона о недрах, однако никаких конкретных обвинений пока не озвучено.

В конце июня «Полос Золото» официально объявило о начале обратного поглощения акций компании собственной дочкой — Kazakhgold, которая должна была завершиться до 17 августа.

«Несмотря на то, что «Полос Золото» официально объявил, что не видит оснований для переноса сроков уже анонсированных корпоративных действий, мы считаем, что в связи с возник-



шими претензиями государственных структур обратное поглощение «Полос Золота» может быть отложено. Возникшая неопределенность относительно казахских активов «Полоса» и возможный перенос сроков обратного поглощения могут оказать давление на акции компании», — отметил стратег ИК «ФИНАМ» Владимир Сергиевский.

«ДИОД» представил хорошие данные о продажах

Один из крупнейших российских производителей продукции для сохранения здоровья, компания «ДИОД», раскрыл данные о продажах за первые 6 месяцев 2010 года. Консолидированная выручка компании увеличилась на 8,4% год к году — до 805 млн руб.

Основным драйвером роста выручки стали продажи биологически активных добавок (БАДов). Наибольшую динамику роста в этом сегменте продемонстрировали линейка продуктов «Фаза 2» (объем продаж в июне — 48,7 млн руб.) и гель для ног «Капилар» (объем продаж в июне — 3,6 млн руб.). Среднемесячный темп прироста выручки от продаж этих продуктов в 2010 году составил 43%. Продажи препарата для улучшения мужского здоровья «Виардо» достигли в июне 18,4 млн руб. (среднемесячный темп прироста в 2010 году — 17%). Новинкой сезона стала «Стелла», комплексный продукт для женского здоровья, выведенный на рынок в 2010 году и показывающий хорошую динамику роста продаж. Среднемесячный темп прироста составил 25%, а объем продаж в июне составил 5,9 млн руб.

Основной точкой роста продаж в фармдизвизионе стало направление по продаже фармацевтических субстанций, а именно

Сектор черного металла

Производство стабильно восстанавливается

Владимир Сергиевский, стратег ИК «ФИНАМ»

Стабильный прирост производства стали на фоне пока еще слабого спроса со стороны ключевых потребителей привели к началу коррекционных тенденций цен на мировых рынках. Однако, мы считаем, что при условии минимизации негативного эффекта долгового кризиса в

тае, где майское производство на 17% превысило докризисные значения. В остальном мире производство стали пока остается на 9-12% ниже докризисных показателей.

В свою очередь рекордные объемы производства на фоне пока еще слабого спроса со стороны ключевых потребителей оказали давление на цены. Наибольшее снижение подвергся рынок Китая, где цена на горячий прокат

цен пока не может оживить спрос. На фоне ожидаемого снижения производственной активности сталелитейных компаний в июне-июле, спотовые цены на коксуемый уголь и железную руду скорректировались с апурельских максимумов. Цены на коксуемый уголь твердых марок в австралийских портах снизились на 10% до \$215 за тонну. Концентрация железной руды в китайских портах подеше-

хаются контрактные цены на железную руду и ожидается, что производители смогут отстоять 23%-ое повышение квартала к кварталу.

Несмотря на развитие коррекционных тенденций на мировых рынках стальной продукции и металлургического сырья, на внутреннем рынке цены остаются относительно стабильными на протяжении последних двух месяцев. Незначительная коррекция долларо-

во в результате позитивного эффекта от национальной программы утилизации легковых автомобилей.

Мы ожидаем дальнейшего восстановления внутреннего спроса на стальную продукцию. Фактор сезонности продолжит оказывать позитивный эффект на внутренний спрос, что, в сочетании программой утилизации легкового автотранспорта, может способствовать дальнейшему росту пот-

Торговля акциями

Фундаментальный анализ



Ярослав Кабаков, директор Учебного центра «ФИНАМ»

Часть инвесторов пренебрегает фундаментальной оценкой компании при торговле на фондовом рынке. Другие, кто использует технический анализ, также считают, что движения рынка сами по себе учитывают весь комплекс фундаментальных данных, однако это не совсем так.

Фундаментальный анализ представляет собой основу для долгосрочных инвестиций, так как именно фундаментальные показатели, в конечном счете, определяют движение акций. Данный анализ основан на оценке эмитента, его доходов, положения на рынке в основном через показатели объема продаж, активов и пассивов компании. При этом рассчитывается норма прибыли на собственный капитал и другие показатели, характеризующие эффективность деятельности компании. В основе фундаментального анализа лежит изучение балансов, различных отчетов о прибылях и убытках компании, а так же остальных сведений по компании доступных в открытых источниках информации. Кроме того анализ предусматривает изучение практики правления компанией, состава совета ее директоров. Данные исследования позволяют не только создать полную картину по компании, но и самое главное сделать вывод: завышена или занижена стоимость ценной бумаги данной корпорации по сравнению с реальной стоимостью активов и будущими прибылями. С помощью фундаментального анализа делается прогноз дохода, который определяет будущую стоимость акций и, следовательно, может повлиять на цену. На основе этого даются рекомендации о целесообразности покупки или продажи. Доходность ценной бумаги, которая была определена фундаментальными аналитиками, необходимо оценить через механизм фондового рынка. Для приблизительного выбора потребуются и статистические данные, и анализ отрасли, иные показатели и интуиция. Но не стоит забывать, что все это происходит в условиях постоянного воздействия центральных банков на финансовые рынки посредством повышения и снижения процентных ставок. В этом плане стоит отметить, что фундаментальный анализ помогает определить не только справедливую цену акций, но и дать ориентировочный прогноз по значениям фондовых индексов. Если речь идет об инвестиционных портфелях, о долгосрочных инвестиционных портфелях, то многие инвесторы используют в своем подходе к выбору акций для включения в портфель фундаментальный анализ. В краткосрочных вещах фундаментальные факторы работают в меньшей степени, ввиду более спекулятивного характера, поэтому там проще работать с новостными вешами и с техническим анализом. При краткосрочной торговле руководствуются большими фундаментальными трендами.



Черная металлургия уверенно восстанавливает свои ценовые позиции на мировом рынке

Европе на темпы восстановления мировой экономики, можно ожидать завершения коррекции и начало восстановления цен на стальную продукцию.

В течение второго квартала наблюдалось стабильное восстановление производства стали. В мае был зафиксирован рекордный объем мирового производства на уровне 124 млн т, который превысил докризисный уровень. Важно отметить, что рост производства относительно докризисных уровней был достигнут в первую очередь за счет увеличения мощностей в Ки-

скорректировалась на 15% с максимумов конца апреля. В США коррекция цен началась только в июне, а в Европе, несмотря на существенное сокращение

Несмотря на развитие коррекционных тенденций на мировых рынках стальной продукции и металлургического сырья, на внутреннем рынке цены остаются относительно стабильными на протяжении последних двух месяцев. Незначительная коррекция долларовых цен с майских максимумов обусловлена удешевлением нацвалюты.

спроса, производители пока продолжают удерживать цены. На экспортных направлениях из РФ с мая наблюдается минимальная активность покупателей, и даже 20-25%-ая коррек-

вел на 15-25%. Тем не менее, несмотря на коррекцию спотовых цен, крупнейшие мировые производители продолжают повышать контрактную стоимость метал-

ловлена, в первую очередь, их отстающей динамикой с начала года. Также мы отмечаем увеличение сезонный спрос со стороны строительства и трубной промышленности, а

ребления на 5-10% от уровня марта-апреля. При условии минимизации негативного эффекта долгового кризиса в Европе на темпы восстановления мировой экономики, можно ожидать завершения коррекции и начало восстановления цен на стальную продукцию.

Факторами восстановления цен может выступить растущая себестоимость производства в сочетании с оживлением конечного потребления. По нашим оценкам, этот процесс может начаться уже в августе, тем не менее, достижения апрельских максимумов в 3 квартале мы не ожидаем.



НОВОСТИ

диквертина. В секторе реализации сырьевых субстанций рост продаж был обеспечен за счет реализации лавитола и арабиногалактана.

«Представленная «ДИОДОМ» отчетность свидетельствует о достаточно сильном спросе на продукцию компании», — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Эльдар Вагабов. — Мы полагаем, что сохраняющаяся позитивная динамика реально располагаемых доходов населения (в январе-мае 2010 года этот показатель вырос на 6,2% год к году), а также отмечаемая нами растущая потребительская активность населения будут и в дальнейшем способствовать росту выручки компании».

Другим мощным триггером роста выручки «ДИОДА» аналитики «ФИНАМА» называют реализацию стратегии компании по переводу основной части производства из сегмента БАДов в сегмент лекарственных средств. «По итогам 2010 г. мы ожидаем увидеть выручку компании на уровне 1,68 млрд руб. (+7,8% год к году), а уже в 2011 году — на уровне 2,16 млрд руб. (+28,2% год к году)», — прогнозирует Эльдар Вагабов.

«ЛУКОЙЛ» может выкупить 51% в НПЗ «ISAB»

Аlessandro Гарроне — гендиректор итальянской «ERG», владеющей 51% НПЗ «ISAB» на Сицилии, заявил в интервью итальянским СМИ о том, что компания собирается реализовать пут-опцион на продажу своей доли в НПЗ компании «ЛУКОЙЛ», которой принадлежат оставшиеся 49% завода. Мощность нефтепереработки завода составляет 16 млн т в год. Таким образом, «ЛУКОЙЛ» может нарастить собственные перерабатывающие мощности на 13%.

В 2008 году «ЛУКОЙЛ» приобрел у «ERG» 49% НПЗ «ISAB» за \$1,83 млрд, или около \$32 за баррель мощности, говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин: «Вместе со сделкой по покупке «ERG» получила пут-опцион на продажу оставшейся доли в заводе до 2014 года. Цена опциона не была раскрыта, однако она, по нашим оценкам, сопоставима с ценой приобрете-

ния первых 49% завода. Учитывая высокий уровень технологичности завода «ISAB», с индексом Нельсона 9,3, а также цены аналогичных сделок в Европе за последнее время, можно отметить, что цена \$32 за баррель мощности является выгодной для «ЛУКОЙЛА». Кроме того, компания сможет морем поставлять на завод больше собственной нефти, что увеличит уровень вертикальной интеграции».



ЗМЗ публикует умеренно позитивные результаты

13 июля «Заволжский моторный завод» (ЗМЗ) опубликовал основные операционные результаты за I полугодие 2010 года. За январь-июнь компания выпустила 30,2 тыс. двигателей, что на 76,8% больше, чем за аналогичный период 2009 года. «Мы оцениваем операционные результаты компании за I полугодие как умеренно позитивные», — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — Мы полагаем, что значительный рост объемов производства может позволить компании получить операционную прибыль по итогам 2010 года.

Тем не менее, столь высокие темпы роста обусловлены низкой базой 2009 года, когда продажи двигателей упали на 74% по сравнению с уровнем 2008 года. Также следует отметить, что основная часть производства в I полугодии текущего года — 25,5 тыс. штук — пришлась на наиболее дешевые четырехцилиндровые двигатели».

Акционеры «АвтоВАЗа» подпишут соглашение

Пресс-центр «АвтоВАЗа» опубликовал информацию о планах основных акционеров компании подписать акционерное соглашение, в соответствии с которым, в частности, будет осуществляться дополнительная эмиссия акций. Так, на первом этапе «Renault» внесет технологии и оборудование, денежная оценка которых составляет 240 млн евро. Аналогичную долю внесут и «Ростехнолоии». Дополнительная эмиссия будет проводиться в конце 2010 — начале 2011 годов.

«Планы проведения дополнительной эмиссии озвучивались ранее. При этом, возможная цена размещения и, соответственно, количество размещаемых акций по-прежнему неизвестно, что создает риск значительного размытия доли миноритарных акционеров. В случае низкой цены размещения новых акций котировки бумаг «АвтоВАЗа» могут оказаться под давлением», — утверждает аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов.

ДЕНЬ МЕТАЛЛУРГА 2010

СПЕЦИАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ

ПРОМЫШЛЕННЫЙ

ПОЗДРАВЛЯЕМ!



Уважаемые работники металлургической промышленности!

От имени Министерства промышленности и торговли Российской Федерации сердечно поздравляю Вас с профессиональным праздником — Днем Металлурга!

Российская металлургическая промышленность, традиционно называемая специалистами базовой отраслью, сегодня выступает настоящей базой посткризисного экономического роста. Современные, высокотехнологичные российские металлургические предприятия — это индустриальный каркас будущего нашей страны, с которым связано процветание многих больших и малых городов.

Совместными усилиями нам удалось пройти кризисный период, не потеряв ключевых инвестиционных и инновационных проектов, сохранить тенденцию поступательной модернизации отрасли, сберечь, и это самое важное, профессиональные коллективы предприятий. Ведь, в конечном счете, именно опыт и профессионализм рабочих, инженеров, управленцев позволили с честью пройти испытание кризисом. Российская металлургия выходит на новый этап развития закаленной. Все это дает нам возможность с уверенностью смотреть в будущее.

Интенсивное развитие отрасли — важнейший фактор роста целого ряда смежных секторов: машиностроения, судостроения, инфраструктурных направлений. Поэтому сегодня особенно важно не сбавлять темпов, продолжать важнейшие инвестиционные проекты, которые станут основой конкурентоспособности отрасли на долгосрочную перспективу. Уверен, общими силами мы с этой задачей справимся.

Уважаемые металлурги, желаю вам и вашему близкому кругу здоровья, благополучия, уверенности в завтрашнем дне и профессиональных успехов.

Министр промышленности и торговли Российской Федерации
Виктор Христенко

НОВОСТИ

Приоритетная металлургия

Заместитель Министра промышленности и торговли Российской Федерации Андрей Дементьев принял участие в 8-ом Международном Металлургическом саммите. По его словам, все реализованные и реализуемые в настоящее время в соответствии со Стратегией развития металлургической промышленности России до 2020 года инвестиционные проекты направлены, в первую очередь, на обеспечение спроса отечественных потребителей — автомобилестроения, ТЭКа, судостроения, авиации, ОПК, транспортного машиностроения. В металлургии сложились нормальные взаимоотношения между государством и бизнесом, это настоящее государственно-частное партнерство. Бизнес не приходит за подсказками, бизнес адекватно реагирует на заказы, озвученные государством. И если для реализации этого заказа нужны какие-то дополнительные инструменты, в конструктивном ключе обсуждаются возможности принятия тех или иных решений», — подчеркнул Андрей Дементьев. Он также отметил, что Министерством в 2010 году был актуализирован перечень приоритетных инвестиционных проектов предприятий металлургического комплекса. Общая сумма инвестиций в реализацию только этих приоритетных проектов в черной металлургии составляет порядка 370 млрд руб. на ближайшие 5 лет.

Evraz Group производит больше, добывает меньше

Evraz Group SA, зарегистрированная в Люксембурге, увеличила производство стали во 2-м квартале 2010 года на 26% до 4,3 млн т, проката — на 14,6% до 3,736 млн т по сравнению с аналогичным периодом 2009 г. Об этом говорится в сообщении компании. При этом по сравнению с 1-ым кварталом 2010 года производство стали выросло на 7,1%, проката — на 4,7%. В целом, компания продемонстрировала рост по всем направлениям своего стального сегмента за исключением лишь полуфабрикатов. Так же рост был отмечен в производстве ванадиевой продукции.

В то же время, компания снизила объемы в добывающем сегменте. Так, во 2-ом квартале 2010 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года произошло снижение объемов производства украинской аглоруды, российских концентрата и окатышей. Так же снизилась добыча коксующегося угля и производство его концентрата.

Evraz Group является одной из крупнейших вертикально-интегрированных металлургических и горнодобывающих компаний. Металлургические предприятия компании расположены в России, Европе, США, Канаде и Южной Африке. Горнорудное производство в России, Украине и Южной Африке.

«Полиметалл» углубляется в хабаровские недра

Как сообщили в Дальнедвге, дочерние структуры ОАО «Полиметалл» — ОАО «Охотская ГТК» и ООО «Белая Гора» — выиграли на аукционе 2 месторождения в Хабаровском крае с общими ресурсами 18,3 т золота. «Охотская ГТК» стала победителем аукциона на право освоения Ланжинской площади, предложив 1,98 млн руб. при стартовом платеже в 1,8 млн руб. «Белая Гора» выиграла фланги месторождения Белая Гора, предложив 5,52 млн руб. при стартовом платеже 4,6 млн руб. По результатам аукционов предоставляются на 20 лет лицензии на право разведки и добычи полезных ископаемых.

ОАО «Полиметалл» занимает 1-е место по добыче серебра в России (17,3 млн унций в 2009 году), 4-е по добыче золота (311 тыс унций), а также является 5-ым ведущим мировым производителем. В Хабаровском крае «Полиметалл» занимается освоением золотосеребряного месторождения Хаканджинское. Помимо этого, в июне 2010 года «Полиметалл» заключил соглашение с Fortress Minerals о покупке у нее месторождения золота Светлое, которое находится также в Хабаровском крае.

Кроме данных аукционов, на 15 июля был назначен еще один аукцион — по Катэнской площади с ресурсами рудного золота 9 т, но он признан несостоявшимся из-за отсутствия заявок. В то же время, аукцион на право ГРР и добычи рудного золота и меди на участке Северный Малмыж выиграла российская Amur Minerals (51% принадлежит канадской Fortress Minerals). Компания предложила сумму в 990 тыс руб., стартовый платеж составлял 900 тыс руб. Победителем аукциона по Ангочанской площади стало ООО «Римбуан Хиджау ДВ» (Хабаровск). Компания предложила сумму в 1,65 млн руб. при стартовом платеже 1,5 млн руб.

Анктикризисная металлургия

Год прожит по намеченным государством векторам развития

Еще год назад выступая на совещании у председателя Правительства Российской Федерации Владимира Путина в Магнитогорске выступил с докладом «О состоянии и мерах по развитию российской черной металлургии» Министр промышленности и торговли Российской Федерации Виктор Христенко определил направления развития отрасли. Прошедший год показал, что его прогнозы и оценки практически полностью подтвердились, а намеченные рельсы развития способствовали реальному преодолению субъектами металлургической отрасли объективных трудностей.

По словам главы Минпромторга России, металлургическая промышленность, в наибольшей степени ощутила на себе влияние экономического кризиса. «В том числе в силу особенностей предъявляемого на ее продукцию спроса, который резко сократился как на внешнем, так и на внутреннем рынках», — отметил Виктор Христенко, характеризуя текущую ситуацию в отрасли.

Он также подчеркнул, что «причем первыми на внутреннем рынке в силу собственных проблем стали сокращать потребление металлопродукции ключевые отрасли: строительство, машиностроение и ТЭК». Как заявил Министр,

именно поэтому «металлургии оказались в тисках».

Виктор Христенко также сообщил, что из-за отсутствия возможности реализовать металлпродукцию на внутреннем и внешних рынках в прежних объемах, «российские металлургические заводы были вынуждены пойти на снижение производства».

Согласно статистике Минпромторга России, в IV квартале 2008 года объемы металлургического производства сократились почти вдвое. В 2009 году по состоянию на июнь снижение объемов производства за I полугодие составило по железорудному сырью 21,6%, по готовому прокату — 28%, по трубам стальным — 30%.

Министр пояснил, что «увеличение темпов роста производства в I полугодии 2009 года связано с наращиванием объемов экспорта по сравнению с абсолютным минимумом в ноябре-декабре 2008 года».

На протяжении последних лет российские компании сохраняли структуру экспорта готового проката, в которой около 55% составляла заготовка и полуфабрикаты.

Как отметил глава Минпромторга России, «особенностью текущего кризиса является тот факт, что российские металлургии сумели не только сохранить имеющуюся структуру экспорта, но и оптимизировать ее в сторону уменьшения доли поставок полуфабрикатов, что является

свидетельством их конкурентоспособности на мировом рынке».

По состоянию на июль 2009 года доля заготовки в экспорте проката составляет 52%. При этом доля сортового проката выросла до 15%, увеличившись во втором квартале 2009 года в физическом выражении на 80 тыс. т по сравнению со II кварталом 2008 года.

Как сообщил Виктор Христенко, «общая сумма инвестиций в отрасли в 2008 году составила 199 млрд руб. Успешно реализованы проекты на 80 млрд руб».

Эти проекты позволили: — Вести в эксплуатацию электросталеплавильный комплекс на «Уральской Стали» (ООО «УК «Металлоинвест»);

— Запустить 1-ю очередь литейно-прокатного комплекса на Выксунском металлургическом заводе (ЗАО «ОМК»);

— Запустить новый трубопрокатный комплекс по производству бесшовных труб на таганрогском металлургическом заводе (ОАО «ТМК»);

— Вести в эксплуатацию трубозлектросварочный стан по производству прямошовных одношовных труб диаметром до 1420 мм (ОАО «ТМК»).

В рамках поддержки проектов на международном уровне были активно задействованы институты межправительственного сотрудничества, а также отработан механизм взаимодействия с зарубежными финансовыми и страховыми компаниями. Многим про-

ектам в металлургической промышленности оказывалась поддержка по нескольким направлениям: освобождение импортируемого оборудования от уплаты таможенной пошлины и НДС, оказание содействия в ускорении возмещения экспортного НДС компаниями за 2008 год и I квартал 2009 года.

Эффективной мерой поддержки спроса может стать расширение участия российских металлургов в международных проектах. «Для строительства двух ниток трубопровода «Северный поток» необходимо около 2,22 млн т труб большого диаметра», — заявил глава Минпромторга России. По его словам, для первой очереди проекта российские компании по итогам проведения тендеров поставят 280 тыс. т труб. «Вместе с тем, российские трубные предприятия готовы полностью и в намеченные сроки обеспечить потребности второй очереди проекта», — отметил министр.

В качестве примера он привел ТБД Выксунского металлургического завода (ЗАО «ОМК») и Ижорского трубного завода, входящего в состав ЗАО «Северсталь-групп», аттестованы на соответствие стандарту Det Norske Veritas, принятому ОАО «Газпром» в качестве корпоративного стандарта для разработки проектной документации подводной части газопровода Nord Stream.

«Эти заводы уже располагают мощностями по производ-

ству прямошовных труб большого диаметра в объеме 1,5 млн т в год. Остальные заводы планируют аттестоваться на соответствие DNV в 2009 году», — сказал Виктор Христенко.

Кроме того, министр напомнил, что в 2009 году Волжский трубный завод, входящий в ОАО «ТМК», ввел новые мощности по производству прямошовных труб в объеме 750 тыс. т, а в 2010 году мощности по производству 600 тыс. т ТБД (с применением новейших технологий, обеспечивающих качественные характеристики на уровне требований DNV) планирует ввести ОАО «ЧТПЗ».

Глава Минпромторга России также озвучил меры по дальнейшему развитию черной металлургии. Среди них:

— Предоставление государственных гарантий Российской Федерации по кредитам предприятий горно-металлургического комплекса на реализацию инвестиционных проектов.

— Разработка мер поддержки российских производителей на внешних рынках.

— Разработка предложений по защите внутреннего рынка сырья и металлопроката.

— Расширение перечня видов технологического оборудования, которое не подлежит обложению НДС.

— Расширение перечня видов продукции, экспортерам которых субсидируются процентные ставки по кредитам, полученным в российских кредитных организациях.

— Сокращение сроков возмещения экспортного НДС в рамках внешнеторговой деятельности.

— Разработка предложений по установлению преференций отечественным производителям при государственных закупках естественными монополиями и государственными корпорациями продукции металлургической промышленности.

— Разработка предложений по установлению приоритетов отечественным производителям трубной продукции и нефтегазового оборудования при реализации проектов ТЭК.

— Разработка мер, предусматривающих обеспечение поставок российскими производителями металлопродукции и труб при реализации проектов ОАО «Газпром» в России и за рубежом.

— Поддержка проекта освоения Эльгинского месторождения угля, имеющего важное стратегическое значение для создания сырьевой безопасности отечественной металлургии.

— Разработка предложений по модернизации российских портов, направленных на обеспечение возможности отправки глубоководных судов технологического оборудования, которое не подлежит обложению НДС.

— Разработка предложений по снижению стоимости железнодорожных перевозок лома черных металлов, направленных на сокращение издержек предприятий горно-металлургического комплекса.

НОВОСТИ

Посещение завода

Целью визита стало знакомство с ходом строительства современного электросталеплавильного комплекса — одного из стратегически важных региональных инвестиционных проектов, запуск которого намечен на 2010 год. По словам министра промышленности и торговли Российской Федерации Виктора Христенко, «меры, предпринимаемые государством в металлургии, были направлены на поддержку проектов развития. Это принципиально важно, поскольку металлургия, и в том числе финальные переделы, такие как трубная отрасль, много проинвестировали за последнее время», — подчеркнул министр. «Кризис стал преградой для реализации инвестиционных проектов, так как многие из них кредитовались за счет внешних источников. И такие инструменты как госгарантии, которые были предоставлены Правительством, позволили возобновить кредитование этих проектов, и мы практически без «сдвижек», без особых сбоев прошли по графику реализации Стратегии развития черной металлургии в Российской Федерации».

Воспользовался конъюнктурой

По итогам 2009 года ОАО «Уфалейникель» сократило выпуск товарного никеля в натуральном выражении на 36,1% — с 10,1 тыс до 6,46 тыс т. Выручка по РСБУ сократилась в 2,16 раза — с 8,2 млрд руб. до 3,8 млрд руб., в том числе выручка от производства никеля составила 2,56 млрд руб., или 98,2% в выручке. Но в 1-ом квартале 2010 года компания продемонстрировала рост показателей. Так, выручка увеличилась в январе-марте по сравнению с тем же периодом 2009 года в 4,98 раза — с 354 млн руб. до 1,77 млрд руб. Рост обусловлен увеличением объемов производства в 3,9 раза и ростом цен на никель на 57%.

Рост на 33%

Выксунский металлургический увеличил производство труб

Выксунский металлургический завод (ОАО «ВМЗ», Нижегородская область, входит в состав Объединенной металлургической компании, ЗАО «ОМК») увеличил в I полугодии 2010 года объем производства труб различного сортамента на 33,2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до 972,4 тыс. т (за январь-июнь 2009 года было произведено 730,5 тыс. т труб). С начала 2010 года ВМЗ произвел 629,1 тыс. т труб большого диаметра, что на 35,7% превышает показатель аналогичного периода прошлого года (463,6 тыс. т).

Как пояснил вице-президент ОМК, исполнительный директор ВМЗ Владимир Кочетков, рост производства в 2010 году связан с выполнением контрактов на поставку труб большого диаметра и увеличением мощности комплекса труб малого и среднего диаметра. Трубы большого диаметра ВМЗ отгружал в I полугодии для строительства второй линии газопровода Nord Stream и газопроводов «Бованенково — Ухта», «Сахалин — Хабаровск — Владивосток», а также для второй очереди нефтепровода «Восточная Сибирь — Тихий океан». В июне завершилась поставка продукции для второй очереди Балтийской трубопроводной системы.

В июне ВМЗ выпустил 151,2 тыс. т труб, что на 22,2% выше показателя аналогичного периода прошлого года (123,7 тыс. т). В том числе произведено 96,8 тыс. т труб большого диаметра (80,4 тыс. т в июне 2009 г.) — рост на 20,4%.

Объем производства железнодорожных колес за 6 месяцев увеличился на 33,6% — с 216,5 тыс. шт. до 289,3 тыс. шт. Колесопрокатный комплекс ВМЗ в июне 2010 года произвел 46,2 тыс. железнодорожных колес, что на 59,2% выше показателей июня 2009 года (30 тыс. шт.).

21-я международная выставка по обработке листового металла

Время инноваций

Euro BLECH 2010

The World's No.1

26-30 октября 2010 • Ганновер

- Листовой металл, трубы, профили • Готовые изделия, штампованные, металлургические модули • Резка
- Обработка давлением • Гибкая обработка листового металла • Обработка труб и профилей
- Стандартные элементы • Соединение, сварка • Обработка поверхности • Инструмент
- Управление, регулировка, измерение, контроль • Обеспечение качества • Системы CAD/CAM
- Сбор и обработка данных • Производственные и складские сооружения • Безопасность
- Логистика, вторичные сырье • Исследования и разработки

Дальнейшая информация: ООО Messe Consult, тел. +7 495 629 26 57, e-mail: info@itn-ve.org

www.euroblech.com

ДЕНЬ МЕТАЛЛУРГА 2010

Морские пути

Транспорт «Норникеля»

ОАО «ГМК «Норильский никель» начало перевозку экспортной металлопродукции по сквозной транспортно-логистической схеме: продукция загружается в крупнотоннажные (30-48 т) контейнеры морских линий на заводах компании и доставляется без дополнительных перетарок.

Ранее компания использовала для перевозок экспортной металлопродукции стандартные (24 т) контейнеры с перетарками в российских и иностранных портах. Новая схема позволила улучшить экономическую эффективность транспортировки готовой металлопродукции, повысить уровень сохранности, интегрировать свою транспортную инфраструктуру в международный рынок контейнерных грузоперевозок, сократить время транспортировки до базисов поставок, ускорить оборачиваемость запасов Компании, повысить глубину планирования экспортных перевозок. Взаимодействие с сервисами международных морских линий COSCO,



China Shipping, MSC и других осуществляет логистический офис в Роттердаме, компания Norilsk Nickel Logistics B.V.

Перевозка линейных контейнеров из Мурманска в Роттердам выполняется собственными судами ГМК «Норильский Никель». Отгрузка первой партии металлопродукции общим весом 797 т по сквозной транспортной схеме из Мончегорска до региональных базисов поставки в Шанхае (КНР) и Балтиморе (США) была произведена в конце июня.

СПРАВКА «ПЕ»: ОАО «Горно-металлургическая компания «Норильский никель» — крупнейший в мире производитель никеля и палладия, ведущим производителем платины, кобальта, меди и родия. Компания также производит золото, серебро, иридий, осмий, селен, рутений и теллур. Подразделения ГМК расположены в России, Финляндии, США, Австралии, Ботсване и ЮАР.

Заводская конференция

Партнерские отношения между бизнесом и властью

На Чусовском металлургическом заводе (ОАО «ЧМЗ», Пермский край) прошла X заводская конференция «Социальная ответственность бизнеса и власти — необходимые условия для процветания города». На обсуждение был вынесен вопрос о роли взаимодействия власти и бизнеса.

Вместе с заводчанами активное участие в конференции приняли представители органов местного самоуправления, предприятий бюджетной сферы, авторы проектов — победителей конкурса социальных и культурных проектов. С докладом о деятельности благотворительного Фонда ОМК-Участие выступил ведущий специалист Управления по внутрикорпоративному PR ЗАО «ОМК», член Попечительского совета Фонда «ОМК-Участие» Александр Слабкий.

Накануне конференции было проведено социологическое исследование, в котором персонал завода дал оценку основных направлений кадровой и



корпоративной политики ЧМЗ и ОМК. Значительная часть работников положительно оценивают меры, предпринимаемые руководством в усло-

виях кризиса, позиционируют компанию и как социально ответственные предприятия. В ходе обсуждения благотворительной деятельности ОМК и

ЧМЗ были высказаны конструктивные предложения, направленные на более эффективное взаимодействие бизнеса и власти. Участники конференции направили предложения по развитию территории в «Банк идей», созданный как продолжение заводского конкурса социальных и культурных проектов. «ЧМЗ стремится к постоянному развитию не только в экономической, но также в социальной и экологической сферах. Забота о сотрудниках, повышение качества жизни населения на территории своего присутствия — это не дань моде, а продуманная, целенаправленная политика Чусовского металлургического завода и Объединенной металлургической компании. Вместе с тем мы понимаем, что только в тесном взаимодействии власти и бизнеса мы можем сделать много полезного для жителей города. И тема социального партнерства всегда будет актуальна для чусовских металлургов», — сказал исполнительный директор ОАО «ЧМЗ» Анатолий Карпов.

Собственное производство

«Брок-Инвест-Сервис» открыл цех в Подмоскowie

Лилия Лаврова

Металлотрейдер «Брок-Инвест-Сервис» открыл собственный производственный цех на базе складского комплекса компании в п. Октябрьский Московской области.

Подготовка к открытию производства велась более двух лет. Особое внимание было уделено работе по оценке и глубокому анализу рынка. Кроме того, был реконструирован один из корпусов на территории складского комплекса компании; отработана внутрискладская логистика, включающая в себя перемещение рулонов на производственный участок, хранение готовой продукции; подобран профессиональный персонал. По словам генерального директора компании Игоря Чепенко, создание производственной линии является естественным продолжени-

ем стратегического курса развития «Брок-Инвест-Сервис», взятого на увеличение продаж обработанного металла.

Новый цех оснащен высокотехнологичным оборудованием по продольной и поперечной резке рулонов и позволяет обрабатывать сталь различных марок, в том числе и с покрытием, толщиной до 4 мм. Для российского рынка подобный показатель существенен, так как большинство похожих решений позволяют работать со сталью толщиной до 2 мм. «Брок-Инвест-Сервис» первого июля изготовил первый коммерческий заказ (штрипс и карточки). В целом потенциальную мощность производства в компании оценивают как 51,5 тыс. т по продольной резке и 30 тыс. т по поперечной резке в год.

«Открытие собственного производства — это как своевременный ответ на вызов рынка, так и новая веха в жизни компании. Для нас это большой шаг в сторону разви-

тия технологического бизнеса, удачно вписывающегося в стратегическую концепцию «Брок-Инвест-Сервис» как универсального поставщика. Определенная диверсификация полезна, дает компании дополнительную устойчивость и расширяет рыночные возможности», — подчеркнул Леонид Комаровский, директор департамента маркетинга «Брок-Инвест-Сервиса».

СПРАВКА «ПЕ»: «Брок-Инвест-Сервис» — участник Российского Союза Поставщиков Металлопродукции (РСММ), занимает одну из ведущих позиций на рынке торговли металлом и его обработки. Потенциальная мощность складских ресурсов позволяет осуществлять обработку до 500 тыс. т металла в год и более 300 заказов в день.

КОРОТКО

ММК произвел более 5 млн т металлопродукции

По итогам 1-го полугодия ММК произвел более 5 млн т металлопродукции — на 32% больше, чем за аналогичный период прошлого года. В целом в 2010 году ММК намерен выпустить более 10 млн т. Об этом сообщил сегодня Олег Федонин, вице-президент УК ММК по финансам и экономике.

«Говорить о том, что снижается нагрузка производства, на сегодняшний день не приходится. Загрузка составляет 900 тыс. т в месяц. Этот объем планируется выпустить и в июле, и в августе», — отметил Олег Федонин. По его словам, порядка 500-520 тыс. т составляют ежемесячные продажи на внутреннем рынке, около 62 тыс. т в месяц потребляют страны СНГ, остальной объем идет на экспорт. Доля экспорта не превышает 35%. Основные регионы мира, куда экспортируется сталь Магнитки, — Ближний Восток, на долю которого приходится 43%, и Европа (27%).

На внутреннем рынке загрузки металлургических мощностей стимулируют главным образом автотранспорт и нефтегазовая отрасль. По сравнению с 2009 года сильно прибавило машиностроение. А вот стройиндустрия, которая имеет мультипликативный эффект на смежные отрасли производства, на данный момент никакого влияния не оказывает, то есть восстанавливается не столь динамично. «Главным инвестором на внутреннем рынке, безусловно, сегодня является государство», — заключил Олег Федонин.

На рынке орудуют фальшивометизники

«Северсталь-метиз» (группа предприятий, объединяющая метизные активы компании «Северсталь») уполномочена заявить, что на российском рынке участились случаи ввоза контрафактной крепежной продукции. Так, компании стали известны факты ввоза по поддельным сертификатам компании крепежа иностранного производства, который отличается низким качеством, не соответствует необходимым требованиям и представляет угрозу в случае использования потребителями.

В связи с этим компания обращается к своим клиентам с просьбой быть внимательными при приобретении крепежных изделий. Продукция «Северсталь-метиза» маркирована буквами «О» (на спецболтах и гайках) или «ОС» (на болтах) и подкреплена соответствующими сертификатами. Чтобы исключить случаи приобретения контрафактной продукции, компания советует обращаться напрямую в компанию или к ее официальным дилерам, список которых представлен на сайте компании.

Со своей стороны, «Северсталь-метиз» пообещала передать всю известную ей информацию о контрафактной продукции в правоохранительные органы и окажет необходимое содействие для исключения подобных случаев в дальнейшем.

На Украине растет импорт коксующихся углей

Коксохимические заводы Украины в январе-июне 2010 года увеличили импорт коксующихся углей на 44% по сравнению с соответствующим периодом 2009 года до 4,8 млн т, по данным объединения металлургических предприятий «Металлурпром» (Днепропетровск). Только в июне из-за рубежа было завезено 875 тыс. т углей. На КХЗ поставлено в июне 1,4 млн т углей украинской добычи, за полугодие около 9,4 млн т, что на 4% больше, чем в январе-июне 2009 года. При этом остатки углей для коксования на складах украинских КХЗ в течение июня увеличились на 100 тыс. т, составив на 1 июля около 830 тыс. т. Ранее в «Металлурпроме» рассчитывали, что в 2010 году поставки импортных углей для коксования составят 88,5 млн т.

В 2009 году украинские КХЗ сократили производство металлургического кокса 6%-ной влажности на 11,2% по сравнению с 2008 г до 17,38 млн т. При этом в минувшем году было импортировано 9 млн т коксующихся углей.

9-12 ноября 2010 г.

Россия, Москва, ВВЦ, пав. 75

Через сотрудничество к успеху!

16-я Международная промышленная выставка

Металл-Экспо'2010

Совместно с II международной выставкой металлопродукции и металлоконструкций для строительной отрасли «МеталлСтройФорум'2010»

Оргкомитет выставки: тел./факс +7 (495) 734-99-66 www.metal-expo.ru



Генеральный информационный партнер: специализированный журнал «Металлоснабжение и сбыт».

